

NAVANTIA, S.A. (Sociedad Unipersonal)

Informe de auditoría,
cuentas anuales al 31 de diciembre de 2013 e
informe de gestión del ejercicio 2013



INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES

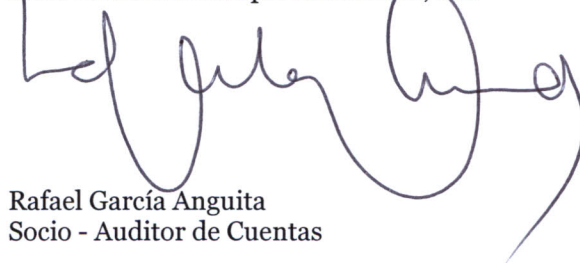
Al Accionista Único de Navantia, S.A. (Sociedad Unipersonal):

Hemos auditado las cuentas anuales de Navantia, S.A. (Sociedad Unipersonal), que comprenden el balance al 31 de diciembre de 2013, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha. Los Administradores son responsables de la formulación de las cuentas anuales de la Sociedad, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable a la entidad (que se identifica en la Nota 2 de la memoria adjunta) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo. Nuestra responsabilidad es expresar una opinión sobre las citadas cuentas anuales en su conjunto, basada en el trabajo realizado de acuerdo con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, que requiere el examen, mediante la realización de pruebas selectivas, de la evidencia justificativa de las cuentas anuales y la evaluación de si su presentación, los principios y criterios contables utilizados y las estimaciones realizadas, están de acuerdo con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación.

En nuestra opinión, las cuentas anuales del ejercicio 2013 adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de Navantia, S.A. (Sociedad Unipersonal) al 31 de diciembre de 2013, así como de los resultados de sus operaciones y de sus flujos de efectivo correspondientes al ejercicio anual terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

El informe de gestión adjunto del ejercicio 2013 contiene las explicaciones que los Administradores consideran oportunas sobre la situación de la Sociedad, la evolución de sus negocios y sobre otros asuntos y no forma parte integrante de las cuentas anuales. Hemos verificado que la información contable que contiene el citado informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2013. Nuestro trabajo como auditores se limita a la verificación del informe de gestión con el alcance mencionado en este mismo párrafo y no incluye la revisión de información distinta de la obtenida a partir de los registros contables de la Sociedad.

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L.



Rafael García Anguita
Socio - Auditor de Cuentas

31 de marzo de 2014



Miembro ejerciente:

**PRICEWATERHOUSECOOPERS
AUDITORES, S.L.**

Año **2014** N° **01/14/00627**

COPIA GRATUITA

Este informe está sujeto a la tasa aplicable establecida en la Ley 44/2002 de 22 de noviembre.

PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L., Torre PwC, Pº de la Castellana 259 B, 28046 Madrid, España
Tel.: +34 915 684 400 / +34 902 021 111, Fax: +34 913 083 566, www.pwc.com/es



NAVANTIA, S.A.U.

(Sociedad Anónima Unipersonal)

**Cuentas Anuales e Informe de Gestión
correspondientes al ejercicio anual finalizado
el 31 de diciembre de 2013**

15

ÍNDICE

	Página
BALANCE	3
CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	5
ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO	6
ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO	8
MEMORIA	9
1. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA	9
2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES	11
3. APLICACIÓN DE RESULTADOS	14
4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN	15
5. INMOVILIZADO MATERIAL	25
6. INVERSIONES INMOBILIARIAS	27
7. INMOVILIZADO INTANGIBLE	28
8. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR	29
9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS	29
10. EXISTENCIAS	42
11. MONEDA EXTRANJERA	43
12. SITUACIÓN FISCAL	44
13. INGRESOS Y GASTOS	47
14. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS	48
15. INFORMACIÓN SOBRE MEDIOAMBIENTE	50
16. RETRIBUCIONES A LARGO PLAZO AL PERSONAL	51
17. SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS	57
18. NEGOCIOS CONJUNTOS	58
19. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES INTERRUMPIDAS ..	58
20. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE	59
21. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS	59
22. OTRA INFORMACIÓN	62
23. INFORMACIÓN SEGMENTADA	64
INFORME DE GESTIÓN 2013	65

BALANCE

BALANCE A CIERRE DEL EJERCICIO 2013 Y 2012. En miles de euros.

ACTIVO	Notas MEMORIA	2013	2012
A) ACTIVO NO CORRIENTE		3.375.888	3.432.136
I. Inmovilizado intangible	7	397	475
1. Concesiones		0	2
2. Patentes, licencias, marcas y similares		277	310
3. Aplicaciones informáticas		120	161
4. Otro inmovilizado intangible y en curso		0	2
II. Inmovilizado material	5	269.961	291.847
1. Terrenos y construcciones		122.491	125.691
2. Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		135.822	153.369
3. Inmovilizado material en curso y anticipos		11.648	12.787
III. Inversiones inmobiliarias	6	18	18
1. Construcciones		18	18
IV. Inversiones en empresas del grupo y asoci. a largo plazo	9.1.1	6.047	6.407
1. Instrumentos de patrimonio		6.047	6.407
V. Inversiones financieras a largo plazo	9.1.1	2.992	15.083
1. Instrumentos de patrimonio		51	21
2. Créditos a terceros		82	146
3. Derivados		0	145
4. Otros activos financieros		2.859	14.771
VI. Activos por impuesto diferido	12	50.899	46.124
VII. Deudores operaciones de tráfico a largo plazo	9.1.1	3.045.574	3.072.182
B) ACTIVO CORRIENTE		791.407	1.256.335
I. Activos no corrientes mantenidos para la venta	19	361	0
II. Existencias	10	352.950	409.659
1. Materias primas y otros aprovisionamientos		262.276	307.962
2. Productos en curso		12.634	9.809
3. Productos terminados		2	1
4. Anticipos a proveedores	9.1.1	78.038	91.887
III. Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar	9.1.1, 21	267.489	535.169
1. Clientes por ventas y prestaciones de servicios	9.1.1	233.059	455.870
2. Clientes empresas del grupo y asociadas	9.1.1, 21	10.493	11.213
3. Deudores varios	9.1.1	1.045	30.449
4. Personal	9.1.1	1.471	1.572
5. Activos por impuesto corriente	12	178	328
6. Otros créditos con las Administraciones Públicas	12	21.243	35.737
IV. Inversiones en empresas del grupo y asoci. a corto plazo	9.1.1, 21	147.751	39.919
1. Créditos a empresas del grupo		147.749	39.919
2. Otros activos financieros		2	0
V. Inversiones financieras a corto plazo	9.1.1	2.289	9.164
1. Derivados		993	1.089
2. Otros activos financieros		1.296	8.075
VI. Periodificaciones a corto plazo		42	1.545
VII. Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	9.1.1	20.525	260.879
1. Tesorería		5.841	23.847
2. Otros activos líquidos equivalentes		14.684	237.032
TOTAL ACTIVO		4.167.295	4.688.471

BALANCE
BALANCE A CIERRE DEL EJERCICIO 2013 Y 2012. En miles de euros.

PATRIMONIO NETO Y PASIVO	Notas MEMORIA	2013	2012
A) PATRIMONIO NETO		81.032	155.278
A-1) Fondos Propios	9.3	75.188	149.600
I. Capital	9.3	226.323	226.323
1. Capital escriturado		226.323	226.323
II. Reservas	9.3	12.513	29.575
1. Legal y Estatutarias		16	16
2. Otras Reservas		12.497	29.559
III. Resultados de ejercicios anteriores	9.3	(106.298)	(43.257)
IV. Otras aportaciones de Socios		359	15.232
V. Resultado del ejercicio	3	(57.709)	(78.273)
A-2) Ajustes por cambios de valor		654	(206)
I. Operaciones de cobertura	9.1.2	654	(206)
A-3) Subvenciones, donaciones y legados recibidos	17	5.190	5.884
B) PASIVO NO CORRIENTE		3.466.452	3.462.417
I. Provisiones a largo plazo	14	4.173	3.909
1. Otras provisiones		4.173	3.909
II. Deudas a largo plazo	9.1.1	3.132.790	3.027.014
1. Derivados		84	0
2. Otros pasivos financieros		3.132.706	3.027.014
III. Deudas con empresas del grupo y asociadas a LP	9.1.1, 21	227.602	211.443
IV. Pasivos por impuesto diferido	12	5.367	12.339
V. Periodificaciones a largo plazo	9.1.1	95.144	206.239
VI. Acreedores comerciales largo plazo	9.1.1	1.376	1.473
C) PASIVO CORRIENTE		619.811	1.070.776
I. Provisiones a corto plazo	14	200.002	197.716
1. Otras provisiones		1.226	1.307
2. Provisiones y deterioro operaciones comerciales		198.776	196.409
II. Deudas a corto plazo	9.1.1	4.221	80.330
1. Deudas con entidades de crédito		0	2.106
2. Derivados		0	1.519
3. Otros pasivos financieros	9.1.1	4.221	76.705
III. Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo	9.1.1, 21	22.448	18.850
IV. Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		393.140	773.880
1. Proveedores	9.1.1	101.733	197.499
2. Proveedores empresas del grupo y asociadas	9.1.1, 21	6.776	7.142
3. Acreedores varios	9.1.1	1	0
4. Personal (remuneraciones pendientes de pago)		36.550	38.381
5. Pasivo por impuesto corriente	12	108	0
6. Otras deudas con las Administraciones Públicas	12	10.865	9.589
7. Anticipos de clientes	9.1.1	237.107	521.269
TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		4.167.295	4.688.471



CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS

CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 y 2012. En miles de euros.

CUENTA DE PERDIDAS Y GANANCIAS	Notas MEMORIA	2013	2012
A) OPERACIONES CONTINUADAS			
1. Importe neto de la cifra de negocio	23	701.120	906.413
a) Ventas		698.751	905.412
b) Prestaciones de servicios		2.369	1.001
2. Variación de existencias de prod. terminados y en curso de fabricación		3.063	(5.040)
3. Trabajos realizados por la empresa para su activo		70	576
4. Aprovisionamientos		(334.628)	(491.915)
a) Consumo de mercaderías	13	(4.440)	(3.895)
b) Consumo de materias primas y otras materias consumibles	13	(148.008)	(236.925)
c) Trabajos realizados por otras empresas		(174.874)	(236.924)
d) Deterioro de mercaderías, materias primas y otros aprovisionamientos	10	(7.306)	(14.171)
5. Otros ingresos de explotación		13.780	13.216
a) Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		12.627	12.215
b) Subvenciones de explotación incorporadas el resultado del ejercicio		1.153	1.001
6. Gastos de personal		(286.344)	(290.855)
a) Sueldos, salarios y asimilados		(224.286)	(216.141)
b) Cargas sociales	13	(73.327)	(73.462)
c) Provisiones	16	11.269	(1.252)
7. Otros gastos de explotación		(156.792)	(236.737)
a) Servicios exteriores		(156.200)	(189.379)
b) Tributos		(4.686)	(5.164)
c) Pérdidas, deterioro y variación de provisión por operaciones comerciales		5.217	(42.149)
d) Otros gastos de gestión corriente		(1.123)	(45)
8. Amortización del inmovilizado	5,6,7	(27.955)	(29.294)
9. Imputación de subvenciones de inmovilizado no financiero y otras	17	773	1.188
10. Excesos de provisiones		828	2.313
11. Deterioro y resultado por enajenaciones de inmovilizado		(138)	(1.305)
a) Deterioros y pérdidas	7	0	(1.000)
b) Resultados por enajenaciones y otras		(138)	(305)
12. Otros resultados	13	(971)	(2.392)
A.1) RESULTADO DE EXPLOTACIÓN		(87.194)	(133.832)
13. Ingresos financieros		123.612	147.264
a) De participaciones en instrumentos de patrimonio		3.025	926
a1) En empresas del grupo y asociadas	9.1.2, 21	3.025	926
b) De valores negociables y otros instrumentos financieros	9.1.2	120.587	146.338
b1) De empresas del grupo y asociadas	9.1.2, 21	1.711	3.170
b2) De terceros	9.1.2	118.876	143.168
14. Gastos financieros		(110.950)	(125.626)
a) Por deudas con empresas del grupo y asociadas	9.1.2, 21	(4.024)	(2.481)
b) Por deudas con terceros	9.1.2	(105.492)	(121.627)
c) Por actualización de provisiones	16	(1.434)	(1.518)
15. Diferencias de cambio	9.1.2, 11	(925)	139
16. Deterioro y resultado por enajenaciones de instrumentos financieros	9.1.2	30	(1)
a) Deterioros y pérdidas		30	(1)
A.2) RESULTADO FINANCIERO		11.767	21.776
A.3) RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		(75.427)	(112.056)
17. Impuestos sobre beneficios	12	17.718	33.783
A.4) RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONT.		(57.709)	(78.273)
RESULTADO DEL EJERCICIO (PÉRDIDAS)	3	(57.709)	(78.273)



ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

ESTADO DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 y 2012.

A) ESTADO DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 Y 2012. En miles de euros

	Notas MEMORIA	2013	2012
A) RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	3	(57.709)	(78.273)
Ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto			
I. Por coberturas de flujos de efectivo	12	1.195	(1.485)
II. Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12, 17	0	152
III. Por ganancias y pérdidas actuariales y otros ajustes	12, 16	(23.696)	9.636
IV. Efecto impositivo (coberturas)		(335)	415
V. Efecto impositivo (subvenciones)		0	(43)
VI. Efecto impositivo (actuariales)		6.635	(2.697)
B) TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO	12	(16.201)	5.978
Transferencias a la cuenta de pérdidas y ganancias			
I. Subvenciones, donaciones y legados recibidos	12, 17	(963)	(1.631)
II. Efecto impositivo (subvenciones)		269	457
C) TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS	12	(694)	(1.174)
TOTAL DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS		(74.604)	(73.469)

B) ESTADO TOTAL DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 y 2012. Miles de euros

	CAPITAL		Reservas	Resultados de ejercicios anteriores	Otras aportaciones de socios	Resultado del ejercicio	Ajustes por cambios de valor	Subvenciones donaciones y legados recibidos	TOTAL
	Escriturado	No Exigido							
A. SALDO, FINAL DEL AÑO 2011	226.323	0	22.636	0	8.912	(43.257)	864	6.949	222.427
B. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL AÑO 2012	226.323	0	22.636	0	8.912	(43.257)	864	6.949	222.427
I. Total ingresos y gastos reconocidos	0	0	6.939	0	0	(78.273)	(1.070)	(1.065)	(73.469)
II. Operaciones con socios o propietarios	0	0	0	0	6.320	0	0	0	6.320
II. Otras variaciones del patrimonio neto	0	0	0	(43.257)	0	43.257	0	0	0
C. SALDO, FINAL DEL AÑO 2012	226.323	0	29.575	(43.257)	15.232	(78.273)	(206)	5.884	155.278
D. SALDO AJUSTADO, INICIO DEL AÑO 2013	226.323	0	29.575	(43.257)	15.232	(78.273)	(206)	5.884	155.278
I. Total ingresos y gastos reconocidos	0	0	(17.061)	0	0	(57.709)	860	(694)	(74.604)
II. Operaciones con socios o propietarios. Otras.	0	0	0	0	359	0	0	0	359
II. Otras variaciones del patrimonio neto	0	0	(1)	(63.041)	(15.232)	78.273	0	0	(1)
E. SALDO, FINAL DEL AÑO 2013	226.323	0	12.513	(106.298)	359	(57.709)	654	5.190	81.032

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO

ESTADO DE FLUJOS DE EFECTIVO CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO TERMINADO EL 31 DE DICIEMBRE DE 2013 y 2012. En miles de euros

	Notas MEMORIA	2013	2012
A) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN			
1. Resultado del ejercicio antes de impuestos		(75.427)	(112.056)
2. Ajustes del resultado		153.682	(78.263)
a) Amortización del inmovilizado	5, 6, 7	27.955	29.294
b) Correcciones valorativas por deterioro	7, 9.1.2	(30)	1.001
c) Variación de provisiones		(6.045)	39.836
d) Imputación de subvenciones	17	(773)	(1.188)
e) Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		138	305
f) Ingresos financieros		(123.612)	(147.264)
g) Gastos financieros		110.950	125.626
h) Diferencias de cambio	11	925	(139)
i) Otros ingresos y gastos		144.174	(125.734)
3. Cambios en el capital corriente		(302.332)	(21.406)
a) Existencias	10	56.709	47.877
b) Deudores y otras cuentas a cobrar		(275.218)	61.382
c) Otros activos corrientes		5.737	(6.581)
d) Acreedores y otras cuentas a pagar		(89.386)	(123.338)
e) Otros pasivos corrientes		(174)	(746)
4. Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		31.763	14.150
a) Pagos de intereses		(982)	(267)
b) Cobros de dividendos	9.1.2, 21	3.025	926
c) Cobros de intereses		2.304	2.444
d) Cobros (pagos) por impuesto sobre beneficios	12	29.996	12.634
e) Otros pagos		(2.658)	(2.790)
f) Otros cobros		78	1.203
5. Flujos de efectivo de las actividades de explotación		(192.314)	(197.575)
B) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN			
6. Pagos por inversiones		(100.374)	(16.723)
a) Empresas del grupo		(94.089)	0
b) Inmovilizado intangible	7	0	(582)
c) Inmovilizado material	5	(6.185)	(16.036)
d) Otros activos financieros		(100)	(105)
7. Cobros por desinversiones		64	322.004
a) Empresas del grupo		0	319.846
b) Inmovilizado material		56	2.129
c) Otros activos financieros		8	29
8. Flujos de efectivo de las actividades de inversión		(100.310)	305.281
C) FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN			
9. Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		52.270	95.688
a) Emisión:		81.956	112.644
1. Deudas con empresas del grupo y asociadas		36.017	38.741
2. Prestamos procedentes del sector público		45.939	73.903
b) Devolución y amortización de:		(29.686)	(16.956)
1. Deudas con entidades de crédito		(2.106)	(209)
2. Deudas con empresas del grupo y asociadas		(19.097)	(14.831)
3. Otras deudas		(8.483)	(1.916)
10. Flujos de efectivo de las actividades de financiación		52.270	95.688
D) AUMENTO / DISMINUCIÓN NETA DEL EFECTIVO O EQUIVAL.			
		(240.354)	203.394
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		260.879	57.485
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio	9.1.1	20.525	260.879



MEMORIA

1. ACTIVIDAD DE LA EMPRESA

Navantia, S.A.U., con domicilio social en Madrid, calle Velázquez 132, se constituyó el 30 de julio de 2004 con la denominación social de NEW IZAR, S.L. Con efectos económicos a partir de 31 de diciembre de 2004, la Sociedad recibió de IZAR Construcciones Navales, S.A. la aportación de las ramas de actividad de las factorías de Ferrol, Fene, Cartagena, Puerto Real, San Fernando y Cádiz y el centro corporativo de Madrid. Todos los detalles y desgloses referidos a dicha aportación figuran en las Cuentas Anuales del ejercicio 2005 de la Sociedad.

La Sociedad, con fecha 25 de enero de 2005, elevó a público la declaración de unipersonalidad, que figura inscrita en el Registro Mercantil de Madrid. Con fecha 1 de marzo de 2005, cambió su denominación por Navantia, S.L. Asimismo, la Sociedad transformó su naturaleza de sociedad de responsabilidad limitada a sociedad anónima con fecha 27 de octubre de 2005.

Para desarrollar su actividad, la Sociedad cuenta con centros productivos situados en Galicia, Andalucía y Comunidad de Murcia, así como un centro corporativo en Madrid.

Naturaleza de la explotación y principales actividades

La Sociedad desarrolla su actividad de modo principal en relación con los programas navales militares, comprendiendo la misma las siguientes actividades:

- I) La actividad de construcción, conversión, modificación, transformación, reparación y desguace de todo tipo de buques; de todo tipo de artefactos flotantes y plataformas; obras civiles e hidráulicas; construcciones metálicas y elementos mecánicos y material flotante; desgasificación y limpieza de tanques.

La actividad de construcción, reparación y comercialización de motores, turbinas y otros sistemas energéticos, cualquiera que sea su clase y uso, y sus componentes, incluidos repuestos y asistencia técnica.

La comercialización, organización del proyecto, oferta, diseño, construcción, montaje, pruebas y puesta en funcionamiento, tanto de sistemas de propulsión para todo tipo de buques, artefactos flotantes o plataformas, como de proyectos llave en mano.

Fabricación, comercialización y venta de repuestos y asistencia técnica de aerogeneradores y componentes industriales.

La investigación, estudio previo, proyecto, construcción, mantenimiento y reparación de turbinas, motores, armas y sistemas, así como utillaje, equipos eléctricos, electrónicos, acústicos y de prevención, detección y extinción de incendios.

La investigación y desarrollo de nuevas tecnologías y proyectos en el campo naval, propulsión y energía, armas y sistemas, así como la prestación de asistencia técnica en las actividades descritas en los apartados precedentes.

- II) La comercialización de su producción y de cualesquiera técnicas, productos o servicios (incluso los de desarrollo, instalación, mantenimiento, reparación, explotación y control, captura de información, evaluación y certificación relativos a las tecnologías de la información y las comunicaciones) que puedan derivarse de su investigación, desarrollo o gestión.

Las actividades expresadas en los apartados anteriores pueden ser desarrolladas total o parcialmente por la Sociedad de modo indirecto, mediante la titularidad de acciones o participaciones en sociedades que tengan un objeto total o parcialmente coincidente.

Complementariamente, la Sociedad puede desarrollar las actividades mencionadas anteriormente en relación con programas o actividades de naturaleza civil.

Líneas de actividad

Las principales líneas de actividad de la Sociedad desarrolladas en los distintos centros productivos, son:

a) Construcción Naval

Ejecución de Programas Navales, principalmente militares, tanto nacionales como para la exportación, abarcando desde el diseño de las unidades hasta la construcción, entrega y el apoyo logístico durante la vida útil de las mismas.

b) Reparación

Reparación, conversión, modificación y transformación de todo tipo de buques y artefactos navales, para lo que se cuenta con las instalaciones de varios centros de Reparaciones Navales, situados estratégicamente próximos a las grandes rutas marítimas.

c) Sistemas

Diseño, desarrollo propio e integración de sistemas de combate, comunicaciones, control de plataforma, direcciones de tiro y sistemas de armas.

d) Propulsión

Especializada en la fabricación de motores diésel de cuatro tiempos, también lleva a cabo la fabricación de turbinas de vapor, para aplicación naval y terrestre y aerogeneradores, principalmente. Igualmente se realiza el servicio post-venta de los equipos y sistemas fabricados, incluyendo el mantenimiento de los mismos durante su vida útil.

Grupo de sociedades

La Sociedad forma parte, a efectos de la tributación por el Impuesto sobre Sociedades, del grupo consolidado fiscal nº 9/86 del que es empresa dominante la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (S.E.P.I.) con domicilio social en Madrid, calle Velázquez 134, que ostenta el 100% de las acciones de Navantia, S.A.U.

La Sociedad participa en el capital social de ciertas Sociedades con participaciones iguales o superiores al 20% y presenta cuentas anuales consolidadas a 31 de diciembre de 2013, cuya pérdida atribuible a la Sociedad Dominante, patrimonio neto y activo ascienden a 58.163 miles de euros, 100.096 miles de euros y 4.192.262 miles de euros respectivamente. Estos datos ascendían a 31 de diciembre de 2012, a 78.217 miles de euros, 176.268 miles de euros y 4.712.459 miles de euros respectivamente.

Las cuentas anuales consolidadas se formulan con la misma fecha que las presentes cuentas anuales individuales y serán depositadas en el Registro Mercantil de Madrid.

2. BASES DE PRESENTACIÓN DE LAS CUENTAS ANUALES

Imagen fiel

Las presentes Cuentas Anuales comprenden el balance, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria. Han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad y se presentan de acuerdo con la legislación mercantil vigente y con las normas establecidas en el Plan General de Contabilidad. Las presentes Cuentas Anuales reflejan la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera, de los resultados de la Sociedad y los flujos incorporados en el estado de flujos de efectivo son veraces. Las cifras contenidas en las cuentas anuales están expresadas en miles de euros.

Principios Contables

La Sociedad centra su actividad en la elaboración de obras por encargo bajo contrato, cuyo período de ejecución se prolonga durante más de un año, por lo que ha adoptado el principio de registro de ingresos en función del grado de avance de cada obra, según lo previsto en la Norma de Valoración 18ª de las "Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas constructoras", aprobadas por Orden de 27 de enero de 1993, publicada en el B.O.E. de 5 de febrero de 1993.

Comparación de la información

Las presentes cuentas anuales incluyen, además de las cifras del ejercicio 2013, las cifras correspondientes al ejercicio inmediatamente anterior, según establece la legislación vigente y en particular, el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre.

Agrupación de partidas

A efectos de facilitar la comprensión del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo, estos estados se presentan de forma agrupada, recogiendo los análisis requeridos en las notas correspondientes de la memoria.

Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

En la preparación de las cuentas anuales de la Sociedad, se han realizado estimaciones que están basadas en la experiencia histórica y en otros factores que se consideran razonables de acuerdo con las circunstancias actuales y que constituyen la base para establecer el valor contable de determinados activos y pasivos cuyo valor no es fácilmente determinable mediante otras fuentes. La Sociedad revisa sus estimaciones de forma continua. A pesar de que estas estimaciones se han realizado sobre la base de la mejor información disponible al cierre del ejercicio 2013, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro, obliguen a modificarlas (al alza o a la baja), en próximos ejercicios, lo que se haría, en su caso, con carácter prospectivo.

Los supuestos acerca del futuro, así como otros datos relevantes sobre la estimación de la incertidumbre en la fecha de cierre del ejercicio, que pueden llevar asociado un riesgo de suponer cambios en el valor de los activos y pasivos en los ejercicios siguientes, se citan a continuación:

a) Activos por impuesto diferido (Notas 4.9 y 12)

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén recuperables o pagaderos por las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos en los estados financieros y su valor fiscal.

Los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporales y deducciones pendientes de compensar sólo se reconocen en el caso de que se considere probable que la entidad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

b) Compromisos por pensiones en planes de prestación definida (Notas 4.13 y 16)

El marco regulador de la relación laboral entre Navantia, S.A.U. y sus trabajadores, establece la existencia de compromisos de retribución a largo plazo con ciertos colectivos de trabajadores.

El coste de los planes de pensiones de prestación definida se determina mediante valoraciones actuariales que requieren la utilización de hipótesis sobre los tipos de descuento, la rentabilidad de los activos, los incrementos de salarios, las tablas de mortalidad y los aumentos en las pensiones de la Seguridad Social. Estas estimaciones están sujetas a incertidumbres debido al largo plazo de liquidación de estos planes.

Esta retribución a largo plazo de prestación definida se encuentra cubierta por pólizas, contratadas con una empresa de seguros externa e independiente, que cubren las prestaciones derivadas de los citados compromisos.

c) Provisiones y Contingencias (Notas 4.11 y 14)

Las provisiones se reconocen en el balance cuando la Sociedad tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Para las obras de duración plurianual, la Sociedad sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que presenta a la fecha de balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados (según norma de valoración número 18 del Plan General de Contabilidad de las Empresas Constructoras - método de porcentaje de realización). Siguiendo este criterio, la Sociedad refleja anticipadamente el efecto negativo de aquellas obras, actualmente en construcción que, fruto del permanente seguimiento y control sobre el avance de las obras en ejecución, se estima tendrán pérdidas.

Fruto de este seguimiento de las obras en ejecución, la compañía está ultimando la renegociación del alcance del programa de submarinos con el cliente, habiendo revisado en mutua colaboración los aspectos técnicos y económicos destacados del contrato.

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales, la compañía confía en que la finalización de la revisión no derive en efectos económicos relevantes para los estados financieros de Navantia, S.A.U., al ajustarse el nuevo objeto del contrato al techo presupuestario disponible.

d) Valor actual débitos y créditos programas financiados (Notas 4.5 y 9)

La compañía mantiene tanto débitos como créditos por operaciones comerciales a largo plazo. Estos instrumentos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Los tipos de descuento aplicables, y demás hipótesis requeridas para la valoración de estos instrumentos financieros son permanentemente actualizados por la compañía, en base a las más fiables hipótesis disponibles en cada momento.

e) Vidas útiles de los astilleros y los equipos de trabajo

La Dirección de la Sociedad determina las vidas útiles estimadas y los correspondientes cargos por amortización para sus astilleros y equipos afectos. Esta estimación se basa principalmente en los ciclos de vida proyectados de los productos para su segmento de Construcción Naval. Esto podría cambiar significativamente como consecuencia de innovaciones técnicas y acciones de la competencia en respuesta a ciclos del sector. La Dirección incrementará el cargo por amortización cuando las vidas útiles sean inferiores a las vidas estimadas anteriormente o amortizará o eliminará activos obsoletos técnicamente o no estratégicos que se hayan abandonado o vendido.

Evaluación de la actualización de balances

La Ley 16/2012, de 27 de diciembre (en adelante, Ley 16/2012), por la que se adoptan diversas medidas tributarias dirigidas a la consolidación de las finanzas públicas y al impulso de la actividad económica, en el artículo 9 del Capítulo III relativo a la actualización de balances, establece que los sujetos pasivos del Impuesto sobre Sociedades, los contribuyentes del Impuesto sobre la Renta de las Personas Físicas que realicen actividades económicas, que lleven su contabilidad conforme al Código de Comercio o estén obligadas a llevar los libros registros de su actividad económica y los contribuyentes del Impuesto sobre la Renta de no Residentes con establecimiento permanente podrán acogerse, con carácter voluntario, a la actualización de valores regulada en esta disposición.

En el caso de sujetos pasivos que tributen en régimen de consolidación fiscal, de acuerdo con lo establecido en el capítulo VII del título VII del texto Refundido de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2004, de 5 de marzo, las operaciones de actualización se practicarán en régimen individual.

La mencionada Ley establece asimismo que, con carácter general, serán actualizables los elementos del inmovilizado material y de las inversiones inmobiliarias situados tanto en España como en el extranjero.

La Sociedad ha decidido no acogerse a esta actualización de valores de su inmovilizado material en la Ley 16/2012, de 27 de diciembre por la que se adoptan diversas medidas tributarias dirigidas a la consolidación de las finanzas públicas y al impulso de la actividad económica.

Empresa en funcionamiento

La Sociedad, a 31 de diciembre de 2013 ha incurrido en pérdidas de 57.709 miles de euros (78.273 miles de euros en 2012) que han disminuido el patrimonio neto hasta un importe de 81.032 miles de euros. La Sociedad se encuentra en situación patrimonial de reducción obligatoria de capital, en aplicación del artículo 327 de la Ley de Sociedades de Capital. No obstante, durante el ejercicio 2013 la Sociedad no tuvo que aplicar dicha reducción, de conformidad con lo dispuesto en el RD-L 3/2013, que modifica el RD-L 10/2008 y autoriza la aplicación excepcional en el ejercicio 2013 de las medidas para determinar

las pérdidas para la reducción obligatoria de capital regulada en el artículo 327 del TRLSC y para la disolución prevista en el artículo 363.1.e) del citado texto refundido. A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales el citado régimen excepcional ha sido prorrogado para el ejercicio 2014 en circunstancias aún más favorables para la Sociedad, de ahí que, en este sentido, no se estime necesario la adopción de medida alguna de reequilibrio patrimonial con carácter inmediato (véase, Nota 9.3).

Los Administradores de la Sociedad presentan sus cuentas anuales siguiendo el principio de empresa en funcionamiento, en el entendimiento de que los resultados de su propia actividad, le permitirán realizar sus activos y liquidar sus pasivos por los importes y según la clasificación con que figuran en las cuentas anuales.

La Sociedad ha venido realizando durante los últimos años, la potenciación de su actividad comercial plasmándose en la consecución de varios proyectos relevantes y permitiendo, una previsión de contratación y desarrollo de negocio para los próximos cinco años, favorables.

Si bien la Sociedad ha experimentado durante 2013 un descenso de sus ventas de un 23% respecto al año 2012 debido a que opera en un sector muy ligado al entorno macroeconómico, dentro de sus planes de negocio se espera una recuperación de la actividad a partir del ejercicio 2014, confiando en que la Sociedad vuelva a una senda de beneficios recurrentes implantando las medidas económicas que fuesen necesarias. La Sociedad confía en establecer las bases de crecimiento futuro incrementando la rentabilidad y volumen del negocio apoyándose en la fortaleza y experiencias de éxito de la Sociedad.

Adicionalmente, el Accionista Único de la Sociedad mantiene un seguimiento permanente de la evolución del negocio, monitorizando la situación financiera y patrimonial de manera mensual.

3. APLICACIÓN DE RESULTADOS

La propuesta de aplicación de resultados formulada por los Administradores para el ejercicio 2013 es la siguiente:

Base de reparto	Miles de euros
Saldo de la cuenta de pérdidas y ganancias	(57.709)
Total	(57.709)
Aplicación	Miles de euros
A resultados negativos de ejercicios anteriores	(57.709)
Total	(57.709)

4. NORMAS DE REGISTRO Y VALORACIÓN

Las principales normas de valoración utilizadas por la Sociedad en la elaboración de sus Cuentas Anuales del ejercicio 2013 han sido las siguientes:

Clasificación de los activos y pasivos entre corrientes y no corrientes

Los activos y pasivos se presentan en el balance clasificados entre corrientes y no corrientes.

El activo corriente comprende aquellos elementos que la empresa espera vender, consumir o realizar en el transcurso del ciclo normal de explotación, aquellos otros cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el plazo de un año, los clasificados como mantenidos para negociar y el efectivo y equivalentes. El activo no corriente recoge el resto de los elementos del activo.

El pasivo corriente comprende las obligaciones vinculadas al ciclo normal de explotación que la Sociedad espera liquidar en el transcurso del mismo, las obligaciones cuyo vencimiento o extinción se espera que se produzca a corto plazo, es decir, en el plazo máximo de un año, contado a partir de la fecha de cierre del ejercicio y los pasivos financieros mantenidos para negociar. El pasivo no corriente incluye el resto de los elementos del pasivo.

1 *Inmovilizado Intangible*

Los costes incurridos en proyectos de investigación y desarrollo que han sido concluidos con éxito desde el punto de vista de su utilidad para obras concretas, y cumplen el criterio de identificabilidad, se incorporan al inmovilizado intangible de la Sociedad. Si la vida útil del inmovilizado es definida, dichos costes son amortizados en un período de cinco años, o en menor plazo en función de la duración de los contratos vinculados a los proyectos. Si la vida útil del inmovilizado es indefinida, éste no se amortiza, estando sujeto a la revisión de esta característica y al análisis del eventual deterioro, al menos anualmente.

Para aquellos proyectos de investigación y desarrollo vinculados con algún proyecto en construcción, su coste se incluye dentro del presupuesto de la obra y su imputación se realiza en función del grado de avance de la misma.

Los costes incurridos en proyectos que no concluyen con éxito o cuya utilidad en el futuro es dudosa, se imputan directamente a pérdidas del ejercicio en el que se advierte que el resultado de la investigación es negativo o no generará beneficios futuros.

Las aplicaciones informáticas se contabilizan por el precio de adquisición o coste de producción, amortizándose linealmente en un plazo de entre 4 y 5 años.

Los derechos de emisión de gases, que han sido adquiridos a título gratuito, se registran a su valor venal al inicio del año natural al que correspondan, en el epígrafe de concesiones. La contrapartida se registra en la cuenta de subvenciones oficiales de capital que se lleva a resultados del ejercicio como ingresos conforme se imputa el correspondiente gasto.

No son objeto de amortización, dotándose una provisión en el pasivo a corto plazo a medida que los derechos de emisión de gases son consumidos o enajenados.

2 **Inmovilizado Material**

Inmovilizado propiedad de la Armada y concesiones administrativas

Las relaciones de la Sociedad con uno de sus principales clientes, la Armada Española, se encuentran reguladas por el Convenio suscrito entre el Ministerio de Defensa/Armada e IZAR Construcciones Navales, S.A. con fecha 6 de septiembre de 2001. Posteriormente, y por Resolución 103/2005 de 6 de junio de 2005, se acordó la subrogación de Navantia, S.L. en la posición de IZAR. El 19 de diciembre de 2005, el Ministerio de Defensa y Navantia, S.A.U. aprobaron las Reglas Complementarias al Convenio suscrito entre ambos. El citado convenio establecía un plazo de vigencia de 10 años, por lo que vencía el 6 de septiembre de 2011. Con fecha 27 de julio de 2011, el Ministerio de Defensa y Navantia, S.A.U. acordaron prorrogar el convenio por un plazo de diez años, hasta el 6 de septiembre de 2021.

En la cláusula 26 de dicho Convenio se establece la cesión por parte del Ministerio de Defensa a la Sociedad de la explotación temporal de las factorías de Ferrol, Cartagena y San Fernando y de los bienes existentes en ellas. El inmovilizado de dichos centros es propiedad del Estado, afecto al Ministerio de Defensa, por lo que no figura en el balance de situación de la Sociedad, que mantiene un control extracontable del mismo.

La prórroga del convenio, mencionada en el párrafo anterior, incluye el compromiso, por ambas partes de formalizar la cesión de uso de los bienes citados, mediante una concesión demanial que el Ministerio de Defensa otorgaría a Navantia, S.A.U.

A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales, aun no se ha formalizado dicha concesión demanial. No obstante, se ha iniciado el proceso de adjudicación a un experto independiente para la actualización del inventario de bienes cedidos, paso previo a la formalización de la concesión.

Asimismo, una parte de los terrenos, diques, gradas de armamento y muelles que son utilizados por la Sociedad, son concesiones administrativas a su nombre sujetas al pago de un canon anual.

Inmovilizado propio

El inmovilizado material se halla valorado al precio de adquisición o al coste de producción. El inmovilizado procedente de la aportación de IZAR Construcciones Navales, S.A. se encuentra valorado al valor contable registrado en el momento de aportación. Los costes de ampliación, modernización o mejoras correspondientes al inmovilizado material propio que representan un aumento de la productividad, capacidad o eficiencia, o un alargamiento de la vida útil de los bienes, se capitalizan como mayor coste de los correspondientes bienes.

Los gastos financieros directamente atribuibles a la adquisición o construcción de elementos del inmovilizado que necesiten un período de tiempo superior a un año para estar en condiciones de uso se incorporan a su coste hasta que se encuentran en condiciones de funcionamiento.

Los gastos de conservación y mantenimiento se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren.

Los trabajos que Navantia, S.A.U. realiza para su propio inmovilizado se valoran al coste acumulado que resulta de añadir a los costes externos, los costes internos determinados en función de los consumos de materiales de almacén y las tasas horarias similares a las usadas para la valoración de las existencias, siempre que el coste total resultante no supere al de mercado.

La amortización del inmovilizado material, con excepción de los terrenos que no se amortizan, se calcula sistemáticamente por el método lineal en función de su vida útil estimada, atendiendo

a la depreciación efectivamente sufrida por su funcionamiento, uso y disfrute. Las vidas útiles estimadas son:

AÑOS DE VIDA ÚTIL ESTIMADA	
Edificios y otras construcciones	38-75
Instalaciones complejas especializadas	15-25
Maquinaria, instalaciones y utillaje	4-20
Herramientas	3-8

El valor residual y la vida útil de los activos se revisa, ajustándose si fuese necesario, en la fecha de cada balance.

Correcciones valorativas por deterioro

La Sociedad reconoce las correcciones valorativas por deterioro de los elementos de inmovilizado material, así como su reversión cuando las circunstancias que las motivaron hubieran dejado de existir, como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para ello se tiene en consideración la actual y previsible utilización de sus instalaciones.

Teniendo en cuenta la situación coyuntural de baja actividad en algunos de los centros productivos de Navantia, S.A.U. la Compañía ha realizado un análisis de recuperabilidad en cuatro de sus Unidades Generadoras de Efectivo (Astillero de Fene-Ferrol, Astillero de San Fernando-Puerto Real, Fábrica de Motores y Fábrica de Turbinas) del valor de los activos de su inmovilizado material (test de deterioro), teniendo en cuenta su plan a corto y medio plazo y las proyecciones a largo plazo. El resultado de dicho análisis, que incluye un análisis de sensibilidad sobre las principales hipótesis utilizadas, ha sido positivo, considerando que no es preciso realizar provisiones de deterioro adicionales a las que ya figuran en el balance a 31 de diciembre de 2013.

3 Inversiones inmobiliarias

Se valoran por separado el terreno y los edificios, contabilizándose según los criterios establecidos para el inmovilizado material.

Correcciones valorativas por deterioro

La Sociedad reconoce las correcciones valorativas por deterioro de las inversiones inmobiliarias, así como su reversión cuando las circunstancias que las motivaron hubieran dejado de existir, como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. Para ello se tiene en consideración la actual y previsible utilización de sus instalaciones.

4 Arrendamientos

Los arrendamientos en los que el arrendador conserva una parte importante de los riesgos y beneficios derivados de la titularidad se clasifican como arrendamientos operativos. Los pagos en concepto de arrendamiento operativo (netos de cualquier incentivo recibido del arrendador) se cargan en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se devengan sobre una base lineal durante el período de arrendamiento.

5 **Instrumentos financieros**

La Sociedad reconoce en su balance un instrumento financiero, cuando es parte obligada del contrato o negocio jurídico conforme a las disposiciones del mismo.

Los criterios aplicados por Navantia, S.A.U. para el registro y valoración de los distintos instrumentos financieros, son los siguientes:

Activos financieros

- Efectivo y otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe incluye el efectivo en caja, las cuentas corrientes bancarias y los depósitos y adquisiciones temporales de activos que cumplen con todos los siguientes requisitos:

- son convertibles en efectivo
- en el momento de su adquisición su vencimiento no era superior a tres meses
- no están sujetos a un riesgo significativo de cambio de valor
- forman parte de la política de gestión normal de tesorería de la Sociedad

Se valoran por el nominal y a efectos del estado de flujos de efectivo se incluyen en este epígrafe los descubiertos ocasionales que forman parte de la gestión de efectivo de la Sociedad.

- Créditos por operaciones comerciales (clientes y deudores varios), créditos a terceros y otros activos financieros

Los **préstamos y partidas a cobrar** se valoran inicialmente por su valor razonable que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivale al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Posteriormente se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Los créditos por operaciones comerciales a largo plazo, se registran por su valor actual, considerando éste el importe de los flujos de efectivo a recibir en el curso normal del negocio, actualizados a un tipo de descuento adecuado. (Véase Nota 9.1.1)

No obstante, los créditos por operaciones comerciales con vencimiento inferior al año y sin tipo de interés contractual, así como los anticipos y créditos al personal cuyo importe se espera recibir en el corto plazo, se valoran por el valor nominal cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

Al menos al cierre del ejercicio, se efectúan las correcciones valorativas necesarias por deterioro del valor, iguales a la diferencia entre el valor en libros del activo financiero y el valor actual de los flujos de efectivo futuros que se estima va a generar, descontados al tipo de interés efectivo calculado en el momento de su reconocimiento inicial.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se registrarán como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. La reversión del deterioro tendrá como límite el valor en libros del crédito que estaría reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

• Instrumentos de patrimonio de otras empresas adquiridos: acciones

Las inversiones en el patrimonio de empresas del grupo y asociadas se valoran por su coste, menos, en su caso, el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro.

La corrección valorativa se efectuará al menos al cierre del ejercicio y siempre que exista evidencia objetiva de que el valor en libros de la inversión no será recuperable. El importe de la corrección valorativa será la diferencia entre el valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, en la estimación del deterioro de estas inversiones se toma en consideración el patrimonio neto de la sociedad participada corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración. Cuando la empresa participada participe a su vez en otra, se tendrá en cuenta el patrimonio neto que se desprenda de las cuentas anuales consolidadas.

Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se registrarán como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias. La reversión del deterioro tendrá como límite el valor en libros de la inversión que estaría reconocido en la fecha de reversión si no se hubiese registrado el deterioro del valor.

La Sociedad no posee valores admitidos a cotización oficial.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias, utilizando el método del tipo de interés efectivo.

La sociedad dará de baja un activo financiero, o parte del mismo, cuando expiren o se cedan los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo de dicho activo, siendo necesario que se hayan transferido de manera sustancial los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad. La diferencia entre la contraprestación recibida (neta de los costes de transacción atribuibles) y el valor en libros del activo financiero, más cualquier importe acumulado que se haya reconocido directamente en el patrimonio neto, determinará la ganancia o la pérdida surgida al dar de baja un activo, y formará parte del resultado del ejercicio en que la misma se produce.

Pasivos financieros

Los **Débitos y partidas a pagar**, que incluyen:

- Débitos por operaciones comerciales: proveedores y acreedores varios.
- Deudas con entidades de crédito.
- Otros pasivos financieros.

Se valoran inicialmente por su valor razonable que, salvo evidencia en contrario, será el precio de la transacción, que equivaldrá al valor razonable de la contraprestación recibida ajustado por los costes de transacción que les sean directamente atribuibles.

Posteriormente se valoran por su coste amortizado. Los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Los débitos y partidas a pagar a largo plazo, se registran por su valor actual, considerando este el importe de los flujos de efectivo a pagar en el curso normal del negocio, actualizados a un tipo de descuento adecuado. (Véase Nota 9.1.1)

No obstante los débitos por operaciones comerciales con vencimiento inferior al año y sin tipo de interés contractual, se valoran por el valor nominal cuando el efecto de no actualizar los flujos de efectivo no es significativo.

La Sociedad dará de baja un pasivo financiero cuando la obligación se haya extinguido. La diferencia entre el valor en libros del pasivo financiero y la contraprestación pagada incluidos los costes de transacción atribuibles, se reconocerá en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que tenga lugar.

Las deudas se clasifican en función de su vencimiento, considerando como deudas a corto plazo aquellas cuyo vencimiento, a partir de la fecha de balance, es menor o igual a 12 meses y como deudas a largo plazo las de vencimiento superior a 12 meses.

6 Coberturas contables

Las operaciones de cobertura de flujos de efectivo, que cubren posibles variaciones adversas de cuentas a cobrar y pagar en moneda extranjera, se registran a valor razonable, cumpliendo con los requisitos establecidos en las normas de registro y valoración de instrumentos financieros del plan general de contabilidad. (Nota 9.1.3)

7 Existencias

Los materiales para almacén y los acopios para obras en curso se valoran a precio de coste.

Los materiales auxiliares se valoran a precio medio o coste medio ponderado. La valoración de los materiales sobrantes de obras terminadas y de los materiales auxiliares defectuosos o de lento movimiento se ha reducido a su posible valor de realización.

La obra en curso se valora al coste incurrido en la misma, constituido por los materiales incorporados, la mano de obra directa y otros gastos directamente imputables a las obras, y los gastos indirectos de fabricación, los cuales se imputan a través de tasas horarias a cada obra en función de las horas directas incurridas en ellas. Los costes de personal productivo y sus correspondientes gastos de estructura no imputables a obras como consecuencia de la subactividad, se cargan directamente a la cuenta de resultados el ejercicio en que se incurren.

Para las obras de duración plurianual, la Sociedad sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que presenta a la fecha de balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados (según norma de valoración número 18 del Plan General de Contabilidad de las Empresas Constructoras - método de porcentaje de realización). En el caso de obras cuyo resultado final estimado es negativo, éste se contabiliza en el momento en que se estima como tal, mediante la constitución de provisiones, formando parte del capítulo "Provisiones y deterioro operaciones comerciales" del Balance adjunto.

En el caso de que el importe de la obra producida a origen sea mayor que el importe facturado, para cada una de ellas hasta la fecha de cierre, la diferencia entre ambos importes se recoge en el epígrafe "Clientes por ventas y prestaciones de servicios - deudores por producción facturable", dentro del capítulo de "Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar" del Balance. En el caso de que el importe de la obra producida a origen sea menor que el importe facturado, para cada una de las obras, la diferencia entre ambos se recoge en el epígrafe "Anticipos de clientes" dentro del capítulo "Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar" del Balance.

Asimismo, en el momento de la entrega de las obras, se constituyen provisiones para hacer frente a los costes estimados para su total terminación, así como los que se deriven del período de garantía, que se encuentran registradas dentro del capítulo "Provisiones corto plazo" del pasivo del Balance adjunto. Dichos costes de Garantía se imputan a la obra en curso durante el periodo de construcción mediante la correspondiente periodificación de los mismos en base al grado de avance de obra.

8 Transacciones en moneda extranjera

Las transacciones en moneda extranjera se convierten en su valoración inicial al tipo de cambio de contado vigente en la fecha de la transacción.

Los saldos de las cuentas a cobrar y a pagar a largo plazo en moneda extranjera se valoran en euros mediante la aplicación del tipo de cambio de cierre, entendido como el tipo de cambio medio de contado existente a la fecha de cierre del balance, a excepción de aquellos casos en que se encuentren cubiertos a través de seguros de cambio, en cuyo caso se valoran a valor razonable.

Cuando no existen operaciones de cobertura, las diferencias de cambio, tanto positivas como negativas se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en el que surjan.

Cuando existen operaciones de cobertura, las diferencias de valoración se registran contra ajustes por cambios de valor del patrimonio neto.

9 Impuesto sobre beneficios

El gasto por impuesto sobre beneficios del ejercicio se calcula mediante la suma del impuesto corriente que resulta de la aplicación del tipo de gravamen sobre el resultado contable ajustado del ejercicio y después de aplicar las deducciones que fiscalmente son admisibles, más la variación de los activos y pasivos por impuestos diferidos.

El impuesto sobre sociedades y las variaciones en los impuestos diferidos de activo o pasivo, que no provengan de combinaciones de negocio, se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias o en las cuentas de patrimonio neto del balance en función de donde se hayan registrado las ganancias o pérdidas que lo hayan originado.

Aquellas variaciones que provienen de combinaciones de negocio y que no se reconocen en la toma de control por no estar asegurada su recuperación se imputan reduciendo, en su caso, el valor del fondo de comercio reconocido en la contabilización de la combinación de negocio o, con el criterio anterior si no existe dicho fondo de comercio.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos son aquellos impuestos que se prevén recuperables o pagaderos por las diferencias entre el valor contable de los activos y pasivos en los estados financieros y su valor fiscal.

Los activos por impuestos diferidos identificados con diferencias temporales y deducciones pendientes de compensar sólo se reconocen en el caso de que se considere probable que la entidad va a tener en el futuro suficientes ganancias fiscales contra las que poder hacerlos efectivos.

Con ocasión de cada cierre contable, se revisan los impuestos diferidos registrados (tanto activos como pasivos) con objeto de comprobar que se mantienen vigentes, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos de acuerdo con los resultados de los análisis realizados.

A efectos de la tributación por el Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad forma parte del grupo consolidado Fiscal nº 9/86, formado por la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales y las sociedades residentes en territorio español, que formen parte de su grupo consolidado financiero al amparo de lo dispuesto en los artículos 42 y siguientes del Código de Comercio, de conformidad con lo previsto en la Ley 5/1996, de 10 de enero. Por esta razón el importe pendiente de liquidar por este impuesto (a una tasa del 28%) se recoge dentro del epígrafe "Créditos a empresas del grupo" del balance a 31 de diciembre de 2013 y asciende a 13.743 miles de euros (2012: 29.996 miles de euros) (véase Nota 12).

10 Ingresos y gastos

De forma general, los ingresos y gastos se imputan en función del principio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia de la fecha de su cobro o de su pago.

No obstante, siguiendo el principio de prudencia, únicamente se contabilizan los beneficios obtenidos hasta la fecha de cierre del ejercicio. Por el contrario, se tendrán en cuenta todos los riesgos tan pronto sean conocidos.

Para las obras de duración plurianual, la Sociedad sigue el criterio de reconocer el resultado de las mismas en función del grado de avance que presenta a la fecha de balance, obtenido como cociente entre los costes incurridos y los costes totales estimados (según norma de valoración número 18 del Plan General de Contabilidad de las Empresas Constructoras - método de porcentaje de realización).

11 Provisiones y contingencias

Las provisiones se reconocen en el balance cuando la Sociedad tiene una obligación actual (ya sea por una disposición legal, contractual o por una obligación implícita o tácita), surgida como consecuencia de sucesos pasados, que se estima probable que suponga una salida de recursos para su liquidación y que es cuantificable.

Las provisiones para Responsabilidades corresponden al importe estimado necesario para cubrir riesgos diversos por responsabilidades frente a litigios, contingencias o reparaciones relacionados con la actividad de la Sociedad.

Las provisiones se revisan a la fecha de cierre de cada balance y son ajustadas con el objetivo de reflejar la mejor estimación actual del pasivo correspondiente en cada momento.

Por su parte, se consideran pasivos contingentes aquellas posibles obligaciones surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización está condicionada a que ocurra o no uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad. Dichos pasivos contingentes no son objeto de registro contable presentándose detalle de los mismos en la memoria.

12 Elementos patrimoniales de naturaleza medioambiental

Los gastos derivados de las actuaciones empresariales encaminadas a la protección y mejora del medio ambiente se contabilizan como gasto del ejercicio en el que se incurren. Cuando dichos gastos supongan incorporaciones al inmovilizado material, cuyo fin sea la minimización del

impacto medioambiental y la protección y mejora del medio ambiente, se capitalizan como mayor valor del activo correspondiente.

13 Retribuciones a largo plazo al personal

La Sociedad clasifica sus compromisos por pensiones dependiendo de su naturaleza en planes de aportación definida y planes de prestación definida. Son de aportación definida aquellos planes en los que la Sociedad se compromete a realizar contribuciones de carácter predeterminado a una entidad separada (como puede ser una entidad aseguradora o un plan de pensiones), y siempre que no tenga la obligación legal, contractual o implícita de realizar contribuciones adicionales si la entidad separada no pudiera atender los compromisos asumidos. Los planes que no tengan el carácter de aportación definida se consideran de prestación definida.

Plan de aportación definida

Las aportaciones realizadas al plan de aportación definida se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias conforme al principio de devengo. Al cierre del ejercicio, las contribuciones devengadas no satisfechas se registran en el pasivo, en el epígrafe "Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar - Personal (remuneraciones pendientes de pago)".

Plan de prestación definida

La Sociedad reconoce en balance la diferencia entre el valor actual de las retribuciones comprometidas y el valor razonable de los activos afectos al plan. Si de esta diferencia se pone de manifiesto un activo, su valoración no puede superar el valor actual de las prestaciones económicas que pueden retornar a la Sociedad en forma de reembolsos directos o en forma de menores contribuciones futuras, más, en su caso, la parte pendiente de imputar a resultados de los costes por servicios pasados no reconocidos.

Todas las variaciones de estos importes se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias, excepto:

- Las pérdidas y ganancias actuariales, que se registran directamente en patrimonio neto, reconociéndose como reservas.
- El importe que no puede ser registrado como activo por exceder del valor actual de las prestaciones económicas que pueden retornar a la Sociedad en forma de reembolsos o menores contribuciones futuras, más la parte pendiente de imputar a resultados de costes por servicios pasados, que se registra directamente en reservas.

El coste de los planes de pensiones de prestación definida se determina mediante valoraciones actuariales que requieren la utilización de hipótesis sobre los tipos de descuento, la rentabilidad de los activos, los incrementos de salarios, las tablas de mortalidad y los aumentos en las pensiones de la Seguridad Social. Estas estimaciones están sujetas a incertidumbres debido al largo plazo de liquidación de estos planes (Nota 16).

La Sociedad tiene exteriorizados la práctica totalidad de los compromisos sociales con su personal, relativos a pensiones y obligaciones similares, mediante la suscripción de pólizas de seguro.

Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión de despido.

14 Subvenciones, donaciones y legados

Las subvenciones no reintegrables se contabilizan como ingresos directamente imputados al patrimonio neto y se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias como ingresos en proporción a la depreciación experimentada durante el período por los activos financiados por dichas subvenciones.

Las subvenciones reintegrables se contabilizan como pasivos de la Sociedad mientras mantienen esa condición.

La Sociedad refleja como subvenciones de explotación aquellas subvenciones, donaciones y legados recibidos que financien activos o gastos que se incorporen al ciclo normal de explotación.

15 Negocios conjuntos

Los saldos de balance y de cuenta de resultados de las UTEs se integran proporcionalmente en los epígrafes correspondientes de la Sociedad, en función del porcentaje de participación que se posee. Igualmente, el estado de cambios en el patrimonio neto y el estado de flujos de efectivo recoge la parte proporcional de los importes de las partidas de las UTEs que corresponden a la Sociedad en función de su porcentaje de participación. (Nota 18).

16 Transacciones entre partes vinculadas

Las transacciones con empresas del grupo y asociadas pertenecen al tráfico ordinario de la Sociedad y se efectúan en condiciones normales de mercado.

Los precios de las operaciones realizadas con partes vinculadas se encuentran adecuadamente soportados, por lo que los Administradores de la Sociedad consideran que no existen riesgos que pudieran originar pasivos fiscales significativos.

La Sociedad cumple, en este sentido, los criterios establecidos por su Accionista Único.

17 Activos no corrientes mantenidos para la venta

La Sociedad clasifica un activo no corriente como mantenido para la venta cuando ha tomado la decisión de venta del mismo y se estima que la misma se realizará dentro de los próximos doce meses.

Estos activos se valoran por el menor importe entre su valor contable o su valor razonable deducidos los costes necesarios para la venta.

Los activos clasificados como no corrientes mantenidos para la venta no se amortizan, pero a la fecha de cada balance de situación se realizan las correspondientes correcciones valorativas para que el valor contable no exceda el valor razonable menos los costes de venta.

Los ingresos y gastos generados por los activos no corrientes mantenidos para la venta, que no cumplen los requisitos para calificarlos como operaciones interrumpidas, se reconocen en la partida de la cuenta de pérdidas y ganancias que corresponda, según su naturaleza.

18 Operaciones interrumpidas

La Sociedad considera que una actividad interrumpida es todo componente de una empresa que ha sido enajenado o se ha dispuesto de él por otra vía, o bien que ha sido clasificado como mantenido para la venta, y:

- Representa una línea de negocio o un área geográfica de la explotación, que sea significativa y pueda considerarse separada del resto;
- Forma parte de un plan individual y coordinado para enajenar o disponer por otra vía de una línea de negocio o de un área geográfica de la explotación que sea significativa y pueda considerarse separada del resto; o
- Sea una empresa dependiente adquirida exclusivamente con la finalidad de venderla.

A estos efectos, se entiende por componente de una empresa las actividades o flujos de efectivo que, por estar separados y ser independientes en su funcionamiento o a efectos de información financiera, se distinguen claramente del resto de la empresa, tal como una empresa dependiente o un segmento de negocio o geográfico.

5. INMOVILIZADO MATERIAL

El saldo a cierre de los ejercicios 2013 y 2012 de las diferentes cuentas del inmovilizado material y sus correspondientes amortizaciones y correcciones valorativas por deterioro acumuladas se refleja en el siguiente cuadro, junto con su evolución durante los citados ejercicios:

	Miles de euros				
	Terrenos y bienes naturales	Edificios y otras construcciones	Inst. técnicas y otro I.Material	En curso	Total
Saldo a 31-12-2011	6.696	119.496	158.949	22.186	307.327
Coste	6.696	357.950	585.561	22.186	972.393
Amortización acumulada	0	(223.371)	(420.776)	0	(644.147)
Pérdidas por deterioro	0	(15.083)	(5.836)	0	(20.919)
Altas	0	2.779	9.793	3.464	16.036
Trasposos	0	1.963	8.791	(10.754)	0
Bajas y cancelación anticipos	0	(203)	(1.306)	(2.109)	(3.618)
Dotación para amortización del ejercicio 2012	0	(5.232)	(24.023)	0	(29.255)
Bajas y trasposos de amortización ejercicio 2012	0	192	1.165	0	1.357
Saldo a 31-12-2012	6.696	118.995	153.369	12.787	291.847
Coste	6.696	362.489	602.839	12.787	984.811
Amortización acumulada	0	(228.411)	(443.634)	0	(672.045)
Pérdidas por deterioro	0	(15.083)	(5.836)	0	(20.919)
Altas	0	1.676	3.056	1.453	6.185
Trasposos	0	445	2.093	(2.537)	1
Bajas y cancelación anticipos	0	(661)	(906)	(55)	(1.622)
Dotación para amortización del ejercicio 2013	0	(5.211)	(22.671)	0	(27.882)
Bajas y trasposos de amortización ejercicio 2013	0	551	881	0	1.432
Saldo a 31-12-2013	6.696	115.795	135.822	11.648	269.961
Coste	6.696	363.949	607.082	11.648	989.375
Amortización acumulada	0	(233.071)	(465.424)	0	(698.495)
Pérdidas por deterioro	0	(15.083)	(5.836)	0	(20.919)

INMOVILIZADO TOTALMENTE AMORTIZADO	Miles de euros	
	31-12-2013	31-12-2012
Construcciones	102.939	101.078
Resto de Elementos	291.015	275.860
TOTAL INMOVILIZADO TOTALMENTE AMORTIZADO	393.954	376.938

La Sociedad amortiza su inmovilizado material siguiendo el método lineal, distribuyendo el coste de los activos entre los años de vida útil estimada. Los años de vida útil estimada por clase de inmovilizado material se detallan en la Nota 4.2 de las presentes cuentas anuales.

La Sociedad tiene la cesión de la Armada de sus instalaciones en Ferrol, Cartagena y San Fernando. Estos bienes se encuentran asegurados, al igual que los bienes de su propiedad, mediante el contrato de una póliza por parte de Navantia, S.A.U. con una entidad aseguradora. La Sociedad considera que la cobertura de estas pólizas es suficiente.

Una parte de los terrenos, diques, gradas de armamento y muelles que son utilizados por la Sociedad, son concesiones administrativas a su nombre, sujetas al pago de un canon anual.

Durante el ejercicio no se han producido variaciones en las correcciones valorativas por deterioro de cuantía significativa.

Al 31 de diciembre de 2013:

- La Sociedad tiene pendientes de imputar a resultados 4.927 miles de euros correspondientes a la parte del inmovilizado material financiado mediante subvenciones de capital (5.484 miles de euros en 2012). (Nota 17).
- La Sociedad no tiene compromisos firmes de compra ni de venta del inmovilizado material.
- El inmovilizado material no se encuentra afecto a garantías.
- El inmovilizado material fuera de uso, 34.703 miles de euros (mismo importe que en el ejercicio 2012), se encuentra amortizado o provisionado en su totalidad.
- No ha habido durante el ejercicio adquisiciones significativas a empresas del grupo.
- La Sociedad no tiene inversiones en inmovilizado material situadas fuera del territorio español.

6. INVERSIONES INMOBILIARIAS

El saldo al cierre de los ejercicios 2013 y 2012 de las diferentes cuentas de inversiones inmobiliarias, sus amortizaciones y los movimientos habidos durante ambos ejercicios, se reflejan a continuación:

Miles de euros		
	Construcciones	Total
Saldo a 31-12-2011	19	19
Coste	29	29
Amortización acumulada	(9)	(9)
Corrección valorativa por deterioro	(1)	(1)
Dotación para amortización del ejercicio 2012	(1)	(1)
Saldo a 31-12-2012	18	18
Coste	29	29
Amortización acumulada	(10)	(10)
Corrección valorativa por deterioro	(1)	(1)
Saldo a 31-12-2013	18	18
Coste	29	29
Amortización acumulada	(10)	(10)
Corrección valorativa por deterioro	(1)	(1)

7. INMOVILIZADO INTANGIBLE

El saldo al cierre de los ejercicios 2013 y 2012 de las diferentes cuentas del inmovilizado intangible, y sus correspondientes amortizaciones y correcciones valorativas por deterioro acumuladas se refleja en el siguiente cuadro, junto con su evolución durante ambos ejercicios:

Miles de euros						
	Desarrollo e investigación	Concesiones	Patentes, licencias y marcas	Aplicaciones informáticas	En curso	Total
Saldo a 31-12-2011	0	32	0	71	1.002	1.105
Coste	8.244	32	6	3.132	1.002	12.416
Amortización acumulada	(8.244)	0	(6)	(3.061)	0	(11.311)
Altas	0	144	330	108	0	582
Trasposos	1.000	0	(1)	1	(1.000)	0
Bajas	0	(174)	0	0	0	(174)
Dotación para amortización del ejercicio 2012	0	0	(19)	(19)	0	(38)
Pérdidas por deterioro ejercicio 2012	(1.000)	0	0	0	0	(1.000)
Saldo a 31-12-2012	0	2	310	161	2	475
Coste	9.244	2	335	3.241	2	12.824
Amortización acumulada	(8.244)	0	(25)	(3.080)	0	(11.349)
Pérdidas por deterioro	(1.000)	0	0	0	0	(1.000)
Altas	0	0	0	0	0	0
Trasposos	0	0	0	(1)	0	(1)
Bajas	(51)	(2)	0	0	(2)	(55)
Dotación para amortización del ejercicio 2013	0	0	(33)	(40)	0	(73)
Bajas amortización ejercicio 2013	51	0	0	0	0	51
Saldo a 31-12-2013	0	0	277	120	0	397
Coste	9.193	0	335	3.240	0	12.768
Amortización acumulada	(8.193)	0	(58)	(3.120)	0	(11.371)
Pérdidas por deterioro	(1.000)	0	0	0	0	(1.000)

Las aplicaciones informáticas se contabilizan por el precio de adquisición o coste de producción, amortizándose linealmente en un plazo de entre 4 y 5 años.

El resto del inmovilizado intangible se amortiza de manera lineal a lo largo de una vida útil estimada de 5 años.

Al 31 de diciembre de 2013:

- La Sociedad no tiene resultados pendientes de imputar en el ejercicio 2013 (quedaban pendientes 2 mil euros en el ejercicio 2012) correspondientes a la parte del inmovilizado intangible financiado mediante subvenciones de capital. (Nota 17).
- La Sociedad no tiene compromisos firmes de compra o venta de inmovilizado intangible.
- El inmovilizado intangible no se encuentra afecto a garantías.
- El inmovilizado intangible fuera de uso, un millón de euros (incorporado en el ejercicio 2012), se encuentra provisionado en su totalidad.
- El importe del inmovilizado intangible totalmente amortizado asciende a 11.240 miles de euros (a 31 de diciembre de 2012 ascendía a 11.291 miles de euros).

8. ARRENDAMIENTOS Y OTRAS OPERACIONES DE NATURALEZA SIMILAR

La Sociedad registra en este epígrafe el coste derivado de diversos contratos de alquiler, tanto de oficinas como de elementos ofimáticos o medios de producción.

Las cuotas de alquileres o arrendamiento operativo de bienes en uso o a disposición de la Sociedad, reconocidas como gastos del ejercicio, ascienden a 6.037 miles de euros (10.012 miles de euros en el ejercicio 2012).

Navantia, S.A.U. tiene pagos futuros comprometidos en el ejercicio 2013, por arrendamientos de inmuebles hasta un año, por importe de 2.660 miles de euros (en el ejercicio 2012, 2.929 miles de euros por arrendamientos hasta un año) y por arrendamientos entre 1 y 5 años por importe de 20 miles de euros (en el ejercicio 2012 no había pagos futuros por arrendamientos a más de 1 año).

9. INSTRUMENTOS FINANCIEROS

9.1. RELEVANCIA DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS EN LA SITUACIÓN FINANCIERA Y LOS RESULTADOS DE LA EMPRESA

9.1.1. Información relacionada con el Balance

a) Activos y Pasivos Financieros

A continuación se presenta el valor en libros de cada una de las **categorías de activos y pasivos financieros**, salvo efectivo y otros activos líquidos equivalentes.

Activos financieros:

CLASES CATEGORIAS	Miles de euros										
	Instrumentos Financieros a Largo Plazo					Instrumentos Financieros a Corto Plazo					TOTAL
	Instrumentos de Patrimonio		Créditos, Derivados y Otros			Créditos, Derivados y Otros		Créditos, Derivados y Otros			
31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento	6.098	6.428	0	0	0	0	0	0	0	6.428	
Préstamos y partidas a cobrar	0	0	3.048.515	3.087.099	473.153	638.985	3.521.668	3.726.084			
Activos disponibles para la venta	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
- Valorados a coste	0	0	0	145	993	1.089	993	1.234			
Derivados de cobertura	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	
TOTAL	6.098	6.428	3.048.515	3.087.244	474.146	640.074	3.528.759	3.733.746			

Pasivos financieros:

CLASES CATEGORIAS	Miles de euros										
	Instrumentos Financieros a Largo Plazo					Instrumentos Financieros a Corto Plazo					TOTAL
	Derivados y Otros		Deudas con Entidades de Crédito			Derivados y Otros		Derivados y Otros			
31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	31-12-2012	31-12-2013	
Débitos y partidas a pagar	3.361.684	3.239.930	0	2.106	372.286	821.465	3.733.970	4.063.501			
Derivados de cobertura	84	0	0	0	0	1.519	84	1.519			
TOTAL	3.361.768	3.239.930	0	2.106	372.286	822.984	3.734.054	4.065.020			

b) Clasificación por vencimientos

La clasificación por vencimientos determinables de los activos financieros agrupados según consta en el balance, es la siguiente:

		<i>Miles de euros</i>	
ACTIVOS FINANCIEROS/ Vencimiento corto plazo	AÑO 2013	AÑO 2012	
Anticipos a proveedores (Nota 10)	78.038	91.887	
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar			
- Clientes por ventas y prestaciones de servicios (a)	233.059	455.870	
- Clientes empresas del grupo y asociadas (Nota 21)	10.493	11.213	
- Deudores varios	1.045	30.449	
- Personal	1.471	1.572	
Inversiones en empresas del grupo y asociadas corto plazo			
- Créditos a empresas del grupo (b) (Nota 21)	147.749	39.919	
- Otros activos financieros	2	0	
Inversiones financieras a corto plazo			
- Derivados	993	1.089	
- Otros activos financieros	1.296	8.075	
Instrumentos Financieros C.P	474.146	640.074	
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes			
- Tesorería	5.841	23.847	
- Otros activos líquidos equivalentes (c)	14.684	237.032	
TOTAL	494.671	900.953	

AÑO 2013		<i>Miles de euros</i>				
ACTIVOS FINANCIEROS / Vencimiento largo plazo	2015	2016	2017	2018	RESTO	TOTAL
Inversiones financieras a largo plazo	49	19	17	0	8.954	9.039
- Instrumentos de patrimonio	0	0	0	0	6.098	6.098
- Créditos a terceros	46	19	17	0	0	82
- Otros activos financieros	3	0	0	0	2.856	2.859
Deudores operaciones de tráfico a largo plazo (d)	305.365	58.741	261.979	229.544	2.189.945	3.045.574
- Clientes largo plazo	21.800	58.741	58.582	55.595	2.026.987	2.221.705
- Deudores producción facturable a l.p.	283.565	0	203.397	173.949	162.958	823.869
TOTAL	305.414	58.760	261.996	229.544	2.198.899	3.054.613

AÑO 2012		<i>Miles de euros</i>				
ACTIVOS FINANCIEROS / Vencimiento largo plazo	2014	2015	2016	2017	RESTO	TOTAL
Inversiones financieras a largo plazo	124	86	58	32	21.190	21.490
- Instrumentos de patrimonio	0	0	0	0	6.428	6.428
- Créditos a terceros	59	40	15	32	0	146
- Derivados	64	38	43	0	0	145
- Otros activos financieros	1	8	0	0	14.762	14.771
Deudores operaciones de tráfico a largo plazo (d)	56.219	406.768	153.838	435.485	2.019.872	3.072.182
- Clientes largo plazo	56.219	35.742	153.838	180.145	1.485.363	1.911.307
- Deudores producción facturable a l.p.	0	371.026	0	255.340	534.509	1.160.875
TOTAL	56.343	406.854	153.896	435.517	2.041.062	3.093.672

a) Clientes por ventas y prestaciones de servicios

El análisis de la antigüedad de las cuentas a cobrar con terceros es el siguiente:

	Miles de euros	
	2013	2012
Saldos no vencidos	95.581	203.245
Saldos vencidos		
- entre 0 y 6 meses	45.860	42.263
- más de 6 meses	117.183	243.374
Total clientes	258.624	488.882
Provisiones por deterioro de valor	(25.565)	(33.012)
Total clientes neto	233.059	455.870

b) Créditos a empresas del grupo

Este epígrafe recoge inversiones de gran liquidez en SEPI por importe de 134.000 miles de euros (39.906 miles de euros en 2012), enmarcado en la operativa habitual con el Accionista Único. Asimismo recoge los intereses devengados por estos activos, que están remunerados al 2,408 % (al 1,587 % en 2012).

También se recoge en éste epígrafe, por importe de 13.743 miles de euros, el crédito fiscal a favor de Navantia, S.A.U., correspondiente al ejercicio 2013 (véase Notas 4 y 12). En el ejercicio 2012, el crédito fiscal se contabilizó en el epígrafe de "Deudores varios" por importe de 29.996 miles de euros.

c) Otros activos líquidos equivalentes

Este epígrafe recoge inversiones en entidades bancarias por importe de 14.683 miles de euros (237.018 miles de euros en 2012), correspondientes a depósitos de gran liquidez vinculados con operaciones del tráfico habitual de la Sociedad. Asimismo recoge los intereses devengados por estos activos, que están remunerados al 0,562 % (al 0,504 % en 2012).

El vencimiento de estas operaciones es inferior a tres meses.

d) Deudores operaciones de tráfico a largo plazo

El saldo de Clientes largo plazo corresponde fundamentalmente a facturación por obras ya entregadas, cuyo pago se produce periódicamente hasta su vencimiento y que no devengan intereses. (Véase Nota e posterior).

El epígrafe de "Deudores producción facturable" a largo plazo (por avance de obra) incluye los derechos de cobro asociados con el registro de ingresos en función al avance real de determinadas obras, según lo previsto en la Norma de Valoración 18ª de las "Normas de adaptación del Plan General de Contabilidad a las empresas constructoras", aprobadas por Orden de 27 de enero de 1993, publicada en el B.O.E. de 5 de febrero de 1993.

Los tipos de descuento aplicados en el cálculo del valor actual en los créditos por operaciones comerciales a largo plazo oscilan entre 3,68% y 4,58%, tanto para el ejercicio 2013 como para el ejercicio 2012.

La clasificación por vencimientos determinables de los **pasivos financieros** agrupados según consta en el balance, es la siguiente:

<i>Miles de euros</i>		
PASIVOS FINANCIEROS/ Vencimiento corto plazo	AÑO 2013	AÑO 2012
Deudas a corto plazo		
- Deudas con entidades de crédito	0	2.106
- Derivados	0	1.519
- Otros pasivos financieros	4.221	76.705
Deudas con empresas del grupo y asociadas a corto plazo		
- Deudas con empresas del grupo a corto plazo (Nota 21)	22.448	18.850
Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		
- Proveedores	101.733	197.499
- Proveedores empresas del grupo y asociadas (Nota 21)	6.776	7.142
- Acreedores varios	1	0
- Anticipos de clientes	237.107	521.269
TOTAL	372.286	825.090

<i>Miles de euros</i>						
AÑO 2013						
PASIVOS FINANCIEROS/ Vencimiento largo plazo	2015	2016	2017	2018	RESTO	TOTAL
Deudas a largo plazo	18.367	54.655	114.501	201.473	2.743.794	3.132.790
- Derivados	73	11	0	0	0	84
- Otros pasivos financieros (e)	18.294	54.644	114.501	201.473	2.743.794	3.132.706
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo(f)	157.926	17.800	16.970	12.663	22.243	227.602
Acreedores comerciales a largo plazo	934	392	3	14	33	1.376
TOTAL	177.227	72.847	131.474	214.150	2.766.070	3.361.768

<i>Miles de euros</i>						
AÑO 2012						
PASIVOS FINANCIEROS/ Vencimiento largo plazo	2014	2015	2016	2017	RESTO	TOTAL
Deudas a largo plazo	53.652	36.073	170.335	297.873	2.469.081	3.027.014
- Otros pasivos financieros (e)	53.652	36.073	170.335	297.873	2.469.081	3.027.014
Deudas con empresas del grupo y asociadas a largo plazo(f)	18.647	127.614	17.555	16.725	30.902	211.443
Acreedores comerciales a largo plazo	642	357	386	3	85	1.473
TOTAL	72.941	164.044	188.276	314.601	2.500.068	3.239.930

e) Deudas a Largo plazo: otros pasivos financieros

Este saldo recoge, principalmente, una deuda contraída por la Sociedad con el Ministerio de Industria, Energía y Turismo (anteriormente Ministerio de Industria, Turismo y Comercio), el cual otorga a Navantia, S.A.U. financiación específica, mediante préstamos que no devengan ningún tipo de interés, que posibilita el desarrollo de ciertos programas militares para el Ministerio de Defensa. Estas operaciones están instrumentadas mediante contratos de venta con pago aplazado; los cobros se reciben de forma gradual a lo largo del desarrollo de los proyectos, y el calendario de devoluciones está alineado con el calendario de pagos del Ministerio de Defensa. (Véase Nota d anterior).

De acuerdo con la norma de valoración 9ª apartados 2.1 y 3.1 del PGC, las partidas a cobrar y a pagar a más de un año se deben registrar por su valor actual, mediante la actualización de los flujos de efectivo. Posteriormente, los intereses devengados se contabilizan en la cuenta de pérdidas y ganancias aplicando el método del tipo de interés efectivo. En el cálculo de la actualización de los préstamos y cuentas a cobrar antes señalados, Navantia, S.A.U. utiliza el mismo tipo de interés efectivo calculado a

la fecha del contrato (se considera que las curvas de Euribor son satisfactorias). Los tipos de descuento aplicados oscilan entre 3,68% y 4,58%, tanto para el ejercicio 2013 como para el ejercicio 2012.

La diferencia entre los gastos e ingresos financieros calculados según el método del tipo de interés efectivo se regulariza ajustando la cifra de ingresos por ventas del proyecto, en función del grado de avance de la obra. Durante la construcción del proyecto se utilizan cuentas de balance (periodificaciones a largo plazo) que recogen los efectos de la actualización financiera tanto del préstamo recibido como de la cuenta a cobrar (Deudores Producción Facturable) (véase Nota d anterior).

En el momento de la entrega del proyecto, estas cuentas de balance quedan saldadas. Y a partir de ese momento, los gastos e ingresos financieros por la actualización del préstamo y de la cuenta a cobrar se registran según su devengo financiero, reflejándose su efecto en la cuenta de pérdidas y ganancias.

El saldo de las periodificaciones a largo plazo del pasivo asciende a 31 de diciembre de 2013 a 95.144 miles de euros (206.239 miles de euros en 2012).

f) Deudas con empresas del grupo a largo plazo

Las deudas contempladas en este apartado incluyen los préstamos para proyectos de I+D+i, procedentes de SEPI y retribuidos al 0%. Los préstamos correspondientes a proyectos ya calificados se registran por su valor actual, mediante la actualización de flujos de efectivo, tomando como referencia el Euribor más un diferencial, siendo en este caso, el tipo de actualización el 2,598 % (2,58 % en 2012).

El importe de la actualización ha sido de 359 miles de euros para el ejercicio 2013 (5.565 miles de euros para el 2012). (Nota 9.3)

c) Correcciones por deterioro del valor originadas por el riesgo de crédito.

El saldo de clientes por ventas y prestaciones de servicios se presenta neto de las correcciones por deterioro. Los movimientos habidos en dichas correcciones en los ejercicios 2013 y 2012 son los siguientes:

AÑO 2013					<i>Miles de euros</i>
	Saldo a 31-12-2012	Dotaciones	Trasposos	Aplicaciones	Saldo a 31-12-2013
Deterioro de valor de créditos por operaciones comerciales	33.012	6.138	29	(13.614)	25.565
Deterioro de valor de créditos por op. comerciales con partes vinculadas	29	0	(29)	0	0
TOTAL	33.041	6.138	0	(13.614)	25.565

AÑO 2012					<i>Miles de euros</i>
	Saldo a 31-12-2011	Dotaciones	Aplicaciones	Saldo a 31-12-2012	
Deterioro de valor de créditos por operaciones comerciales	4.755	28.310	(53)	33.012	
Deterioro de valor de créditos por op. comerciales con partes vinculadas	0	29	0	29	
TOTAL	4.755	28.339	(53)	33.041	

9.1.2. Información relacionada con la cuenta de pérdidas y ganancias y el patrimonio neto

En lo que a esta información se refiere, se presentan a continuación las pérdidas y ganancias netas procedentes de las distintas categorías de instrumentos financieros:

CATEGORÍA DE INSTRUMENTO FINANCIERO	<i>Miles de euros</i>					
	GASTOS		INGRESOS		PATRIMONIO NETO	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Inversiones mantenidas hasta el vencimiento ⁽¹⁾	0	(1)	3.055	926	0	0
Préstamos y partidas a cobrar	0	0	120.587	146.338	0	0
Débitos y partidas a pagar	(109.516)	(124.108)	0	0	0	0
Diferencias de cambio netas, derivadas de liquidación de partidas a cobrar y pagar	(925)	0	0	139	0	0
Derivados de cobertura	0	0	0	0	654	(206)
TOTAL	(110.441)	(124.109)	123.642	147.403	654	(206)

- (1) Los ingresos en inversiones mantenidas hasta el vencimiento recogen el dividendo cobrado en el ejercicio de las empresas del grupo (3.025 miles de euros en el ejercicio 2013 y 926 miles de euros en el 2012) y la reversión del deterioro de participaciones (por importe de 30 miles de euros en el ejercicio 2013).

Los **ingresos y gastos financieros** calculados por aplicación del método del tipo de interés efectivo habidos durante el ejercicio ascienden a 97.995 y 105.818 miles de euros respectivamente (114.571 y 120.196 miles de euros en el ejercicio 2012).

9.1.3. Otra información

a) Contabilidad de coberturas

La Sociedad tiene contratadas operaciones de cobertura de riesgo de cambio con el fin de cubrir posibles fluctuaciones de la divisa en la que se contrata tanto como cliente como proveedor. Básicamente se utilizan "forwards", también llamados seguros de cambio, que consiste en operaciones de compraventa de divisas a plazo contra euro, cuyas condiciones se fijan en el momento inicial, pero el desembolso, entrega de la divisa y recepción de la contrapartida, se produce en la fecha pactada.

La metodología utilizada para determinar el valor razonable al cierre del ejercicio es la siguiente: se recalculan los seguros con el valor teórico al mismo vencimiento que el seguro ya contratado y se hace la diferencia en euros entre el seguro contratado y el valor teórico del mismo. Para los cobros, la diferencia en euros era positiva en 871 miles de euros y para los pagos, también positiva de 38 miles de euros a 31 de diciembre de 2013.

Estos saldos se recogen los epígrafes de derivados del Balance: en el activo corriente por importe de 993 miles de euros y en el pasivo no corriente por importe de 84 miles de euros.

El efecto en Patrimonio Neto de los derivados de cobertura se recoge en la Nota 9.1.2 anterior.

El monto global cubierto a 31 de diciembre de 2013 asciende a USD 35.387 miles por el lado de cobros y por el lado de pagos USD 17.109 miles, GBP 15.551 miles y AUD 2.278 miles

(USD 14.784 miles y NOK 69.408 miles por el lado de cobros y por el lado de pagos USD 11.286 miles, GBP 20.220 miles, CAD 490 miles y AUD 4.273 miles en el año 2012), con el siguiente detalle por vencimientos:

AÑO 2013						<i>Datos en miles</i>
	2014	2015	2016	2017	TOTAL	
COBERTURA DE COBROS						
- USD	35.387	0	0	0	35.387	
COBERTURA DE PAGOS						
- USD	16.897	212	0	0	17.109	
- GBP	11.834	3.185	532	0	15.551	
- AUD	1.641	229	408	0	2.278	

AÑO 2012						<i>Datos en miles</i>
	2013	2014	2015	2016	TOTAL	
COBERTURA DE COBROS						
- USD	11.559	3.225	0	0	14.784	
- NOK	69.408	0	0	0	69.408	
COBERTURA DE PAGOS						
- USD	9.488	1.587	211	0	11.286	
- GBP	15.436	1.067	3.185	532	20.220	
- AUD	2.637	999	229	408	4.273	

b) Empresas del grupo y asociadas

Tienen la consideración de empresas del grupo aquellas en las que Navantia, S.A.U. posee más del 50 por ciento del capital social de la empresa participada. Tienen la consideración de empresas asociadas aquellas en las que Navantia, S.A.U. posee entre el 20 y el 50 por ciento del capital social.

A continuación se incluye el detalle de las participaciones de Navantia, S.A.U. al cierre de los ejercicios 2013 y 2012:

AÑO 2013								<i>Miles de euros</i>
Nombre / Domicilio	Actividad	% Navantia	Capital participado	Reservas participadas	Resultados de explotación 2013 participados	Resultados 2013 participados	Valor neto contable participado	
S.A.E.S. CAPITAL Madrid	Empresa de cartera	51%	1.395	672	439	451	2.518	
NAVANTIA AUSTRALIA PTY.LTD ⁽²⁾ Melbourne (Australia)	Construcción de buques, reparaciones	100%	0	0	(6)	(6)	(6)	

AÑO 2013								<i>Miles de euros</i>
Nombre / Domicilio	Actividad	% Navantia	Capital participado	Reservas participadas	Resultados negativos ej. anteriores participados	Resultados de explotación 2013 participados	Resultados 2013 participados	Valor neto contable participado
SOCIBER LTDA Valparaíso (Chile)	Reparaciones navales	50%	8.653	0	(1.985)	886	51	6.719
INMIZE CAPITAL, S.L. Alcobendas (Madrid)	Promoción, comercialización y venta de misiles	20%	32	290	(11)	(2)	(1)	310

AÑO 2012							Miles de euros
Nombre / Domicilio	Actividad	% Navantia	Capital participado	Reservas participadas	Resultados de explotación 2012 participados	Resultados 2012 participados	Valor neto contable participado
RENOSA ⁽²⁾ Ferrol (A Coruña)	Remolques marítimos	100%	360	2.016	719	547	2.923
S.A.E.S. CAPITAL Madrid	Empresa de cartera	51%	1.395	672	525	533	2.600
NAVANTIA AUSTRALIA PTY.LTD Melbourne (Australia)	Construcción de buques, reparaciones	100%	0	0	0	0	0

AÑO 2012							Miles de euros	
Nombre / Domicilio	Actividad	% Navantia	Capital participado	Reservas participadas	Resultados negativos ej. anteriores participados	Resultados de explotación 2012 participados	Resultados 2012 participados	Valor neto contable participado
SOCIBER LTDA Valparaíso (Chile)	Reparaciones navales	50%	6.558	0	(1.694)	831	190	5.054
INMIZE CAPITAL, S.L. Alcobendas (Madrid)	Promoción, comercialización y venta de misiles	20%	32	290	(10)	(2)	(1)	311

⁽¹⁾El 6 de enero de 2012 se constituyó la sociedad Navantia Australia Pty. Ltd., filial 100% de Navantia, S.A.U., de nacionalidad australiana, con domicilio en Melbourne, Estado de Victoria, Australia. Su capital social es de 5 millones de dólares australianos, 3.983 miles de euros, pendientes de desembolsar y no exigidos a la fecha de cierre del ejercicio.

⁽²⁾El plan de reestructuración y racionalización del sector público empresarial y fundacional estatal, aprobado por Acuerdo del Consejo de Ministros de 16 de marzo de 2012 (publicado en el BOE por Orden Ministerial HAP/583/2012 de 20 de marzo), ordenaba que la fusión entre Navantia, S.A.U. y RENOSA se tramitase antes de concluir el primer trimestre de 2013 de acuerdo con lo dispuesto en el Artículo 53 de la Ley 3/2009, de 3 de abril, de modificaciones estructurales de sociedades mercantiles.

Tras comprobar que existen posibilidades reales de privatizar con éxito Renosa y entender que resultaba más conveniente a los intereses de Navantia, S.A.U. enajenar Renosa antes que absorberla y adoptar un plan de redimensionamiento, el Consejo de Administración de Navantia, S.A.U. en la sesión celebrada el pasado 31 de octubre de 2012 acordó por unanimidad solicitar a su Accionista que iniciase el procedimiento que permitiera obtener las autorizaciones preceptivas para poder proceder a la privatización de Renosa. Con fecha 14 de febrero de 2013, el Comité de Dirección de SEPI acordó iniciar los trámites necesarios para la privatización de Renosa, por lo que se ha reclasificado la participación de Renosa en el epígrafe de "Activos no corrientes mantenidos para la venta" (véase Nota 19).

Los datos anteriores han sido obtenidos de los Estados Financieros a 31 de diciembre de 2013 auditados, excepto Inmize Capital y Navantia Australia, facilitados por las sociedades.

El valor en libros de las anteriores participaciones a 31 de diciembre de 2013 y 2012 se presenta a continuación:

Empresa	<i>Miles de euros</i>	
	31/12/2013	31/12/2012
RENOSA	0	360
SAES CAPITAL	1.395	1.395
SOCIBER	4.342	4.342
INMIZE	310	310
TOTAL	6.047	6.407

Durante el ejercicio, se han registrado ingresos financieros por dividendos por un importe total de 3.025 miles de euros, de los cuales 534 miles de euros provienen de Saes Capital (408 miles de euros en 2012) y 2.491 miles de euros de Renosa (518 miles de euros en 2012).

El importe de las correcciones valorativas por deterioro en empresas del grupo y asociadas a 31 de diciembre de 2013 asciende a 10 miles de euros, correspondientes a la participación en Inmize Capital (mismo importe que en el ejercicio 2012).

El desembolso de la participación en Navantia Australia Pty. Ltd. está pendiente de realizarse, no habiendo sido exigido, por lo que el valor neto contable de la participación en libros al cierre del ejercicio 2013 es de cero euros.

Ninguna de las sociedades participadas por Navantia, S.A.U. cotiza en bolsa.

c) Otra información

A 31 de diciembre de 2013 la Sociedad tiene concedidas por entidades de crédito pólizas de crédito por un importe total de 4.900 miles de euros (14.900 miles de euros a 31 de diciembre de 2012), no habiendo ningún importe dispuesto a 31 de diciembre de 2013 (el importe dispuesto ascendió a 2.106 miles de euros a 31 de diciembre de 2012).

9.2. INFORMACIÓN SOBRE LA NATURALEZA Y NIVEL DE RIESGO DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

La Dirección de Navantia, S.A.U. tiene establecidos los mecanismos necesarios para controlar el nivel de riesgo de los diversos instrumentos financieros de la Sociedad.

Los principales riesgos financieros a los que se encuentra expuesta Navantia, S.A.U. son:

- riesgo de mercado (que comprende riesgo de tipo de cambio y riesgo de tipo de interés)
- riesgo de crédito
- riesgo de liquidez

La Dirección de la Sociedad trata de minimizar los posibles efectos adversos de estos riesgos sobre su rentabilidad financiera, mediante un adecuado seguimiento y control de los mismos.

9.2.1 Riesgos de mercado

a) Riesgo de tipo de cambio

La Dirección de Navantia, S.A.U. trata de evitar el riesgo, presente o futuro, de que los resultados o el patrimonio de la Sociedad se vean afectados por variaciones adversas en los tipos de cambio. Con objeto de mitigar este riesgo, la Sociedad sigue la política de contratar instrumentos financieros, principalmente mediante la compraventa de divisas a plazo.

b) Riesgo de tipo de interés

La Sociedad no tiene exposición significativa a los riesgos de variación en los tipos de interés, al no requerir para su financiación la disposición de recursos ajenos a largo plazo con intereses.

9.2.2 Riesgo de crédito

El riesgo de crédito se produce por la posible pérdida causada por el incumplimiento de las obligaciones contractuales de los clientes. En caso de que la empresa considere que se está incurriendo en un riesgo de este tipo, se exige el aseguramiento de los cobros mediante la emisión de cartas de crédito confirmadas o la financiación al cliente con aseguramiento del crédito con CESCE u otras compañías de seguro privado, entre otras opciones.

El análisis del riesgo crediticio de la cartera de clientes se evalúa desde el momento de la elaboración de las ofertas, utilizando para ello diversas fuentes o referencias, tales como el histórico de relaciones comerciales con el cliente analizado; información de calidad crediticia tomando como referencia fuentes de información externa (Informa D&B; agencias de calificación de riesgos; CESCE; BPL Global, entre otras).

En función de la información obtenida y de los mecanismos de control del riesgo que el propio contrato de construcción o servicio otorgue a Navantia, se determina el nivel de riesgo crediticio y las medidas de cobertura del mismo sobre un criterio de racionalidad del balance coste/riesgo.

9.2.3 Riesgo de liquidez

La Sociedad mantiene una gestión prudente del riesgo de liquidez, manteniendo un nivel adecuado de efectivo y valores negociables, así como la disponibilidad de facilidades crediticias comprometidas por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

La Dirección de Navantia S.A.U. dispone de control suficiente de las necesidades de liquidez de la compañía tanto en el corto, como en el medio y largo plazo, gestionando su liquidez mediante el mantenimiento de reservas suficientes, servicios bancarios adecuados y disponibilidad de créditos y préstamos, controlados mediante el seguimiento continuo de las previsiones de flujos de fondos.

9.3. FONDOS PROPIOS

El desglose y movimientos de este epígrafe durante los ejercicios 2013 y 2012 ha sido el siguiente:

	<i>Miles de euros</i>					
	Capital	Reservas	Rdos. ejerc. anteriores	Otras aportaciones de socios	Resultado del ejercicio	TOTAL
Saldo a 31/12/2011	226.323	22.636	0	8.912	(43.257)	214.614
Distrib. rdos. ej. 2011	0	0	(43.257)	0	43.257	0
Resultados y Reservas	0	0	0	6.320	0	6.320
Imputaciones	0	6.939	0	0	0	6.939
Resultado 2012	0	0	0	0	(78.273)	(78.273)
Saldo a 31/12/2012	226.323	29.575	(43.257)	15.232	(78.273)	149.600
Distrib. rdos. ej. 2012	0	0	(78.273)	0	78.273	0
Compensación resultados	0	0	15.232	(15.232)	0	0
Imputaciones	0	(17.062)	0	359	0	(16.703)
Resultado 2013	0	0	0	0	(57.709)	(57.709)
Saldo a 31/12/2013	226.323	12.513	(106.298)	359	(57.709)	75.188

a) Capital

El capital social de Navantia, S.A.U. a 31 de diciembre de 2013, asciende a 226.323 miles de euros y está representado por 37.657.756 acciones de 6,01 euros de valor nominal cada una, íntegramente suscritas y desembolsadas por el Accionista Único de la sociedad, la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales (SEPI).

b) Reservas

Este epígrafe incluye la reserva legal, por importe de 16 miles de euros (mismo importe en 2012), y otras reservas por importe de 12.497 miles de euros (29.559 miles de euros en 2012), que recoge los movimientos producidos durante los sucesivos ejercicios, principalmente por la actualización de los compromisos a largo plazo con el personal. (Nota 16).

c) Distribución de resultados

La Junta General Ordinaria y Universal de Navantia, S.A.U., celebrada el 17 de junio de 2013, acordó la incorporación de las pérdidas del ejercicio 2012, por un importe de 78.273 miles de euros, a la cuenta de resultados negativos de ejercicios anteriores.

La Sociedad no tiene más contratos significativos con su Accionista Único que los reflejados en las presentes cuentas anuales.

d) Otras aportaciones de socios

Este epígrafe incluye la actualización financiera al tipo de interés efectivo de los préstamos de I+D calificados concedidos por el Accionista, por un importe de 359 miles de euros en el ejercicio 2013 (en el ejercicio 2012 la actualización financiera supuso un importe de 5.566 miles de euros, y también se recogió en este epígrafe la condonación del préstamo Piscis por importe de 754 miles de euros).

e) **Reequilibrio patrimonial**

La Sociedad se encuentra en situación patrimonial de reducción obligatoria de capital, en aplicación del artículo 327 de la Ley de Sociedades de Capital. No obstante, durante el ejercicio 2013 la Sociedad no tuvo que aplicar dicha reducción, de conformidad con lo dispuesto en el RD-L 3/2013, que modifica el RD-L 10/2008 y autoriza la aplicación excepcional en el ejercicio 2013 de las medidas para determinar las pérdidas para la reducción obligatoria de capital regulada en el artículo 327 del TRLSC y para la disolución prevista en el artículo 363.1.e) del citado texto refundido.

En este punto resulta relevante poner de manifiesto la publicación en el B.O.E. del Real Decreto Ley 4/2014 de 7 de marzo, por el que se adoptan medidas urgentes de refinanciación y reestructuración de deuda empresarial. Su entrada en vigor fue el 9 de marzo de 2014.

En la Disposición Adicional Séptima del Real Decreto Ley 4/2014, se modifica la Disposición Adicional única del Real Decreto Ley 10/2008, y se prorroga para los ejercicios sociales que se cierren en el año 2014, la regla que permite excluir las pérdidas por deterioro reconocidas en las cuentas anuales, derivadas del Inmovilizado Material, las Inversiones Inmobiliarias y las Existencias o de préstamos y partidas a cobrar, a los solos efectos de la determinación de las pérdidas para la reducción obligatoria del capital regulada en el artículo 327 del texto refundido de las Sociedades de Capital aprobado por Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio y para la Disolución prevista en el artículo 363.1 e) del citado texto refundido.

A la fecha de formulación de las cuentas y considerando lo dispuesto en la Disposición Adicional Séptima del Real Decreto Ley 4/2014, la Sociedad se encuentra en situación patrimonial de reducción obligatoria de capital de conformidad con el artículo 327 del TRLSC, pero no incurso en causa de disolución prevista en el artículo 363 del TRLSC.

A la vista de lo dispuesto en el Real Decreto Ley 4/2014, el Consejo de Administración de la Sociedad celebrado el día 17 de marzo de 2014 acuerda no llevar a efecto de forma inmediata reducción de capital alguna, pero en cumplimiento de lo establecido en el artículo 327 de la Ley de Sociedades de Capital, se prevé que se llevará a cabo dentro del plazo legalmente establecido.

10. EXISTENCIAS

La composición del saldo de las existencias en los balances a 31 de diciembre de 2013 y 2012, así como sus correcciones valorativas por deterioro, son como sigue:

AÑO 2013					<i>Miles de euros</i>
	Saldo a 31-12-2012	Coste a 31-12-2013	Corrección valorativa deterioro del ejercicio	Corrección valorativa por deterioro acumulada a 31-12-2013	Saldo a 31-12-2013
Materias primas y otros aprovisionamientos	307.962	329.050	(3.725)	(66.774)	262.276
Productos en curso	9.809	12.650	199	(16)	12.634
Productos terminados	1	155	0	(153)	2
Subproductos, residuos y materiales recuperados	0	3.800	(3.780)	(3.800)	0
Anticipos	91.887	78.038	0	0	78.038
TOTAL	409.659	423.693	(7.306)	(70.743)	352.950

AÑO 2012					<i>Miles de euros</i>
	Saldo a 31-12-2011	Coste a 31-12-2012	Corrección valorativa deterioro del ejercicio	Corrección valorativa por deterioro acumulada a 31-12-2012	Saldo a 31-12-2012
Materias primas y otros aprovisionamientos	283.191	371.011	(14.745)	(63.049)	307.962
Productos en curso	14.254	10.024	460	(215)	9.809
Productos terminados	1	154	134	(153)	1
Subproductos, residuos y materiales recuperados	0	20	(20)	(20)	0
Anticipos	160.090	91.887	0	0	91.887
TOTAL	457.536	473.096	(14.171)	(63.437)	409.659

Las existencias se encuentran aseguradas mediante pólizas suscritas a tal fin por la Sociedad con una entidad aseguradora externa. No existen limitaciones en la disponibilidad de las existencias por garantías, pignoraciones, fianzas u otras razones análogas.

El saldo de Anticipos recoge los importes anticipados a determinados proveedores de los distintos programas en curso, derivados del tráfico comercial de la Sociedad. (Nota 9.1.1).

Las correcciones valorativas constituyen la expresión contable de pérdidas reversibles que se ponen de manifiesto con motivo del estudio detallado del inventario de existencias al cierre del ejercicio.

11. MONEDA EXTRANJERA

a) Activos y pasivos denominados en moneda extranjera

El contravalor en miles de euros de los activos y pasivos denominados en moneda extranjera del balance a 31 de diciembre de 2013 y 2012, es el siguiente:

<i>Contravalor en miles de euros</i>								
	DÓLARES		LIBRA ESTERLINA		RESTO DIVISAS		TOTAL	
	2013	2012	2013	2012	2013	2012	2013	2012
Deudores	35.941	41.021	92	6.538	26	9.771	36.059	57.330
Tesorería	6	7	5	5	617	24	628	36
TOTAL ACTIVOS	35.947	41.028	97	6.543	643	9.795	36.687	57.366
Acreeedores	5.248	10.502	779	2.855	760	734	6.787	14.091
TOTAL PASIVOS	5.248	10.502	779	2.855	760	734	6.787	14.091

b) Compras, ventas y servicios recibidos y prestados

Las compras y servicios recibidos en moneda extranjera se detallan como sigue:

Contravalor en miles de euros	2013	2012
Dólares (USD)	25.772	45.590
Libra Esterlina	6.650	17.295
Resto	7.606	4.472
TOTAL	40.028	67.357

Las ventas y servicios prestados en moneda extranjera se detallan como sigue:

Contravalor en miles de euros	2013	2012
Dólares (USD)	2.650	3.362
Resto	2.405	6.750
TOTAL	5.055	10.112

c) Diferencias de cambio

El importe de las diferencias de cambio reconocidas en el ejercicio por clases de instrumentos financieros, se presenta a continuación:

CLASE DE INSTRUMENTO FINANCIERO	<i>Miles de euros</i>			
	Diferencias positivas de cambio		Diferencias negativas de cambio	
	2013	2012	2013	2012
Créditos por operaciones comerciales	44	234	(912)	(322)
Débitos por operaciones comerciales	375	342	(432)	(115)
TOTAL	419	576	(1.344)	(437)

12. SITUACIÓN FISCAL

El detalle de los saldos relativos a activos fiscales y pasivos fiscales al 31 de diciembre es el siguiente:

	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
ACTIVOS FISCALES		
Activos por Impuesto Diferido	50.899	46.124
Activos por Impuesto Corriente	178	328
Otros Créditos con las Administraciones Públicas	21.243	35.737
- IVA	19.746	33.607
- Retenciones y Pagos a cuenta	1.080	79
- Otros	417	2.051
TOTAL	72.320	82.189
PASIVOS FISCALES		
Pasivos por Impuesto Diferido	5.367	12.339
Pasivos por Impuesto Corriente	108	0
Otras Deudas con las Administraciones Públicas	10.865	9.589
- IRPF	158	3.058
- Seguridad Social	10.215	6.167
- Otros	492	364
TOTAL	16.340	21.928

La conciliación del resultado contable del ejercicio con la base imponible del Impuesto de Sociedades es como sigue:

CONCILIACION DEL IMPORTE NETO DE INGRESOS Y GASTOS DEL EJERCICIO CON LA BASE IMPONIBLE DEL IMPUESTO SOBRE BENEFICIOS

<i>Miles de euros</i>						
AÑO 2013	Cuenta de Pérdidas y Ganancias		Total	Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	(57.709)		(57.709)	(16.895)		(16.895)
	Aumentos	Disminuciones		Aumentos	Disminuciones	
Impuesto sobre Sociedades		(17.718)	(17.718)		(6.570)	(6.570)
Diferencias Permanentes	11.918	(4.062)	7.856			
Diferencias temporarias:			18.490			23.465
- con origen en el ejercicio	88.063		88.063	26.827		26.827
- con origen en ejercicios anteriores		(69.573)	(69.573)		(3.362)	(3.362)
Compensación de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores						
Base Imponible (resultado fiscal)			(49.081)			0

<i>Miles de euros</i>						
AÑO 2012	Cuenta de Pérdidas y Ganancias		Total	Ingresos y gastos directamente imputados al patrimonio neto		Total
Saldo de ingresos y gastos del ejercicio	(78.273)		(78.273)	4.804		4.804
	Aumentos	Disminuciones		Aumentos	Disminuciones	
Impuesto sobre Sociedades		(33.783)	(33.783)	1.868		1.868
Diferencias Permanentes	6.415	(15.012)	(8.597)			
Diferencias temporarias:			13.523			(6.672)
- con origen en el ejercicio	67.799		67.799	1.333		1.333
- con origen en ejercicios anteriores		(54.276)	(54.276)	1.631	-9.636	(8.005)
Compensación de bases imponibles negativas de ejercicios anteriores						
Base Imponible (resultado fiscal)			(107.130)			0

El movimiento de los Activos y Pasivos por impuesto diferido en el ejercicio y en el anterior, es como sigue:

Miles de euros				
	Saldo a 31/12/12	Altas	Bajas	Saldo a 31/12/13
Activos por impuesto diferido	46.124	24.681	(19.906)	50.899
Pasivos por impuesto diferido	12.339	516	(7.488)	5.367

Miles de euros				
	Saldo a 31/12/11	Altas	Bajas	Saldo a 31/12/12
Activos por impuesto diferido	42.285	19.409	(15.570)	46.124
Pasivos por impuesto diferido	10.419	3.043	(1.123)	12.339

Detalle de los Activos por Impuesto diferido de los ejercicios 2013 y 2012:

	Miles de euros	
	2013	2012
Saldo activos por Impuesto diferido	45.698	41.912
Provisión de Costes	(6.592)	(1.058)
Provisión por Penalidades	0	2.925
Provisión por Retribuciones y Otras Prestaciones al Personal	(2.861)	586
Otros	14.631	1.333
Activos por Impuesto diferido	50.876	45.698

Detalle de los Activos por Impuesto diferido en Patrimonio, de los ejercicios 2013 y 2012:

	Miles de euros	
	2013	2012
Activos por Impuesto diferido en Patrimonio	426	373
Aumentos Crédito Impositivo por impuesto diferido de activo	23	426
Disminuciones Crédito Impositivo por impuesto diferido de activo	(426)	(373)
Activos por Impuesto diferido	23	426

Detalle de los Impuesto diferidos de activo de ejercicios anteriores, pendientes de recuperar:

	Miles de euros	
	2013	2012
Provisión para garantías de obras	3.281	1.923
Periodificación garantías de obras en curso	12.247	11.664
Pérdidas anticipadas	799	3.478
Provisión costes obras	4.919	11.512
Provisión por penalidades	9.839	9.839
Provisión por subvenciones devengadas y no cobradas	41	41
Provisión para otras operaciones de tráfico	12.395	635
Provisión por retribuciones	3.362	6.224
Ociosos	349	383
Provisión para de riesgos y gastos	2.348	0
Provisión de insolvencias	1.285	0
Otros	11	0
Patrimonio	23	425
Saldo Activos Por Impuesto Diferido	50.899	46.124

Pasivos por impuesto diferido de los ejercicios 2013 y 2012:

	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Pasivos por Impuesto diferido en Patrimonio	(12.339)	(10.419)
Aumento Pasivo por Impuesto diferido en Patrimonio	(516)	(3.043)
Disminución Pasivo por Impuesto diferido en Patrimonio	7.488	1.123
Pasivos por Impuesto diferido en Patrimonio	(5.367)	(12.339)

Los aumentos a la base por diferencias temporarias, con origen en el ejercicio corresponden a los conceptos siguientes:

Aumentos	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Retribuciones a largo plazo al personal	2.887	2.771
Deterioro de Valor de Créditos Comerciales	4.588	0
Otras Operaciones de Tráfico	72.202	65.028
Límite Amortización 30%	8.386	0
TOTAL	88.063	67.799

Las disminuciones a la base por diferencias temporarias, con origen en ejercicios anteriores corresponden a los conceptos siguientes:

Disminuciones	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Recuperación de ajustes temporales en obras pendientes de finalizar de otros ejercicios	10.240	5.980
Otros gastos registrados en ejercicios anteriores fiscalmente deducibles en el ejercicio	59.333	48.296
TOTAL	69.573	54.276

A efectos de la tributación por el Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad forma parte del grupo consolidado Fiscal nº 9/86, formado por la Sociedad Estatal de Participaciones Industriales y las sociedades residentes en territorio español, que formen parte de su grupo consolidado financiero al amparo de lo dispuesto en los artículos 42 y siguientes del Código de Comercio, de conformidad con lo previsto en la Ley 5/1996, de 10 de enero.

La aplicación del régimen de tributación consolidada supone para las sociedades del Grupo, de una parte, la imposibilidad de conservar individualmente los créditos fiscales generados en el ejercicio, al integrarse éstos en la entidad dominante (Sociedad Estatal de Participaciones Industriales), y, de otra, el derecho a obtener una compensación por los créditos fiscales incorporados a la consolidación. Esta compensación para el ejercicio 2013 asciende a 13.743 miles de euros (29.996 miles de euros en 2012) y será abonada por S.E.P.I. una vez presentada la Declaración Consolidada. (Nota 4.9). Este importe, junto con el efecto impositivo de las diferencias temporarias y otros ajustes, conforman el ingreso fiscal registrado en la cuenta de Pérdidas y Ganancias.

La Sociedad tiene abiertos a inspección los cuatro últimos ejercicios de los principales impuestos que le son aplicables.

Como consecuencia, entre otras, de las diferentes posibles interpretaciones de la legislación fiscal vigente, podrían surgir pasivos adicionales como resultado de una inspección. Se considera que dichos pasivos, caso de producirse, no afectarían significativamente a las cuentas anuales.

13. INGRESOS Y GASTOS

a) Aprovisionamientos

El desglose de las partidas de consumo de mercaderías y consumo de materias primas y otras materias consumibles de la Sociedad, correspondientes a los ejercicios 2013 y 2012, es el siguiente:

	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Consumo de mercaderías	4.440	3.895
Compras	4.440	3.895
Consumo de materias primas y otras materias consumibles	148.008	236.925
Compras	109.391	276.462
Variación de existencias	38.617	(39.537)
TOTAL	152.448	240.820

Clasificación de las compras por su procedencia geográfica:

	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Compras nacionales	72.668	139.038
Adquisiciones intracomunitarias	28.075	100.251
Importaciones	13.088	41.068
TOTAL	113.831	280.357

b) Cargas sociales

El desglose de las cargas sociales de la cuenta de pérdidas y ganancias correspondientes a los ejercicios 2013 y 2012, se presenta a continuación:

	<i>Miles de euros</i>	
	2013	2012
Seguridad Social	66.176	63.474
Retribuciones a largo plazo mediante sistemas de aportaciones definidas	0	80
Retribuciones a largo plazo mediante sistemas de prestación definidas	0	1.252
Otros gastos sociales	7.151	8.656
TOTAL	73.327	73.462

c) Otros resultados

Los resultados netos originados fuera de la actividad normal de la Sociedad, incluidos en la partida Otros resultados de la cuenta de pérdidas y ganancias de la Sociedad correspondiente al ejercicio 2013, ascienden a (971) miles de euros ((2.392) miles de euros en 2012).

14. PROVISIONES Y CONTINGENCIAS

Provisiones

Los movimientos habidos en las cuentas de Provisiones reconocidas en el balance durante los ejercicios 2013 y 2012, han sido los siguientes:

AÑO 2013						<i>Miles de euros</i>
	Saldo inicial 31-12-2012	Dotaciones	Aplicaciones	Traspasos	Saldo final 31-12-2013	
Provisiones a largo plazo	3.909	1.242	(13.750)	12.772	4.173	
Obligaciones por prestaciones a largo plazo al personal	0	0	(12.722)	12.722	0	
Otras provisiones	3.909	1.242	(1.028)	50	4.173	
Provisiones a corto plazo	197.716	78.478	(76.392)	200	200.002	
Provisiones y deterioro operaciones comerciales	196.409	78.478	(76.361)	250	198.776	
Otras provisiones	1.307	0	(31)	(50)	1.226	
TOTAL	201.625	79.720	(90.142)	12.972	204.175	

AÑO 2012						<i>Miles de euros</i>
	Saldo inicial 31-12-2011	Dotaciones	Aplicaciones	Traspasos	Saldo final 31-12-2012	
Provisiones a largo plazo	5.677	932	(2.655)	(45)	3.909	
Obligaciones por prestaciones a largo plazo al personal	0	0	0	0	0	
Otras provisiones	5.677	932	(2.655)	(45)	3.909	
Provisiones a corto plazo	182.751	88.569	(73.649)	45	197.716	
Provisiones y deterioro operaciones comerciales	182.712	87.307	(73.610)	0	196.409	
Otras provisiones	39	1.262	(39)	45	1.307	
TOTAL	188.428	89.501	(76.304)	0	201.625	

El saldo registrado en el epígrafe Otras Provisiones recoge principalmente el importe estimado necesario para cubrir riesgos de reclamaciones y litigios de diverso origen.

Al 31 de diciembre de los ejercicios 2013 y 2012 el epígrafe de Provisiones y deterioro de operaciones comerciales, recoge los siguientes conceptos e importes:

	<i>Miles de euros</i>	
	31/12/2013	31/12/2012
Provisiones para garantías (a)	60.897	65.918
Provisiones por costes previstos en obras terminadas (b)	24.308	47.853
Provisión contratos onerosos (c)	2.854	12.422
Provisiones por penalidades (d)	35.138	35.138
Provisiones para reparaciones de bienes ajenos (e)	28.725	30.514
Provisiones por subvenciones devengadas no cobradas	147	147
Otras provisiones (f)	46.707	4.417
TOTAL	198.776	196.409

Una parte de estos riesgos podría materializarse a largo plazo (más de 12 meses). No obstante, puesto que no es posible una estimación ni de los importes ni de los plazos exactos, la totalidad del importe se incorpora en el pasivo corriente de la entidad.

- a) Las obras realizadas por la Sociedad tienen distintos períodos de garantía desde el momento de su entrega, siendo habitual que ésta cubra al menos un año desde la entrega de la obra. Con objeto de cubrir el coste que de dicha garantía se pudiera derivar, la Sociedad periodifica, durante la ejecución de la obra y hasta el momento de la entrega, la correspondiente provisión.
- b) Esta provisión refleja el coste pendiente de imputar, de las obras ya entregadas.
- c) La Sociedad, como se explica en la Nota 4 de las presentes cuentas anuales, refleja anticipadamente el efecto negativo de aquellas obras, actualmente en construcción, que se estima tendrán pérdidas.
- d) La provisión por penalidades refleja el coste derivado de penalidades contractuales de retrasos en las entregas de los proyectos.
- e) Esta provisión recoge los saldos disponibles para reparaciones y mejoras de los bienes propiedad de la Armada cedidos a la Sociedad (véase Nota 4.2), y surge de acuerdo a los criterios establecidos en el convenio existente entre dicho organismo y la Sociedad.
- f) Esta provisión recoge los saldos para cubrir el riesgo de otras operaciones de tráfico no incluidas en los apartados anteriores.

Contingencias

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 2.1 del Real Decreto-ley 20/2012, de 13 de julio, de medidas para garantizar la estabilidad presupuestaria y de fomento de la competitividad, que establece para el ejercicio 2012 la supresión de la paga extraordinaria para el personal del sector público definido en el artículo 22. Uno de la Ley 2/2012, de 29 de junio, de Presupuestos Generales del Estado, en el que se incluye a las sociedades mercantiles públicas, la Sociedad suprimió el pago de dicha retribución a su personal en el ejercicio anterior. Por otra parte, el artículo 2.4 del indicado Real Decreto-ley dispone que las cantidades derivadas de la supresión de la paga extraordinaria se destinarán en ejercicios futuros a realizar aportaciones a planes de pensiones o contratos de seguros colectivos que incluyan la cobertura de la contingencia de jubilación con sujeción a lo establecido en la Ley Orgánica 2/2012, de Estabilidad Presupuestaria y Sostenibilidad Financiera y en los términos y con el alcance que se determine en las correspondientes leyes de presupuestos.

En base a las consultas formuladas a la Intervención General de la Administración del Estado (consulta 3/2012) y al ICAC (BOICAC nº 92 de diciembre 2012), en el momento actual no se puede considerar probable que exista una obligación presente, por lo que no procede la dotación de una provisión por las sociedades mercantiles públicas en relación con dichas aportaciones, debiendo informarse en la memoria de las cuentas anuales de la contingencia derivada de las posibles aportaciones a realizar de acuerdo con el artículo 2.4 del Real Decreto-Ley 20/2012.

A cierre del ejercicio 2013, igual que en el 2012, la estimación de dicha contingencia ascendería a un importe de 8,8 millones de euros.

15. INFORMACIÓN SOBRE MEDIOAMBIENTE

La Sociedad mantiene su línea de mejora continua, cumpliendo los objetivos fijados en el marco de su política medioambiental.

El Sistema de Gestión Medioambiental implantado, desarrollado y certificado según especificaciones UNE-EN-ISO-14001/2004 por entidad externa acreditada, es auditado externamente con carácter anual mediante auditorías de seguimiento o de recertificación, con resultados satisfactorios. En el año 2013 en concreto, ha tenido lugar la primera auditoría de seguimiento, tras la recertificación efectuada en el 2012. Estas han culminado satisfactoriamente en todos los centros.

El esfuerzo económico realizado durante el ejercicio 2013 en inversiones y gastos relacionados con la mejora y protección del medioambiente ha sido notable, alcanzándose los 537 y 5.174 miles de euros respectivamente (1.381 y 4.561 miles de euros en el ejercicio 2012). A continuación se describen las principales actuaciones llevadas a cabo durante el ejercicio, referidas a inversiones y gastos de esta naturaleza:

- Ampliación planta de residuos Marpol Fene.
- Realización y tramitación de todos los estudios e informes para la autorización administrativa de la planta Marpol Cádiz.
- Tramitación de todos los estudios e informes para el reciclado de buques en la Bahía de Cádiz.
- Firma convenio de colaboración en Cartagena para el reciclaje de envases ligeros con ECOEMBES.

Navantia, S.A.U. continúa adelante con diversas actuaciones generales, que han sido los objetivos medioambientales trabajados a lo largo del año:

- I. Herramientas de Gestión:
 - a) Reporte de indicadores ambientales en el cuadro de mandos mensual.
- II. Riesgos ambientales:
 - a) Análisis y evaluación de riesgos ambientales de acuerdo a la norma UNE 150008:2008.
 - b) Minimización de riesgos ambientales.
- III. Residuos:
 - a) Minimización de los residuos no peligrosos y mejoras en la recogida y almacenamiento de residuos.
- IV. Vertidos:
 - a) Medidas de control para minimizar el impacto de potenciales derrames de hidrocarburo.
- V. Emisiones:
 - a) Disminución de las emisiones de compuestos orgánicos volátiles (COV).
- VI. Consumos:
 - a) Disminución de los consumos de agua y energía eléctrica.
- VII. Industria Auxiliar:
 - a) Incrementar la implicación de la Industria Auxiliar en materia medioambiental.

VIII. Formación:

- a) Se continúa con el plan de sensibilización y formación medioambiental a nivel de toda la Sociedad, que se está desarrollando.

IX. Sostenibilidad:

- a) Elaboración de la Memoria de Sostenibilidad en su parte ambiental.

Como hecho destacable este año la Sociedad obtuvo el Premio de Buenas Prácticas de la Gestión de Residuos para Buques en tránsito, otorgado por la Autoridad Portuaria de Cartagena a Reparaciones Cartagena.

16. RETRIBUCIONES A LARGO PLAZO AL PERSONAL

a) Compromisos por pensiones en Planes de Aportación definida

Desde 31/12/1993, Navantia, S.A.U. mantiene con determinados trabajadores ciertos compromisos por pensiones en planes de aportación definida. Esta aportación definida se realiza, para cada trabajador, en un plan individual de pensiones seleccionado por el trabajador y se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias por las aportaciones realizadas y se registran en el pasivo las no satisfechas. (Nota 4.13).

En el ejercicio 2013, la Sociedad no ha realizado aportaciones a los planes de aportación definida, con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias (en el ejercicio 2012 se aportaron 80 miles de euros) (Nota 13.b).

b) Compromisos por pensiones en Planes de Prestación definida

La presente nota se realiza de acuerdo al Reglamento (UE) nº 475/2012 de la Comisión de 5 de junio de 2012. El Reglamento mencionado modifica el Reglamento (CE) nº 1126/2008, por el que se adoptan determinadas Normas Internacionales de Contabilidad de conformidad con el Reglamento (CE) nº 1606/2002 del Parlamento Europeo y del Consejo, en lo relativo a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 1 y a la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 19.

Características del plan

La entidad tiene dos compromisos de jubilación de prestación definida:

- Compromiso Colectivo de Convenio

Según el artículo 14 del IV Convenio Colectivo de Navantia, S.A.U., la Empresa concederá a todo el personal que a fecha de firma del Convenio estuviese incluido en la póliza suscrita con Mapfre vida nº 447677 y afectado por el artículo 56 del XXI Convenio Colectivo Interprovincial de Bazán o por el artículo 38 del XXI Convenio de Oficinas Centrales, al acceder a la jubilación definitiva ordinaria un capital, siempre que tenga derecho al mismo y siga incluido en el ámbito personal de alguno de los Convenios mencionados.

Dicho capital, abonable por una sola vez, ascenderá a un importe bruto igual a la diferencia, en términos anuales, entre la pensión reconocida por la Seguridad Social y el 90% de la cantidad teórica correspondiente a la jornada ordinaria en el momento inmediatamente anterior a la

fecha de jubilación, multiplicada por 11,25 veces para hombres y 13 veces para mujeres, de acuerdo con los cálculos actuariales establecidos al efecto.

Este derecho quedará extinguido en el momento en que, en su caso, se produzca una promoción al Grupo de Titulados Superiores de la Empresa.

El mencionado IV Convenio Colectivo de Navantia, S.A.U. se firma el 16 de octubre de 2013 entre la entidad y la representación de los trabajadores, estando pendiente a la fecha de emisión del presente informe, de ratificación por la Comisión de Seguimiento de la Negociación Colectiva de las Empresas Públicas.

- **Compromiso Titulados Superiores**

Según acuerdo entre la entidad y un determinado colectivo de titulados superiores, ésta les garantizará un premio a la jubilación. La prestación consiste en el pago de 20 mensualidades del último salario que estuviera percibiendo el empleado en el momento de acceder a la jubilación.

Financiación y descripción de los riesgos del plan

En cumplimiento de la "Disposición Adicional 1ª de la Ley 30/1995, de 8 de noviembre, de Ordenación y Supervisión de los Seguros Privados" y del "Real Decreto 1588/1999, de 15 de octubre, por el que se aprueba el Reglamento sobre la instrumentación de los compromisos por pensiones de las empresas con los trabajadores y beneficiarios", así como demás normativa al respecto, los compromisos definidos anteriormente están exteriorizados a través de sendos contratos de seguros. El compromiso recogido en el acuerdo colectivo y que abarca a los empleados de convenio está exteriorizado a través de la póliza de seguro colectivo de vida número 447.677 (anterior 49-1030), mientras que el compromiso correspondiente al colectivo de titulados superiores está exteriorizado a través de la póliza de seguro colectivo de vida número 447.836 (anterior 49-10035).

La entidad no tiene vínculo alguno, ni financiero ni patrimonial, y goza de total independencia respecto a la compañía aseguradora Mapfre, donde están exteriorizados los compromisos de prestación definida descritos.

Los contratos de seguros suscritos entre la entidad y la aseguradora para exteriorizar los compromisos por pensiones son de inmunización financiera de flujos, siendo responsabilidad de la aseguradora el abono de la prestación asegurada en caso de contingencia. Esta modalidad aseguradora supone para el tomador asumir el riesgo de inflación ya que solo resulta posible asegurar las prestaciones en términos nominales.

El compromiso está exteriorizado a través de una entidad aseguradora, no existiendo además vinculación entre la entidad y la aseguradora.

Hipótesis

Las hipótesis utilizadas para la valoración de los compromisos son las siguientes:

	31.12.2013
Incremento salarial	0% para los años 2014-2015 0,8% para el año 2016 1% años sucesivos
IPC	1,7% para el año 2014 2% para años sucesivos
Tasa de descuento	3,5%
Tablas de mortalidad	PERMF2000NP
Rentabilidad esperada de los activos	3,5%
Crecimiento parámetros Seguridad Social	0,25% para el año 2014 1% para años sucesivos
Edad de jubilación	En función de la fecha de nacimiento y los años de servicio en Navantia

- El salario pensionable a la jubilación se estima considerando el salario fijo, trienios y asimilaciones.
- La tasa de descuento y la rentabilidad esperada de los activos se establecen de acuerdo a lo que establece IAS 19 y por similitud el PGC, de acuerdo a la deuda de Empresa de alta calidad crediticia en función de la duración del compromiso.
- La estimación de la pensión de Seguridad Social se ha realizado atendiendo a la nueva ley en materia de Seguridad Social, Ley 27/2011, de 1 de agosto, sobre actualización, adecuación y modernización del sistema de Seguridad Social. La edad de jubilación, se considera según lo definido en la tabla anterior.
- En el convenio colectivo se establece como edad ordinaria de jubilación los 65 años, sin embargo según los últimos cambios en materia de Seguridad Social, y tal y como recoge la Ley 27/2011, de 1 de agosto, sobre actualización, adecuación y modernización del Sistema de Seguridad Social, la edad legal de jubilación se considerará entre los 65 y 67 años en función de los años cotizados del empleado, y atendiendo al periodo transitorio que la Ley recoge. Teniendo en cuenta lo anterior, se determina la edad de jubilación de cada empleado combinando la fecha de nacimiento del empleado y los años de servicio prestados en la Empresa. En base a lo anterior, el criterio es el siguiente:
 - Si el empleado ha nacido con anterioridad a 1962 se considera como fecha de jubilación los 65 años.
 - Si la fecha de nacimiento es igual o posterior a 1962, se considerarán los años de servicio en Navantia, por tanto
 - si a los 65 años tiene cotizados 38,5 años: 65 años
 - si a los 65 años tiene cotizados entre 37,5 y 38,5 años: 66 años
 - si a los 65 años tiene menos de 37,5 años cotizados: 67 años.

Conciliación de los saldos de apertura y de cierre

- Conciliación Compromiso Colectivo de Convenio

<i>Miles de euros</i>	2013	2012
Conciliación de la obligación actuarial de 1 de enero a 31 de diciembre		
Obligación actuarial a 1 de enero	29.406	24.366
Coste por servicio	1.097	933
Coste por intereses	1.067	1.139
Reducciones (Curtailment)	(12.722)	0
(Ganancias)/Pérdidas actuariales ⁽¹⁾	15.355	2.968
Obligación actuarial a 31 de diciembre	34.203	29.406
Conciliación de los activos financieros afectos de 1 de enero a 31 de diciembre		
Valor de los activos financieros a 1 de enero	42.968	32.462
Rentabilidad esperada de los activos	1.504	1.461
Aportaciones empresa	0	0
Pagos a empresa (extorno a favor empresa)	0	(197)
Ganancias/(Pérdidas) actuariales ⁽¹⁾	119	9.242
Valor de los activos financieros a 31 de diciembre	44.591	42.968
Ganancias y pérdidas actuariales del año (con cargo/abono a patrimonio neto)		
Ganancias/(Pérdidas) sobre obligación actuarial	(15.355)	(2.968)
Ganancias/(Pérdidas) sobre activos financieros	119	9.242
Ganancias/(Pérdidas) actuariales totales	(15.236)	6.274
Gasto contable del año (con cargo/abono a la cuenta de pérdidas y ganancias)		
Coste por servicio	1.097	933
Coste por intereses	1.067	1.139
Rentabilidad esperada de los activos financieros afectos	(1.504)	(1.461)
Gasto/(Ingreso) contable	660	611
Gasto/(Ingreso) por eventos especiales	(12.722)	0
Gasto/(Ingreso) contable total	(12.062)	611
Conciliación del balance de 1 de enero a 31 de diciembre		
(Pasivo)/Activo de balance a 1 de enero	13.562	5.150
(Gasto)/Ingreso contable total	12.062	(611)
Aportaciones empresa	0	0
Pagos a empresa (extornos a favor empresa)	0	(197)
Ganancias/(Pérdidas) actuariales totales	(15.236)	6.274
Activo no reconocido-reservas ⁽²⁾	(9.258)	2.946
(Pasivo)/Activo de balance a 31 de diciembre⁽⁴⁾	1.130	13.562

- Conciliación Compromiso Titulados Superiores

<i>Miles de euros</i>	2013	2012
Conciliación de la obligación actuarial de 1 de enero a 31 de diciembre		
Obligación actuarial a 1 de enero	10.100	8.620
Coste por servicio	356	319
Coste por intereses	366	380
(Ganancias)/Pérdidas actuariales ⁽³⁾	(783)	781
Obligación actuarial a 31 de diciembre	10.039	10.100
Conciliación de los activos financieros afectos de 1 de enero a 31 de diciembre		
Valor de los activos financieros a 1 de enero	10.824	9.525
Rentabilidad esperada de los activos	411	405
Aportaciones empresa	0	0
Pagos a empresa (extorno a favor empresa)	0	(180)
Ganancias/(Pérdidas) actuariales	15	1.074
Valor de los activos financieros a 31 de diciembre	11.250	10.824
Ganancias y pérdidas actuariales del año (con cargo/abono a patrimonio neto)		
Ganancias/(Pérdidas) sobre obligación actuarial	783	(781)
Ganancias/(Pérdidas) sobre activos financieros	15	1.074
Ganancias/(Pérdidas) actuariales totales	798	293
Gasto contable del año (con cargo/abono a la cuenta de pérdidas y ganancias)		
Coste por servicio	356	319
Coste por intereses	366	380
Rentabilidad esperada de los activos financieros afectos	(411)	(405)
Gasto/(Ingreso) contable total	311	294
Conciliación del balance de 1 de enero a 31 de diciembre		
(Pasivo)/Activo de balance a 1 de enero	724	783
(Gasto)/Ingreso contable total	(311)	(294)
Aportaciones empresa	0	0
Pagos a empresa (extornos a favor empresa)	0	(180)
Ganancias/(Pérdidas) actuariales totales	798	293
Activo no reconocido-reservas	0	122
(Pasivo)/Activo de balance a 31 de diciembre⁽⁴⁾	1.211	724

(1) Del total de 15 millones de euros de ganancia actuarial, 8 millones de euros se corresponde con la diferencia entre el comportamiento real de las variables que determinan el coste de los compromisos y el comportamiento hipotético, mientras que 7 millones de euros se corresponde a cambios en las hipótesis.

(2) La valoración de la obligación derivada de los compromisos a la jubilación se ha realizado mediante el método conocido como "Projected Unit Credit" (Unidad de crédito proyectado). Este método permite financiar las prestaciones en la medida que se van generando, entendiendo que se van generando a medida que el empleado acredita un año más de servicio en la Empresa, y que el compromiso esté totalmente financiado en el momento que finaliza su vida laboral activa y el empleado alcance la edad de jubilación.

La metodología para determinar el valor razonable de los activos se ha establecido por la aplicación del párrafo 104 de la Norma Internacional de Contabilidad número 19, la cual establece que: "Cuando los activos del plan comprendan pólizas de seguros aptas, cuyos flujos se correspondan exactamente, tanto en los importes como en el calendario de pagos, con algunos o todos los beneficios pagaderos dentro del plan, se considerará que el valor razonable de esas pólizas de seguro es igual al valor presente de las obligaciones de pago conexas, como se describe en el párrafo 54 (lo cual estará sujeto a cualquier eventual reducción que se requiera si los importes a recibir en virtud de las pólizas de seguros no son totalmente recuperables)".

La entidad debe adaptar el compromiso asegurado en la póliza número 447677 al nuevo compromiso de prestación definida derivado del IV Convenio Colectivo de Navantia S.A.U.

De lo anterior se desprende que el valor razonable de los activos, como valoración de las prestaciones aseguradas, es superior al valor actual de las retribuciones a largo plazo.

Teniendo en cuenta lo anterior se lleva a cabo una eventual reducción del valor del activo ya que los importes de la póliza no se consideran totalmente recuperables. El valor razonable de los activos afectos al pago del compromiso por jubilación asegurado ascendió a 44.591 miles de euros, y se ha establecido una reducción del activo de 9.258 miles de euros, siendo el activo afecto contabilizado de 35.333 miles de euros.

Se ha considerado como activo no reconocido, la diferencia entre el valor actual actuarial de las prestaciones aseguradas y la provisión matemática estimada a 31 de diciembre de 2013. El importe de rescate definitivo dependerá del valor de realización de los activos afectos en el momento de efectuarse dicho rescate para la adecuación de los compromisos.

Para el colectivo de Titulados Superiores no se ha considerado necesario limitar el importe del activo ya que el activo contable resultará totalmente recuperable en el futuro por la entidad como menores aportaciones futuras para el aseguramiento de los capitales comprometidos.

- (3) Del total de 783 mil euros de ganancia actuarial, (167) miles de euros se corresponden con la diferencia entre el comportamiento real de las variables que determinan el coste de los compromisos y el comportamiento hipotético, mientras que 950 miles de euros se corresponde a cambios en las hipótesis.
- (4) El saldo neto de activos afectos de los planes de prestación definida se recoge en el balance de la Sociedad en el activo no corriente, dentro del epígrafe de Otros activos financieros.

Análisis de sensibilidad

- **Convenio Colectivo**

Escenario	Hipótesis Salarial	Hipótesis parámetros S. Social	Estimación obligación a 31.12.2013	Variación %
1: 0 p.b.	1.00%	1.00%	36.122.037	n.a.
2: + 25 p.b.	1.00%	0.75%	50.288.861	+ 39%
3: - 25 p.b.	1.00%	1.25%	24.881.456	- 31%

Se considera como hipótesis significativa en la evolución del compromiso el diferencial entre el salario y los parámetros de seguridad social. Cualquier variación de dicho diferencial, implicará aumentos o reducciones en el compromiso que la entidad tiene para con sus empleados.

Se toma como escenario de partida el escenario número 1 de la tabla anterior, donde el salario y los parámetros de seguridad social tienen la misma evolución, un crecimiento anual del 1%. Una variación entre la evolución del salario y los parámetros de seguridad social de + 25 p.b. implica un aumento de la obligación del 39%, mientras que una variación del diferencial en - 25 p.b. implica un decremento de la obligación del 31%.

- **Colectivo Titulados Superiores**

Escenario	Hipótesis Salarial	Estimación obligación a 31.12.2013	Variación %
1: inicial	1.00%	10.261.746	n.a.
2: + 25 p.b.	1.25%	10.516.445	+ 2.5%
3: - 25 p.b.	0.75%	10.013.446	-2.5%

La hipótesis principal que afecta al compromiso es la evolución salarial. Las variaciones salariales son directamente proporcionales a la variación de la obligación.

En ambos compromisos, la evolución real de ambos parámetros vienen definidas por entes ajenos a la entidad, el crecimiento del salario real así como el crecimiento de bases y pensiones de la seguridad social depende de los presupuestos generales del Estado que cada año se publiquen.

Flujos futuros del compromiso

Las primas futuras para la financiación del compromiso dependen directamente de los presupuestos generales del Estado. En los dos últimos ejercicios no se han permitido las aportaciones a planes de pensiones de empleo o pólizas de seguro colectivos que incluyan la cobertura de la contingencia de jubilación. En los presupuestos para 2014 se permiten aportaciones siempre y cuando no se produzca incremento de la masa salarial de dicha administración en los términos que establece la Ley 22/2013, de 23 de diciembre, de Presupuestos Generales del Estado para el año 2014.

La adaptación de la póliza al nuevo compromiso generará un extorno a favor de la entidad.

Por otro lado y en lo que respecta al colectivo de Titulados superiores, teniendo en cuenta el capital total devengado según las hipótesis de valoración contable y el capital asegurado a 31 de diciembre de 2013, no se prevé aportación alguna en el ejercicio 2014.

17. SUBVENCIONES, DONACIONES Y LEGADOS

Los movimientos habidos durante los ejercicios 2013 y 2012 en las cuentas incluidas en Subvenciones, donaciones y legados recibidos han sido los siguientes:

AÑO 2013					<i>Miles de euros</i>
	Saldo inicial 31/12/2012	Importes recibidos	Imputado a Resultados	Ajuste Fiscal	Saldo final 31/12/2013
Subvenciones recibidas	5.884	0	(964)	270	5.190
TOTAL	5.884	0	(964)	270	5.190

AÑO 2012					<i>Miles de euros</i>
	Saldo inicial 31/12/2011	Importes recibidos	Imputado a Resultados	Ajuste Fiscal	Saldo final 31/12/2012
Subvenciones recibidas	6.949	152	(1.631)	414	5.884
TOTAL	6.949	152	(1.631)	414	5.884

Las subvenciones anteriores corresponden en su mayoría a subvenciones de capital, concedidas a nivel autonómico (Comunidad Autónoma de Murcia), estatal (Ministerio de Industria, Energía y Turismo) e internacional (Unión Europea).

El movimiento del periodo se debe fundamentalmente a la imputación a resultados de 773 miles de euros (1.188 miles de euros 2012), correspondientes a la depreciación experimentada durante el ejercicio por los activos financiados por dichas subvenciones. (Notas 5 y 7).

La Sociedad considera que al cierre del ejercicio 2013, cumple razonablemente con las condiciones asociadas a las subvenciones.

18. NEGOCIOS CONJUNTOS

Navantia, S.A.U. participa en la siguiente UTE que fue constituida al amparo de la legislación española:

UTE	% Participación 2013	% Participación 2012
UTE EMP. AGRUP. NAVANTIA-INDRA "Proyecto Mástil"	50%	50%

El 19 de diciembre de 2011 se realizó la escritura de formalización de la unión temporal de empresas "Proyecto Mástil Superestructura Integrada" entre NAVANTIA S.A.U. e Indra Sistemas S.A para el estudio de viabilidad del mástil/superestructura integrada para la futura fragata F110, programa SEN21102. Su duración será igual a la del contrato que constituye su objeto, esto es, hasta el 13 de octubre de 2013 o, en caso de prórroga del contrato, hasta la fecha final del mismo.

El pasado 26 de noviembre de 2013 se celebró la reunión de cierre de proyecto y está previsto proceder a la liquidación de la UTE durante el ejercicio 2014.

Los saldos de balance de la UTE se integran proporcionalmente en los epígrafes correspondientes de la Sociedad, en función del porcentaje de participación que se posee. Los saldos aportados por la UTE a los Estados Financieros son irrelevantes.

19. ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA Y OPERACIONES

INTERRUMPIDAS

En reunión celebrada el 14 de febrero de 2013, el Comité de Dirección de SEPI acordó iniciar los trámites necesarios para la privatización de RENOSA, por lo que se ha reclasificado la participación de Navantia en dicha Sociedad como activo no corriente mantenido para la venta. A la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales, aún no se ha formalizado el proceso de enajenación.

A continuación incluimos detalle de la participación a cierre del ejercicio 2013 (datos obtenidos de sus Estados Financieros auditados):

AÑO 2013							<i>Miles de euros</i>
Nombre / Domicilio	Actividad	% Navantia	Capital participado	Reservas participadas	Resultados de explotación 2013 participados	Resultados 2013 participados	Valor neto contable participado
RENOSA Ferrol (A Coruña)	Remolques marítimos	100%	360	72	633	466	898

La participación se encuentra contabilizada por su valor contable y en el ejercicio 2013 no se ha reconocido resultado ni en cuenta de resultados ni en el estado de cambios en el patrimonio neto.

20. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No se ha producido ningún hecho relevante con posterioridad al cierre que pudiera afectar a los estados financieros.

21. OPERACIONES CON PARTES VINCULADAS

a) Operaciones con empresas del grupo y asociadas

En las operaciones con empresas del grupo y asociadas, la Sociedad aplica una política de precios coherente con el resto de operaciones similares con cualquier otro tercero.

La situación de las operaciones con empresas del grupo y asociadas, teniendo en cuenta el perímetro del Grupo SEPI y no sólo el del Grupo Navantia, a 31 de diciembre de los ejercicios 2013 y 2012 es la siguiente:

Operaciones de activo

Miles de euros					
Ejercicio 2013	Otros activos financieros largo plazo	Anticipos a Proveedores	Clientes empresas del grupo y asociadas	Créditos a empresas del grupo	Otros activos financieros empresas del Grupo
IZAR	0	0	10.485	0	0
NAVANTIA AUSTRALIA	0	0	0	0	2
SAES	0	127	8	0	0
SEPI	0	0	0	147.749	0
SEPIDES	269	0	0	0	0
Total empresas del grupo	269	127	10.493	147.749	2
INDRA	0	13.766	0	0	0
Total empresas asociadas	0	13.766	0	0	0
TOTAL	269	13.893	10.493	147.749	2

Miles de euros					
Ejercicio 2012	Otros activos financieros largo plazo	Anticipos a Proveedores	Clientes empresas del grupo y asociadas	Deudores varios	Créditos a empresas del grupo
COFIVACASA	0	0	257	0	0
ENWESA	0	0	1	0	0
IZAR	0	0	10.940	0	0
NAVANTIA AUSTRALIA	0	0	2	0	0
RENOSA	0	0	1	0	0
SAES	0	129	10	0	0
SAES CAPITAL	0	0	2	0	0
SEPI	0	0	0	29.996	39.919
SEPIDES	269	0	0	0	0
Total empresas del grupo	269	129	11.213	29.996	39.919
SOCIBER	0	0	0	26	0
Total empresas asociadas	0	0	0	26	0
TOTAL	269	129	11.213	30.022	39.919

La cuenta a cobrar con IZAR recoge fundamentalmente su deuda por los compromisos derivados de la actualización de la póliza de retribuciones a largo plazo al personal, anteriores a la aportación de rama de actividad. (Nota 16).

En el epígrafe de créditos a empresas del grupo se recogen fundamentalmente inversiones de gran liquidez en SEPI por importe de 134.000 miles de euros en el ejercicio 2013 (39.906 miles de euros en 2012), enmarcado en la operativa habitual con el Accionista Único. Asimismo recoge los intereses devengados por estos activos, que están remunerados al 2,408 % (al 1,587 % en 2012). (Nota 9.1.1).

También se recoge en este mismo epígrafe, por importe de 13.743 miles de euros, el crédito fiscal a favor de Navantia, S.A.U., correspondiente el ejercicio 2013. El correspondiente el ejercicio 2012, se contabilizó en el epígrafe de "Deudores varios" por importe de 29.996 miles de euros. (Notas 4 y 12).

Operaciones de pasivo

Ejercicio 2013	Deudas con empresas del grupo y asociadas LP	Acreedores comerciales no corrientes, empresas del grupo	Deudas con empresas del grupo y asociadas CP	Proveedores empresas del grupo y asociadas CP
CHRONOEXPRESS	0	0	0	1
CORREOS	0	0	0	1
ENWESA	0	56	0	125
RENOSA	0	0	0	69
SAES	0	0	0	682
SAINSEL	0	0	0	2.025
SEPI	227.602	0	22.448	0
SEPIDES	0	0	0	81
Total empresas del grupo	227.602	56	22.448	2.984
INDRA	0	0	0	3.792
Total empresas asociadas	0	0	0	3.792
TOTAL	227.602	56	22.448	6.776

Miles de euros				
Ejercicio 2012	Deudas con empresas del grupo y asociadas LP	Acreedores comerciales no corrientes, empresas del grupo	Deudas con empresas del grupo y asociadas CP	Proveedores empresas del grupo y asociadas CP
CHRONOEXPRESS	0	0	0	1
ENSA	0	0	0	1
ENWESA	0	27	0	579
IZAR	0	0	0	1
RENOSA	0	0	0	309
SAES	0	0	0	4.596
SAINSEL	0	0	0	1.648
SEPI	211.443	0	18.850	0
SEPIDES	0	0	0	7
TOTAL	211.443	27	18.850	7.142

Las deudas con empresas del grupo incluyen los préstamos para proyectos de I+D+i procedentes de SEPI retribuidos al 0% (véase Nota 9.1.1.b).

Cuenta de resultados

Miles de euros						
Ejercicio 2013	Compras	Servicios recibidos	Ventas	Servicios prestados	Gastos Financieros	Ingresos financieros
CHRONOEXPRESS	0	3	0	0	0	0
COFIVACASA	0	0	910	0	0	0
CORREOS	0	17	0	0	0	0
DEFEX	0	0	36	0	0	0
ENWESA	1.027	0	0	4	0	0
IZAR	0	0	(10)	1.457	0	0
OTROS	0	0	0	0	0	0
RENOSA	0	316	41	0	0	2.491
SAES	2.518	135	0	111	0	0
SAES CAPITAL	0	0	0	9	0	534
SAINSEL	1.495	0	0	0	0	0
SEPI	0	0	0	0	4.024	1.711
SEPIDES	0	2.632	0	0	0	0
Total empresas del grupo	5.040	3.103	977	1.581	4.024	4.736
ENRESA	0	0	3	0	0	0
INDRA	11.244	0	0	16	0	0
SOCIBER	0	0	0	3	0	0
SURVEILLANCE	0	0	167	0	0	0
Total empresas asociadas	11.244	0	170	19	0	0
TOTAL	16.284	3.103	1.147	1.600	4.024	4.736

Miles de euros						
Ejercicio 2012	Compras	Servicios recibidos	Ventas	Servicios prestados	Gastos Financieros	Ingresos financieros
CHRONOEXPRESS	0	4	0	0	0	0
COFIVACASA	0	0	1.067	0	0	0
CORREOS	0	23	0	0	0	0
DEFEX	0	0	561	0	0	0
ENWESA	1.071	0	1	6	0	0
IZAR	0	0	0	1.694	0	0
RENOSA	0	451	54	1	0	518
SAES	12.059	85	0	95	0	0
SAES CAPITAL	0	0	0	2	0	408
SAINSEL	2.341	225	0	2	0	0
SEPI	0	0	0	0	2.481	3.170
SEPIDES	0	2.591	0	0	0	0
OTROS	0	1	0	0	0	0
Total empresas del grupo	15.471	3.380	1.683	1.800	2.481	4.096
ENRESA	0	0	2	0	0	0
SOCIBER	0	0	0	45	0	0
SURVEILLANCE	0	0	36	0	0	0
Total empresas asociadas	0	0	38	45	0	0
TOTAL	15.471	3.380	1.721	1.845	2.481	4.096

Los ingresos financieros recibidos de SAES CAPITAL y RENOSA corresponden a los dividendos del ejercicio.

b) Comité de Dirección y miembros del Órgano de Administración

El importe de los sueldos, dietas y remuneraciones de cualquier clase, devengados en el curso del ejercicio 2013 por el personal del Comité de Dirección y los miembros del Consejo de Administración, ha ascendido a 1.590 y 126 miles de euros respectivamente (1.837 y 100 miles de euros en 2012).

De este último importe, de acuerdo con lo establecido en la Ley 5/2006 de 10 de abril, de regulación de los conflictos de intereses de los miembros del Gobierno y de los Altos Cargos de la Administración General del Estado, Navantia, S.A.U. ha ingresado en el Tesoro Público 46 miles de euros correspondientes a las retribuciones de los Consejeros afectados por la citada Ley (42 miles de euros en 2012).

Durante los ejercicios 2013 y 2012 no se han concedido anticipos o créditos al personal del Comité de Dirección y a los miembros del Consejo de Administración.

La Sociedad mantiene pólizas de seguro de vida respecto al personal del Comité de Dirección (tres de los miembros del Comité de Dirección son beneficiarios de la póliza 447.836, véase Nota 16 anterior). No existen obligaciones asumidas en materia de pensiones ni pólizas de seguro de vida para los miembros del Consejo de Administración, que se deriven de la ostentación de este cargo.

Los Administradores han comunicado la no existencia de conflicto, directo o indirecto, con el interés de la Sociedad durante el ejercicio 2013. Ni ellos ni las personas a ellos vinculadas han ostentado cargos ni participado directa o indirectamente en el capital de sociedades con el mismo, análogo o complementario género de actividad al que constituye el objeto social. (Artículo 229 del Real Decreto Legislativo 1/2010, de 2 de julio, por el que se aprueba el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital).

22. OTRA INFORMACIÓN

a) Personal

La distribución por categorías de la plantilla media durante los ejercicios 2013 y 2012 es la siguiente:

Plantilla Media	2013	2012
Técnicos superiores	1.051	1.054
Empleados	1.632	1.629
Operarios	2.817	2.854
TOTAL	5.500	5.537

El número de personas empleadas a 31 de diciembre de 2013 y 2012 por categorías profesionales y por sexos, es el siguiente:

Número de empleados	2013			2012		
	Hombres	Mujeres	Total	Hombres	Mujeres	Total
Alta Dirección	9	2	11	8	2	10
Técnicos superiores	827	210	1.037	831	211	1.042
Empleados	1.375	262	1.637	1.368	259	1.627
Operarios	2.752	40	2.792	2.796	41	2.837
TOTAL	4.963	514	5.477	5.003	513	5.516

El Consejo de Administración de la Sociedad a 31 de diciembre de 2013, está formado por 12 hombres (a 31 de diciembre de 2012 estaba formado por 1 mujer y 11 hombres).

b) Remuneración auditores

Durante el ejercicio 2013, se han contratado los servicios de auditoría de las Cuentas Anuales de Navantia, S.A.U. a PricewaterhouseCoopers Auditores, S.L., ascendiendo sus honorarios a 85 miles de euros (la cifra durante el ejercicio 2012 ascendió a 126 miles de euros por honorarios de auditoría cuyos servicios fueron contratados con Ernst & Young).

c) Avales

A 31 de diciembre de 2013 la Sociedad tenía avales concedidos a terceros por un importe de 439.202 miles de euros (al 31 de diciembre de 2012, 461.935 miles de euros), que corresponden a la actividad normal de la misma. La Dirección de la Sociedad estima que no deben producirse pasivos significativos por los avales anteriormente citados.

d) Información sobre los aplazamientos de pago a proveedores en operaciones comerciales

En cumplimiento de la Ley 15/2010, de 5 de julio, de modificación de la Ley 3/2004, de 29 de diciembre, por la que se establecen medidas de lucha contra la morosidad en las operaciones comerciales, los administradores de la sociedad resumen a continuación los datos más relevantes en relación con los pagos a proveedores efectuados durante los ejercicios 2013 y 2012, así como los saldos pendientes de pago que superan los límites legales de aplazamiento al cierre de los mismos ejercicios:

	Pagos realizados y pendientes de pago en la fecha de cierre del balance			
	2013		2012	
	Miles de euros	%	Miles de euros	%
Realizados dentro del plazo máximo legal	112.928	28%	201.426	43%
Resto	296.551	72%	265.330	57%
Total pagos del ejercicio	409.479	100%	466.756	100%
PMPE (días) de pagos	22		18	
Aplazamientos que hasta la fecha de cierre sobrepasan el plazo máximo legal	29.525		21.776	

23. INFORMACIÓN SEGMENTADA

La distribución del importe neto de la cifra de negocios, por categorías de actividades así como por grandes mercados geográficos, es la siguiente:

Por líneas de actividad

<i>Miles de euros</i>		
	2013	2012
Buques	373.273	654.239
Reparaciones y Transformación	206.808	136.093
Propulsión y Energía	35.808	46.590
Sistemas y Armas	35.944	37.997
Otros	49.287	31.494
TOTAL	701.120	906.413

Por mercados geográficos

<i>Miles de euros</i>		
	2013	2012
MERCADO NACIONAL	234.583	426.651
MERCADO EXTRANJERO	466.537	479.762
Unión Europea	79.138	55.238
Europa (no U.E.)	(3.181)	15.216
América	65.794	66.444
Resto	324.786	342.864
TOTAL	701.120	906.413

A cierre del ejercicio 2013 la Cartera de Pedidos de la Sociedad asciende a 1.198.702 miles de euros, siendo su distribución por actividad la que se presenta a continuación:

<i>Miles de euros</i>		
	2013	2012
Buques	1.029.194	1.420.835
Reparaciones y Transformación	113.232	129.658
Propulsión y Energía	18.403	17.830
Sistemas y Armas	36.822	66.905
Otros	1.051	1.066
TOTAL	1.198.702	1.636.294

INFORME DE GESTIÓN 2013

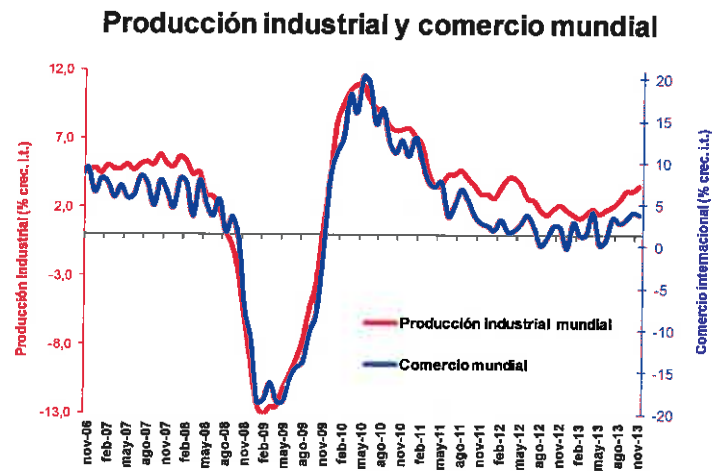
ÍNDICE

	Página
1. SITUACION DEL MERCADO. ENTORNO SECTORIAL	66
2. ACTIVIDAD COMERCIAL	75
3. PRODUCCIÓN.....	80
4. RECURSOS HUMANOS	80
5. INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO	81
6. ASPECTOS SOCIETARIOS Y ECONÓMICO FINANCIEROS	91
7. ACCIONES PROPIAS.....	92
8. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE	92

1. SITUACION DEL MERCADO. ENTORNO SECTORIAL

Entorno económico internacional

En 2013 se ha producido una mejora progresiva de la actividad económica y del comercio mundial a partir del segundo semestre del año. Aunque el crecimiento económico mundial en 2013 fue inferior a lo inicialmente esperado a comienzos de año, los últimos datos publicados a finales de 2013 indican una mejora generalizada, tanto por el lado de la oferta (producción industrial y pedidos industriales) como de la demanda (confianza de los consumidores y ventas minoristas), especialmente en las economías avanzadas.



Asimismo, las últimas previsiones de organismos internacionales para 2014 y 2015 muestran que el crecimiento económico en las principales áreas económicas se aceleraría respecto a los años previos. La mejora de la actividad y de las perspectivas de crecimiento en las economías avanzadas en los últimos meses está apoyada por el mantenimiento a lo largo de 2013 de una política monetaria expansiva y acomodaticia por parte de los bancos centrales. En este sentido, en 2013 se han producido descensos de los tipos de interés en la Eurozona y Australia, en EEUU se han mantenido políticas de compras de activos por parte de la Reserva Federal, y Japón ha anunciado que duplicaría su base monetaria en los próximos dos años. No obstante, permanecen riesgos a la baja para la evolución de la economía mundial para el próximo año, entre los que destacan la debilidad de la demanda en las economías periféricas de la Eurozona y la desaceleración del crecimiento en China.

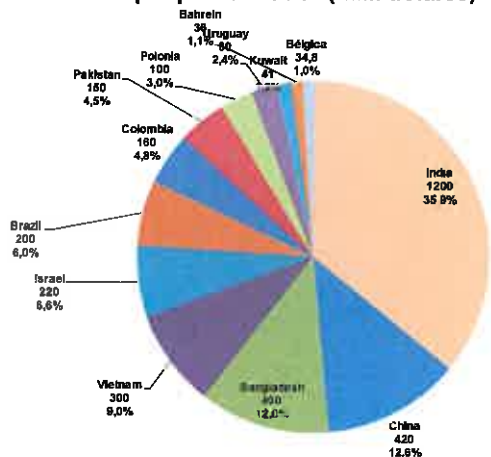
Sector naval militar: tendencias y coyuntura del mercado de construcción naval militar en 2013

El mercado de construcción naval militar en 2013 ha presentado una relativa atonía, en comparación tanto con el año anterior como con los años previos a la crisis del sector en 2008. La contratación naval militar disminuyó de nuevo en 2013, al igual que en los cuatro años anteriores, y ha experimentado una caída desde niveles medios cercanos a los 40.000 millones de dólares entre 2005 y 2008 hasta por debajo de los 15.000 millones de dólares a partir de 2009, alcanzando un mínimo de contratación de unos 3.300 millones de dólares en 2013. Esto ha desembocado en un estancamiento en la cartera de pedidos en los últimos 3 años.



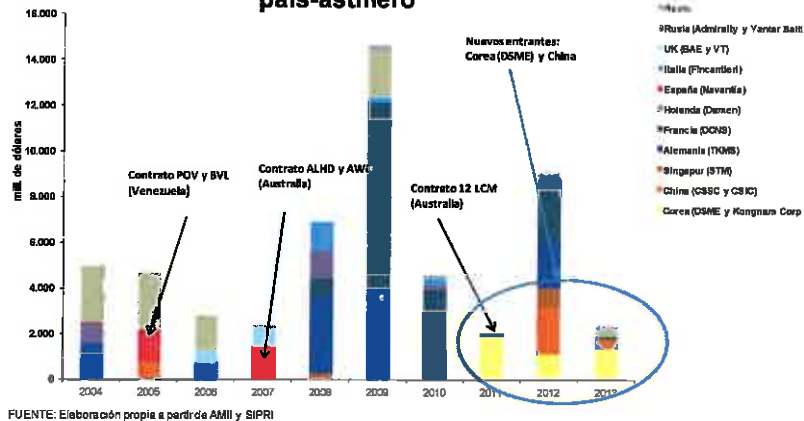
La demanda de nuevos pedidos militares se concentró en Armadas de países emergentes y en desarrollo, lo que contrasta con la reducida contratación y con los retrasos en los programas navales militares de la mayoría de los países desarrollados. Así, las Armadas de India, China, Bangladesh, Vietnam, Israel y Brasil concentraron más de 2/3 de la contratación de nuevas construcciones navales militares en 2013. La debilidad y el retroceso de los presupuestos de defensa en los últimos años en las principales economías avanzadas explican la concentración de la contratación en los países en desarrollo.

Demanda: contratación naval militar por país-amador (mill. dólares)



*Con datos a fecha inicio de programa
FUENTE: AMI

Contratación de exportación naval militar por país-astillero



FUENTE: Elaboración propia a partir de AMI y SIPRI

Por otro lado, la mayor parte de los nuevos pedidos militares en 2013 fueron adjudicados a astilleros asiáticos (ubicados en China, Corea u Oriente Medio), lo que confirma en 2013 una tendencia observada en los últimos tres años. En este sentido los astilleros militares de Asia (China y Corea) concentraron un 65% de la contratación de nuevas construcciones navales militares, seguidos de otros países emergentes y en desarrollo, como Turquía y Brasil. Entre los países Europeos, únicamente Alemania y Francia tuvieron contratos relevantes en 2013. Esto contrasta con la hegemonía en la contratación naval militar de EEUU y los principales países europeos (Reino Unido, Francia, Alemania, Italia y España) previa a 2008. En el mercado de exportación, en 2013 al igual que los dos años previos, la contratación naval militar se ha concentrado en astilleros asiáticos. En concreto en 2013 la contratación naval de exportación fue realizada principalmente por los astilleros Kangnam Corp. (Corea), CSSC y CSIC (China), Admiralty and Yantar (Rusia). Mientras que los astilleros europeos únicamente participaron de manera marginal en 2013 en la contratación de exportación a través del astillero alemán TKMS. Esto contrasta con la relevancia que tuvo en años previos la contratación naval militar de exportación de los astilleros europeos, especialmente antes de 2009, principalmente de TKMS, DCNS, Damen o Fincantieri.

En cuanto a los 15 programas navales militares contratados en 2013, un desglose más detallado por astillero constructor, tipo de buque, cuantía, unidades se ofrece en el siguiente cuadro. En el mismo, se puede apreciar que la mayor parte de la contratación naval militar ha sido debida a demandas de Armadas de países emergentes, y la construcción de dichos nuevos pedidos se realizará mayoritariamente en astilleros de Asia (China y Corea) o de países emergentes. El tipo de unidades contratadas en 2013 se concentró en el segmento de OPV, patrulleros y fragatas ligeras.



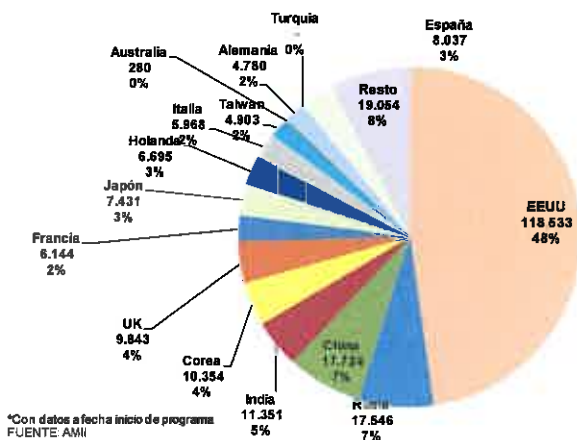
CONTRATACIÓN EN 2013							
País Armador	Programa	Tipo de buque	Desplazamiento (t)	Cuanta programa	Número de unidades	Astillero	País constructor
Bélgica	52-Meter Patrol Boat	Patrullera	448	34,8	2	Socarenam	Francia
Bangladesh	Type 058 Class Corvette	Fragata	1500	400	4	CSIC (Wuchan Shipyard)	China
Brasil	54-Meter Oceanographic Survey Ship (AOS)	Oceanográfico	1000	200	2	INACE	Brasil
Colombia	250-Ton Patrol Boat	Patrullera	250	160	10	STX Korea + COTECMAR	Corea
Kuwait	42-Meter Utility Landing Craft (LCU)	Lancha	500	6	1	Abu Dhabi Shipbuilding	UAE
Kuwait	64-Meter Utility Landing Craft (LCU)	Lancha	864	20	2	Abu Dhabi Shipbuilding	UAE
Kuwait	15-Meter Utility Landing Craft (LCU)	Lancha	14	15	5	Abu Dhabi Shipbuilding	UAE
Uruguay	NPO-2000 Offshore Patrols Vessel (OPV)	Patrullera	1800	80	2	Tsakos Industrias Navales	Uruguay
Vietnam	Gepard Class (Project 11661) Frigate (Batch II)	Fragata	2100	300	2	Zelenodolsk Shipyard	Rusia
Bahrain	Coast Guard ARES 58 Patrol Craft	Patrol Vessel	30	36	12	ARES Turkey	Turquía
China	China Coast Guard 1000-Ton OPV	OPV	1000	420	14	CSSC	China
India	Future Mine Countermeasures Vessel (MCMV) (10)	MCMV	880	1200	8	Kangnam Corporation.	Corea
Israel	Super Dvora Mk III Class Patrol Craft	Patrol Vessel	65	220	10	Israel Aerospace Industries (IAI) Ramta Division	Israel
Pakistan	STM 155-Meter Underway Replenishment Ship (AOR)	Auxiliary	15800	150	1	STM	Turquía
Polonia	Slazak Class Offshore Patrol Vessel (OPV)	OPV	2050	100	1	TKMS	Alemania

Fuente: AMI

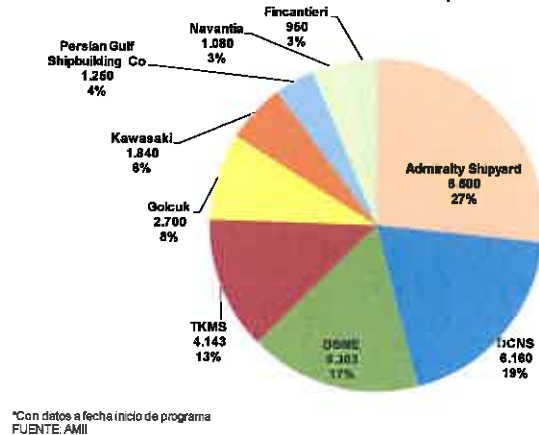
En cuanto a las grandes cifras de la cartera de pedidos en vigor de los dos subsectores del mercado naval militar, buques militares de superficie y mercados de submarinos convencionales, destacar lo siguiente:

- 1) En el mercado de buques militares de superficie, a finales de 2013 el tamaño de la cartera se situó debajo de 230.000 millones, con cerca de un 10% correspondiente a exportación. A diciembre de 2013 y por demandantes, la Marina de EEUU es la destinataria del 47% del importe mundial de la cartera de nuevas construcciones de buques de superficie, seguida de las Marinas de Rusia, China, India, Reino Unido, Corea, Indonesia, Japón y Australia. Los programas de países emergentes, especialmente BRICs, junto con Turquía y Australia tienen un peso creciente en la demanda mundial de construcción naval militar. Los principales constructores de buques de superficie, según la cartera vigente, son los astilleros norteamericanos (Huntington Ingalls, Bath Iron Works y Marinette Marine), que concentran un 48% de la cartera mundial, seguidos de los astilleros rusos (Yantar Baltic y Severnaya), los astilleros chinos (CSSC), India (Mazagon), Reino Unido (BAE), Francia (DCNS), y Corea (DMSE). Finalmente, la cartera de exportación de buques de superficie (cerca 24.500 millones de dólares) es un 9,9% de la cartera mundial, y tiene una elevada concentración por astilleros constructores: apenas 10 grupos de astilleros se reparte el 90% de la cartera de exportación.

Oferta: cartera de buques de superficie por astillero a diciembre 2013 (mill. de US\$)*



Oferta: cartera de submarinos convencionales por astillero a diciembre 2013 (mill. de US\$)*




- 2) En el mercado de submarinos convencionales en 2013 no tuvieron lugar novedades significativas, ya que los últimos contratos relevantes se realizaron en 2012, y se mantienen las tendencias y tamaño observados en los últimos años. En este sentido, el mercado de submarinos convencionales tuvo una cartera vigente a finales de 2013 de 32.000 millones de dólares y cerca de un 38% dedicado a exportación. Asimismo, el mercado de submarinos convencionales mantiene una elevada concentración por el lado de la demanda, y especialmente por el lado de la oferta de exportación, puesto que únicamente 4 astilleros disponen de la cartera de exportación.

Por tipos de unidades en la cartera actualmente en vigor de buques de superficie, los portaaviones son junto con cruceros y destructores/fragatas pesadas, los tipos con mayor importe, aunque con escasas unidades en cartera, y prácticamente ninguna en el mercado de exportación. Las fragatas ligeras actualmente en cartera tienen un precio medio de 373 millones de dólares y de 288 millones en el caso de las unidades en cartera destinadas a la exportación. Los patrulleros y OPV son el tipo con mayor número de unidades en cartera, y con un precio unitario que supera los 125 millones en el caso del mercado de exportación de OPV, pero que no supera los 100 millones de dólares en el caso de las destinadas al mercado doméstico

Cartera de pedidos estimada a fecha inicio programa (Diciembre de 2013)						
Tipos principales	Importe programa (MM \$)	Unidades	Precio unitario (MM \$)	Unidades		Precio unitario (MM \$)
				Doméstico	Exportación	
Portaaviones	49.750	9	5.528	-	-	-
Cruceros	2.600	2	1.300	-	-	-
Fragata pesada / Destructor (> 5.000 tn)	51.641	47	1.099	676	1	676
Fragata ligera (<5.000 tn)	54.834	147	373	4.900	17	288
Anfibios 8.000-10.000 tn	1.850	8	231	400	2	200
Resto Anfibios	23.378	95	246	4.282	45	95
Corbetas	6.078	47	129	6.963	21	332
OPV	10.709	113	95	1.993	16	125
Patrulleros/FAC	13.156	1.193	11	3.078	167	18
Cazaminas	3.885	26	149	1.200	8	150
AOR	861	7	123	1.045	6	174
Resto Auxiliares	8.118	53	153	1.401	10	140
TOTAL	226.860	1.747	130	25.938	293	89

Fuente: AMI

Para los submarinos convencionales, la cartera a finales de 2013, según AMII, se sitúa en 467 millones de dólares en el caso de los submarinos destinados al mercado doméstico, y en cerca de 500 millones en el caso de los submarinos de exportación.

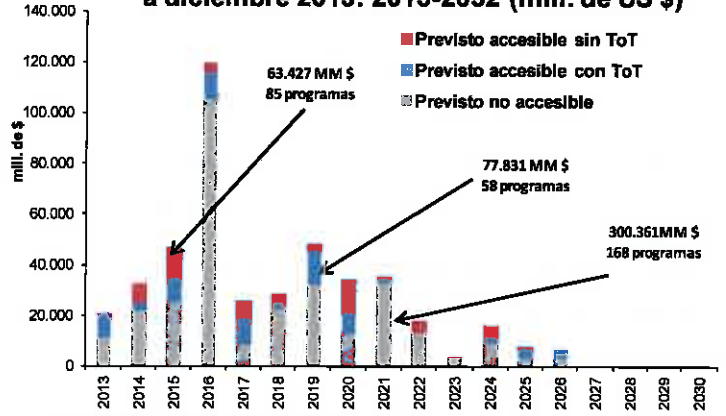
Cartera de pedidos estimada a fecha inicio programa (Diciembre de 2013)						
Tipos principales	Importe programa (MM \$)	Unidades	Precio unitario (MM \$)	Unidades		Precio unitario (MM \$)
				Doméstico	Exportación	
Submarino Convencional	26.629	57	467	12.297	25	492
Sumergibles < 1.000 tn despl.	131	10	13	-	-	-
Submarino Nuclear	103.800	67	1.549	-	-	-
TOTAL	130.560	134	2.030	12.297	25	492



Sector naval militar: perspectivas de demanda futura y mercado exportación

A diciembre de 2013, las previsiones de evolución del mercado de construcción naval militar estiman que el mercado total previsto para los próximos 20 años sería de 441.600 millones dólares. Sin embargo, tan sólo un 32% de dicho mercado previsto a finales de 2013 sería accesible para Navantia, de acuerdo con criterios geopolíticos, tecnológicos y relacionados con el proteccionismo de los mercados domésticos. El mercado accesible total previsto para los próximos 20 años se situaría en algo más de 141.000 millones de dólares, de los que un 55% implicarían construcción local y transferencia de tecnología.

Programas previstos de buques militares a diciembre 2013: 2013-2032 (mill. de US \$)



FUENTE: Elaboración propia a partir de AMI

Por tipo de buques el mercado accesible más relevante para los próximos 20 años según las previsiones a diciembre de 2013, es el mercado de fragatas ligeras y pesadas con más de 52.000 millones de dólares y con más de un 65% con demanda de construcción local y ToT. El otro segmento de la demanda accesible prevista relevante son las corbetas y OPV, especialmente en número de unidades, más de 110 unidades en los próximos 20 años, y con una cuantía total estimada acumulada para los próximos 20 años que supera los 20.000 millones de dólares, y donde la ToT y la demanda de construcción en astilleros locales es más reducida (apenas 25% del total de la demanda accesible).

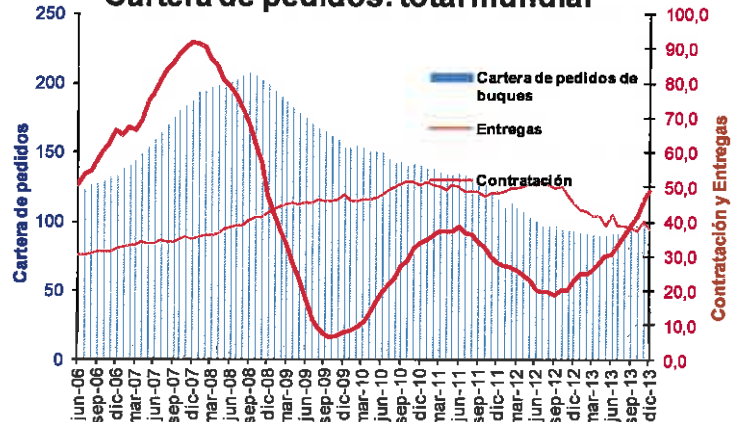
TIPO	Total previsto		Mercado Accesible Total		Accesible sin Programas ToT	
	Unidades	MM \$	Unidades	MM \$	Unidades	MM \$
Portaaviones	4	7.000	4	7.000	1	1.000
Destructores/Fragatas	214	180.064	82	52.032	26	18.000
Anfibios 8.000 tn - 10.000 tn	10	2.925	8	2.300	8	2.300
Anfibios 10.000 tn - 15.000 tn	8	2.900	8	2.900	8	2.900
Anfibios	285	34.999	58	9.139	38	1.700
Corbetas	68	16.900	41	14.080	38	12.800
OPV	139	16.008	69	5.265	40	3.970
Patrulleros/FAC	711	16.135	405	5.823	35	1.200
Cazaminas	108	9.890	48	4.340	38	1.900
AOR	59	23.481	29	11.335	12	2.700
Auxiliares	80	19.005	14	2.114	6	684
Submarino Convencional	120	61.420	49	24.830	5	14.000
Submarinos < 1.000 tn despl.	34	2.048	-	-	-	-
Submarino Nuclear	19	50.800	-	-	-	-
TOTAL	1.836	445.363	815	141.558	168	55.807

Fuente: AMI

Sector naval civil: entorno global de contratación, cartera, evolución de fletes y precios de nuevas construcciones

En línea con la mejora que se mencionó en el entorno económico mundial en los últimos seis meses de 2013, el mercado de construcción civil ha experimentado una recuperación también en el segundo semestre de 2013, debido principalmente a la evolución de los segmentos de buques de carga convencional, a los que ha afectado positivamente el incremento del comercio mundial. En este sentido, la contratación en el mercado civil en 2013 se ha recuperado, tras

Cartera de pedidos: total mundial

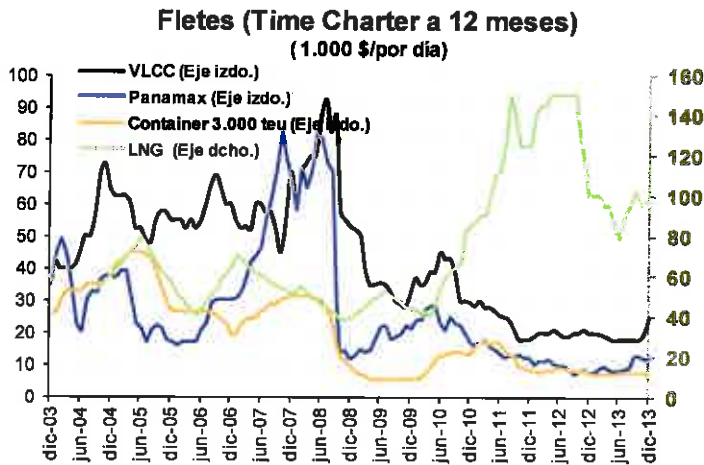


FUENTE: Elaboración propia a partir de Clarksons



el descenso experimentado en 2012 por la mejora de la contratación en los segmentos de carga de mayor tamaño. En promedio anual, la contratación civil se ha incrementado en 2013 hasta los 33,9 millones de CGT desde los 22,3 millones de CGT de 2012, de manera que por primera vez desde 2008, en la segunda mitad de 2013 la cartera de pedidos se ha incrementado de forma sostenida hasta alcanzar en diciembre de 2013 los 103,9 millones de CGT.

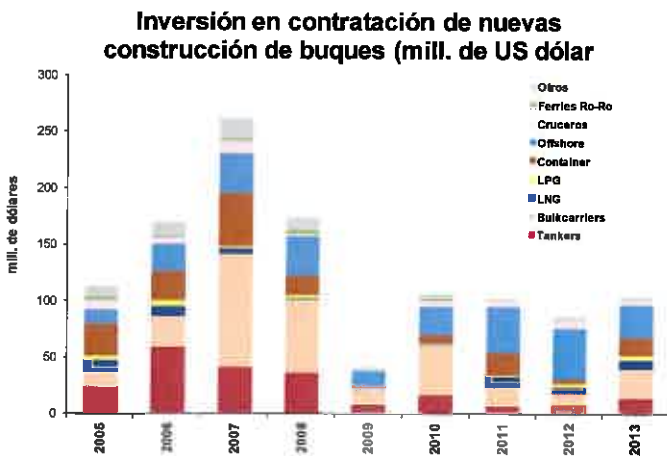
Aunque todavía se mantiene una baja utilización de capacidad de flota, el aumento de los fletes en los segmentos de carga en los últimos meses de 2013 explica la elevación de la contratación naval civil. En este sentido, aunque los fletes de petroleros y bulkcarriers continuaron con su atonía, y descendieron en el primer semestre de 2013, sin embargo en el último trimestre de 2013, se produjo una ligera recuperación en todos los segmentos, en línea con la recuperación de la contratación en el sector civil de los últimos meses. Un comportamiento similar al correspondiente a los fletes, se aprecia en la evolución en 2013 de los **precios de las nuevas construcciones civiles**. Si bien en 2013 se registró un estancamiento y debilidad de los precios, en la segunda mitad de 2013 se aprecia una recuperación moderada de los precios en todos los segmentos de carga. De manera que en términos netos los precios de las nuevas construcciones de **buques de carga se incrementaron** entre un 6% y un 15% en 2013.



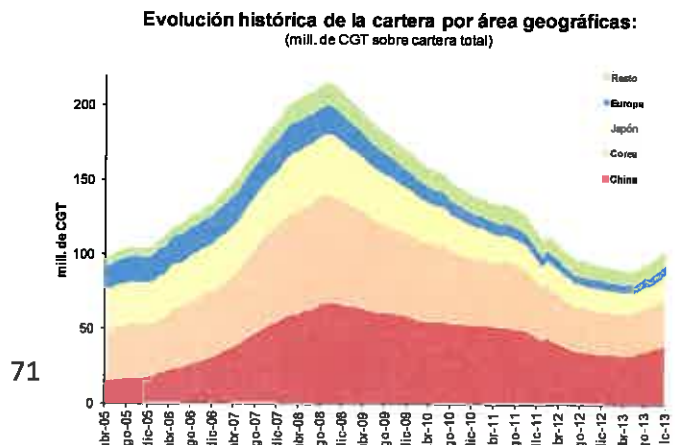
FUENTE: Elaboración propia partir de Platou, Fearnleays y Clarksons

FUENTE: Elaboración propia partir de Platou

En coherencia con el aumento observado en la segunda mitad de 2013 en los fletes y en los precios de las nuevas construcciones de los buques de carga, se ha producido un incremento de la demanda de nuevas construcciones, que refleja en un aumento de la inversión en contratación global mercante en 2013. En dicho año la inversión en contratación global en buques mercantes según Clarksons se situó en 103.800 millones de dólares, aumentó un 19% respecto al año anterior impulsada por la mejora de la inversión en buques de carga convencional, mientras la inversión en offshore disminuyó en 2013, debido un dinamismo inferior al inicialmente esperado en la segunda mitad de 2013 en este segmento.



FUENTE: Clarksons



FUENTE: Elaboración propia partir de Clarksons

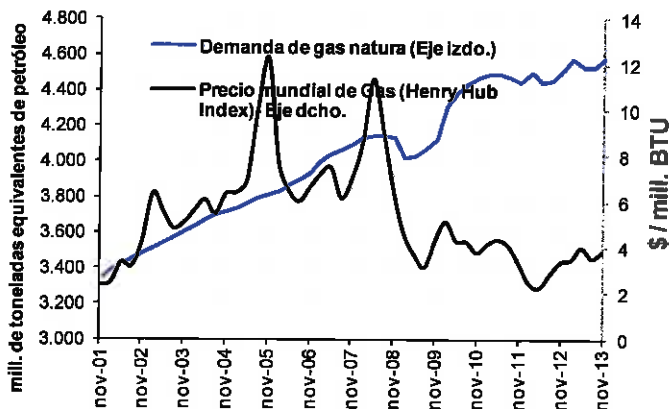


El aumento de la contratación en 2013 respecto al año anterior, permitió una moderada elevación de la cartera de pedidos a finales de 2013. De forma, que en las principales áreas geográficas de construcción naval se produjo un incremento de la cartera de pedidos, especialmente en China y Corea, en menor medida en Japón, mientras que en Europa la cartera de pedidos se estancó en 2013 en torno a los 5,9 millones de CGT.

Sector naval civil: sector de carga no convencional (LNG) y offshore Oil&Gas

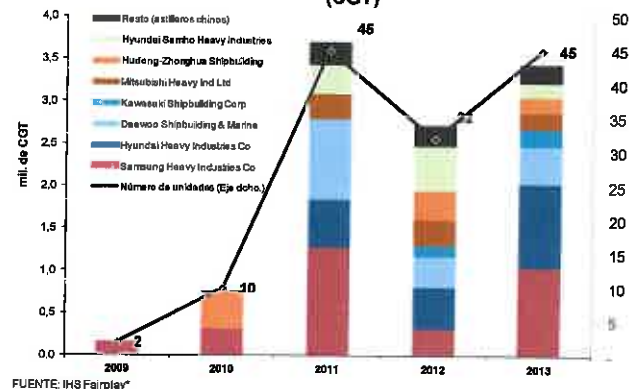
En el segmento de LNG, en 2013 el incremento de los precios y de la demanda de gas, junto con las expectativas de aumento del comercio de "shale gas" desde EEUU, han contribuido a elevar los fletes de LNG, y consecuencia a la mejora de la contratación en 2013 respecto al año anterior. En 2013 se registraron un total de 45 nuevas unidades contratadas frente a las 32 unidades contratadas en 2012. Al igual que en la última década, los astilleros coreanos (Daewoo, Samsung y Hyundai) continuaron siendo hegemónicos en la contratación de LNG, mientras que los astilleros japoneses y chinos tuvieron una presencia más limitada en este mercado.

Gas natural: demanda y precio mundial



FUENTE: Datastream

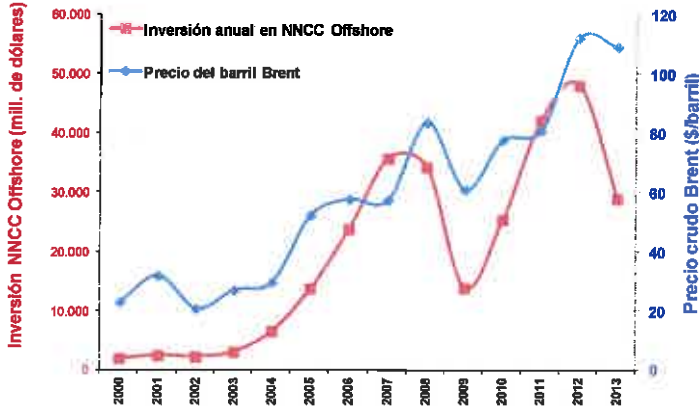
Oferta de LNG: Contratación por astillero (CGT)



Por su parte, en 2013 la evolución del segmento Offshore Oil&Gas en 2013 fue más débil respecto a lo inicialmente esperado a comienzos de año y respecto a la evolución registrada en 2012. Es destacable que en 2013 la inversión en contratación de nuevos buques offshore se situase en 28.800 millones de dólares, mientras que en 2012, el mejor año de la serie histórica, la inversión alcanzase los 48.000 millones de dólares. Esta mayor debilidad se explicaría por el relativo estancamiento de los precios del petróleo en 2013 y por el aumento de los costes de exploración y producción de las empresas operadoras en el sector de Offshore Oil&Gas. Por tipos de buques en la cartera en vigor en 2013, dentro del segmento offshore destacan los buques de exploración y producción (Drillships, Offshore, Sismicos...), que son las unidades con mayor coste unitario, la unidades auxiliares (Platform Supply Vessels, Anchor Handling Tug Supply), que son la unidades más estandarizadas del segmento offshore, y las unidades de apoyo offshore (OSV), dentro de las se que encuentran un grupo heterogéneo de unidades, en algunos casos especializadas.

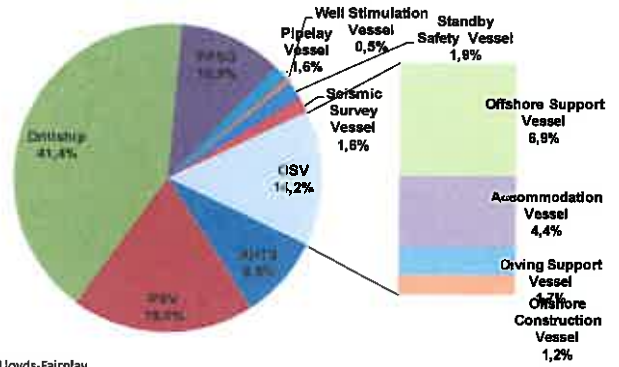


Evolución inversión mercado offshore



FUENTE: Clarksons y Datastream

Cartera offshore: diciembre 2013
(en términos de CGT)



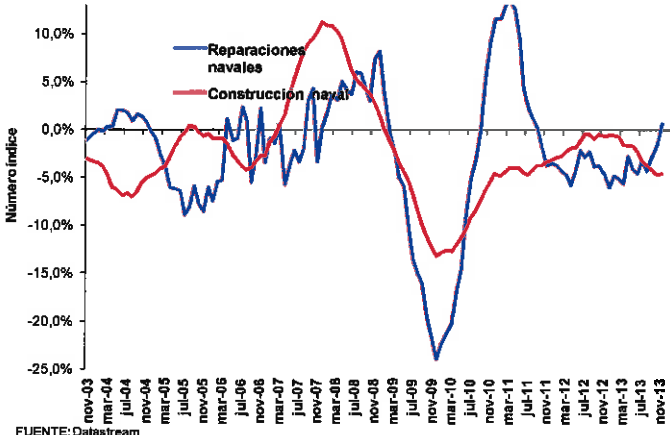
UENTE: Lloyds-Fairplay

Finalmente destacar que el segmento offshore a diciembre de 2013 representa un 10% de la cartera mundial, pero es un 15% de la cartera europea en términos de CGT. La distribución de la cartera offshore muestra una menor concentración que en otros segmentos. Si bien, Corea (en el caso de los artefactos offshore) y China (en el caso de los buques supply), y en menor medida Brasil y Singapur mantienen una relativa hegemonía en este segmento, la cuota de mercado europea es relativamente elevada (10,1% en 2013).

Reparaciones, conversiones y Apoyo al Ciclo de Vida

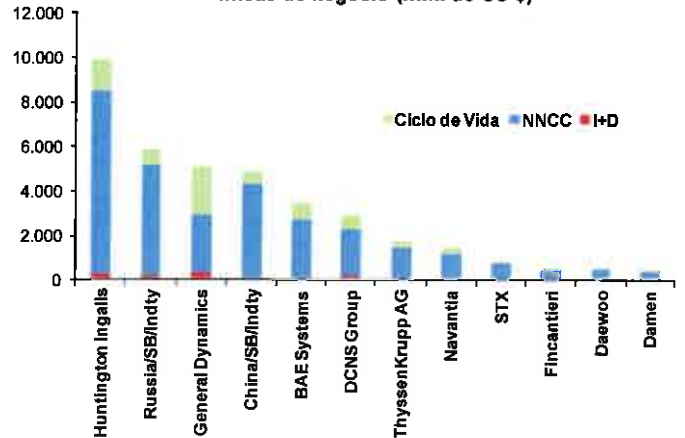
A finales de 2013, se ha producido una mejora en la evolución de las reparaciones en Europa en línea con el leve incremento de los fletes y de los precios de las nuevas construcciones navales a partir del segundo semestre de 2013. De manera que, por primera vez desde finales de 2011, el IPI (Índice de Producción Industrial) de reparación naval en la UE ha presentado tasas de crecimiento positivas.

Construcción y reparación naval en UE-15
(crecimiento interanual media móvil 12 meses)



FUENTE: Datastream

Ingresos por programas navales militares en 2013
líneas de negocio (mill. de US \$)



FUENTE: Janes Forecast



En 2013 la facturación total mundial del sector naval militar superó los 65.000 millones de dólares, de la que un 20% correspondió a actividades de sostenimiento, mantenimiento y ciclo de vida. Entre las principales noticias en el ámbito del Apoyo al Ciclo de Vida (ACV) en los últimos meses de 2013 destacan: el contrato obtenido por Thales para el ciclo de vida durante 4 años de 2 cazaminas de la Armada Estonia; el contrato de modernización de corbetas de la clase Fatahillah de Indonesia firmado por Ultra Electronics; el contrato de ACV obtenido por Terma (sistemista danés) para la modernización de “media vida” de 4 OPV de la clase “Thetis” de la Marina danesa, que incluirá la sustitución de su actual sistema de mando y control (CMS) por el sistema de Terma TDS y SCANTER 1400; y el contrato de ACV entre Navantia y la Marina Noruega para el mantenimiento de las fragatas F-310.

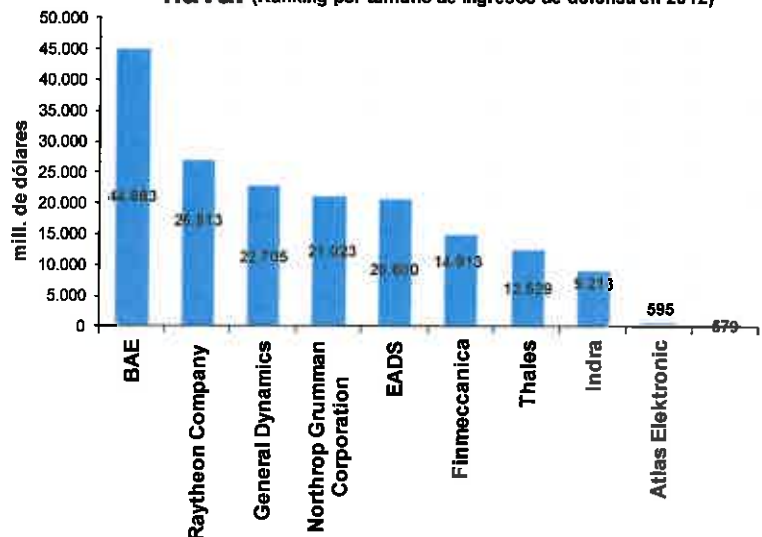
Sistemas

La incorporación de sistemas y armas a las plataformas navales es el principal elemento de diferenciación de producto, ante el elevado peso de los sistemas, armas e integración (un 44% sobre el coste total medio de los buques militares según datos de Janes Forecast).

En Europa el mercado sigue dominado por Reino Unido y Francia que cuentan con dos grandes sistemistas internacionales: BAE Systems y Thales-DCNS respectivamente, que figuran entre las principales industrias de defensa mundiales. Los otros competidores de Navantia en el mercado también están vinculados a sistemistas importantes: Fincantieri a Finmeccanica, TKMS a Atlas Elektronik y EADS.

Entre las noticias en el último mes en el ámbito de sistemas destacar: la formación de una Joint Venture entre Rheinmetall y Ferrostaal para responder a la creciente demanda infraestructuras tecnológicas de defensa, lo que facilita la internacionalización de Rheinmetall aprovechando los centros productivos internacionales de Ferrostaal, y el desarrollo de la línea de negocio de integración de sistemas de Rheinmetall; y la adquisición por parte de la filial de Saab Dynamics, Saab Seaeeye (especializada en vehículos remotos submarinos) de la empresa británica Hydro-Lek, suministradora de equipos para vehículos submarinos no tripulados

Sistemistas ligados a las industria naval
(Ranking por tamaño de ingresos de defensa en 2012)



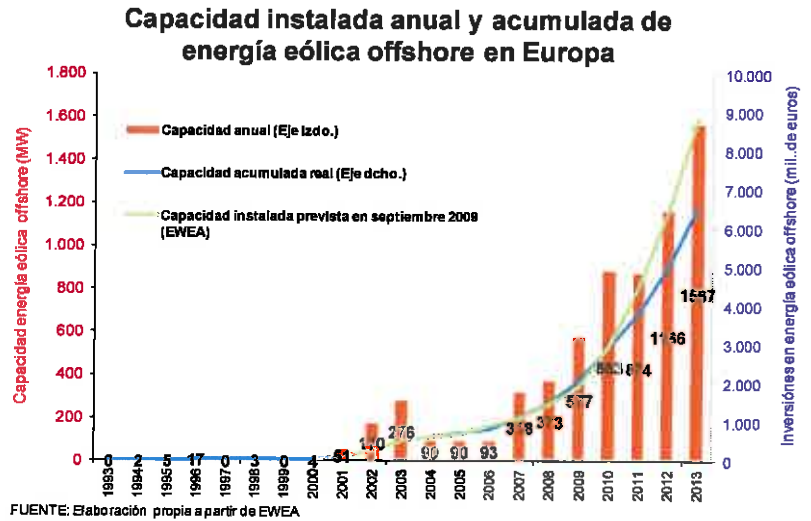
FUENTE: Defense News Top, July 22, 2013



Nuevos mercados: el eólico offshore

El eólico marino ha comenzado a suscitar en los últimos años un notable interés en el sector naval europeo por las posibilidades que ofrece a los astilleros el aprovechamiento de sus instalaciones y tecnologías para el desarrollo del eólico offshore.

En Europa según los últimos datos de EWEA (European Wind Energy Association), en 2013 la nueva potencia eólica offshore instalada habría aumentado en 1.567 MW, lo que supone un incremento del 34% respecto a 2012. Las inversiones realizadas en 2013 supusieron, según EWEA, en torno a los 5.500 MM€ aproximadamente y la potencia instalada alcanzó a finales de 2013 la cifra de 6.562 MW (en 2.080 turbinas). El número de turbinas eólicas marinas instaladas durante el año fue de 418 (frente a las 291 del año anterior), y se concentraron en el Mar del Norte,



principalmente en Reino Unido (más de 212), que acapara casi el 47% de la potencia total eólica offshore instalada en 2013. En 2013, un 14% de la capacidad eólica instalada en Europa corresponde al eólico offshore y la próxima década se han aprobado ya campos offshore en Europa que totalizarán 18.000 MW adicionales respecto a los actuales. En el largo plazo, hasta 2030 las previsiones establecen que la nueva potencia eólica offshore instalada en Europa pueda llegar a crecer cerca de los 150 GW, y esto supondría más de 11.000 estructuras de acero correspondientes a las bases de las torres eólicas y más de 50 buques instaladores de turbinas eólicas.

No obstante, debido a la debilidad del entorno económico y financiero en Europa, y del sector naval en particular, y la evolución de los desarrollos tecnológicos, en 2013 la expansión del sector eólico fue inferior al objetivo de previsto tanto en los respectivos Planes Nacionales de Acción sobre Energías Renovables aprobados por los miembros de la Comisión Europea, como en las previsiones de EWEA. Mientras, en 2009 EWEA preveía que en 2013 la potencia instalada de eólico offshore en Europa se situase en los 8.859 MW, ésta fue en realidad un 25% inferior, y no alcanzó los 6.600 Mw. Esto indicaría, que aunque a largo plazo el sector sigue con su expansión tendencial, a corto plazo se están acumulando retrasos respecto a los plazos y objetivos inicialmente previstos.

2. ACTIVIDAD COMERCIAL

Las contrataciones totales de Navantia S.A.U. (*) durante el ejercicio 2013 han alcanzado un importe de 298.675 miles de euros, con el siguiente desglose por línea de negocio:



NAVANTIA, S.A.U.
INFORME DE GESTIÓN DEL EJERCICIO 2013

	Miles de €
Construcción Naval	38.471
Reparaciones Navales	204.435
Propulsión	36.752
Sistemas y Armas	7.095
Resto	11.922
TOTAL	298.675

(*) Se consideran contrataciones todas las obras que han entrado en vigor durante el ejercicio.

La Cartera de Pedidos de la Empresa por líneas de actividad queda constituida de la siguiente forma:

m€	Cartera 31/12/2013
Construcción Naval	1.029.194
Reparaciones Navales	113.232
Propulsión	18.403
Sistemas y Armas	36.822
Resto	1.051
TOTAL	1.198.702

Las operaciones más significativas realizadas en el ejercicio por las áreas comerciales han sido las siguientes:

Área de Construcción Naval

La potenciación de la actividad comercial de Navantia, S.A.U. de los últimos años continuó durante 2013, plasmándose en la consecución, entre otros, de un contrato de diseño y construcción de un buque LHD y 4 lanchas LCM para la Marina turca, en colaboración con el astillero turco SEDEF.

Asimismo, se firma en el año 2013, dos contratos importantes de apoyo al ciclo de vida. Uno con la Armada Noruega para el mantenimiento de las Fragatas construidas por Navantia y otro con la US Navy para el mantenimiento de los destructores americanos DDG51 que se despliegan en la base Naval de Rota a partir del 2014.

Se ha reforzado la internacionalización de Navantia al abrirse cuatro delegaciones comerciales en los mercados clave de la empresa: Turquía, Golfo Pérsico, Latinoamérica e India. Estas se unen a la subsidiaria con la que ya contaba Navantia en Australia, su principal cliente en la actualidad.

Acuerdos:

- **ABU DHABI SHIPBUILDING (ADSB).** En noviembre 2013, se firma un MOU con ADSB para cooperar en la identificación y gestión de futuras oportunidades de negocio en proyectos de construcción naval y de servicios para la Marina de los Emiratos Árabes Unidos (EAU) y para otros países de la región.

- BAES Norfolk Shiprepairs: En el 2013, Navantia y BAES Norfolk Shiprepairs, firman un acuerdo para colaborar en el negocio de Apoyo al Ciclo de Vida.

Área de Reparaciones

El mercado de Reparaciones continúa acusando la situación económica general, aunque se aprecia una ligera mejoría; se ha reducido el número de buques reparados respecto al año anterior pero se ha conseguido una mayor facturación global. El intenso esfuerzo realizado en el sector civil y la especialización en determinados mercados, han permitido un año de buena actividad, siendo en los presupuestos de la Armada Española para el mantenimiento de buques donde se ha producido una drástica reducción, en línea con los últimos años.

En la Agrupación de Reparaciones, se repararon un total de 172 buques, correspondiendo 127 de ellos a buques mercantes y 45 a buques de guerra.

De los 127 buques mercantes reparados, 45 de ellos se han reparado en el astillero de Navantia en Fene-Ferrol, 64 en el centro de Cádiz-San Fernando y 18 en la factoría naval de Cartagena.

En cuanto al tipo de buques reparados destacan especialmente los buques LNG con un total de 23 buques reparados de los que 20 se han reparado en Fene-Ferrol, lo que mantiene a Navantia dentro de los astilleros líderes en la reparación de este tipo de embarcaciones tan especializadas.

En Cádiz-San Fernando, se han reparado 9 cruceros. Destacar las obras de actualización realizadas en los cruceros "Vision of the Seas", "Brilliance of the Seas" y "Disney Magic", los dos primeros pertenecientes a la compañía Royal Caribbean, con la que se está trabajando para la realización de nuevas obras de actualización en su flota.

Se han reparado 8 yates en Cartagena siendo de destacar la llegada de buques de gran porte como el yate "A" y "Le Grand Blue", ambos por encima de los 100m de eslora.

Además de lo anterior, también se han llevado a cabo trabajos de reparación en 13 petroleros (tanker), 12 buques quimiqueros, 7 de pasajeros y transporte de carga rodada (Passenger /Ro-Ro), 10 remolcadores, 9 buques porta-contenedores, 4 dragas, 3 transporte de vehículos y 2 LPG.

En cuanto al país de procedencia de los buques reparados por Navantia, encabezan la lista España y Reino Unido con 19 buques cada uno, 12 Alemania, 9 USA, 8 Noruega, 6 Holanda, 5 Grecia, 4 Japón, Dinamarca, Singapur y Argelia.

En lo que se refiere a la actividad militar, además del mantenimiento habitual de los buques de la Armada Española en todas sus bases y en los 3 Centros de Navantia, es de destacar la contratación de las obras de mantenimiento en la Base de Rota, de los 4 destructores a desplegar por la US Navy a partir de 2014, así como el desarrollo del programa de media vida de 2 buques anfibios de la Armada Argelina.

Turbinas

Durante el ejercicio 2013 se continuó realizando un importante esfuerzo en la actividad comercial con el objetivo principal de consolidar y aumentar la presencia de la Fábrica en el sector civil.

En este sentido, destacar que se ha continuado con el plan de información a potenciales clientes del Acuerdo de Licencia para el diseño de turbinas de vapor entre 2,5 y 18 MW, firmado con MHI a principios de 2012. Fruto de este plan, durante el año 2013 se han recibido más de 30 consultas y se han presentado 16 ofertas por importe total superior a 40 millones de euros, aunque de momento no se ha

conseguido ningún pedido. En este sentido hay que señalar que el principal campo de aplicación de estas turbinas, que son las plantas de generación de energía a partir de fuentes renovables (biomasa, residuos, solar, cogeneración, etc.), está paralizado en España por la incertidumbre en el marco regulatorio y suspensión de primas. Esto ha provocado que nuestros potenciales clientes (Promotores de plantas de energía e Ingenierías que se encargan del diseño y construcción de las plantas), estén estudiando proyectos fuera de España, por lo que 14 de las 16 ofertas presentadas sean para proyectos en el extranjero, la mayoría en Latinoamérica.

Por otra parte, a raíz del número de consultas que no se han podido atender por no entrar dentro del alcance de la Licencia, se han iniciado las conversaciones con MHI para una posible ampliación de la misma.

En el Área de Servicio y Componentes también se ha intensificado la actividad comercial y se han presentado más de 260 ofertas por un importe total de casi 40 millones de euros. Respecto a 2012 se ha incrementado el número de ofertas presentadas, el número de clientes potenciales a los que se ha presentado oferta y el importe total de las mismas.

Por último, se han presentado 5 ofertas para buques de NNCC de NAVANTIA, por un importe de 10 millones de euros.

El importe total de las ofertas presentadas durante 2013 fue de 91,5 millones de euros.

También es importante señalar la firma de un MOU con NORDEX que recoge las condiciones básicas para el desarrollo de un Acuerdo de Licencia, para la fabricación y comercialización de aerogeneradores para eólica terrestre, actualmente en negociación.

En cuanto a la contratación, el importe total ha sido 10,8 millones de euros de los cuales 10,1 corresponden a contratación exterior. Al igual que en el año anterior es destacable que, dentro de este apartado, el área de Servicio y Componentes ha alcanzado una contratación de 9,1 millones de euros lo que representa casi el 85% del volumen total de contratación y que ha aportado una importante carga de trabajo no solo dentro de las instalaciones de la Fábrica sino también desplazando personal y equipos portátiles a diferentes plantas (Centrales Nucleares, Centrales Térmicas, Refinerías, etc.) tanto en territorio Español como en otros países europeos.

Motores

Durante el año 2013, se realizaron las siguientes acciones comerciales:

Obra nueva:

- Se ha formalizado pedido con MTU Alemania para el suministro de dos motores propulsores marinos tipo 16V 956 TB91 con destino la Marinha do Brasil.
- Se está en avanzada fase de negociación con el Astillero ECOVIX de Brasil para el suministro de motores propulsores, reductoras de velocidad, grupos generadores y reparación del SICP con destino al buque Warao de la Armada de Venezuela.
- Pasada oferta al Astillero H. J. Barreras de los Diésel Generadores con destino al buque Flotel para PEMEX.
- Ejército de Tierra español, mediante una licitación pública, adjudicó a NAVANTIA el suministro de 4 motores con destino a los vehículos de caballería PIZARRO.

- Se ha firmado contrato con la Brazilian Naval Commission in Europa para el suministro e instalación en el buque Julio de Noronha, de diversos equipos para la modernización de los motores propulsores y el Sistema de Control.
- Nuevas Construcciones de Navantia, manteniendo contactos con la Dirección Comercial de Nuevas Construcciones y la Dirección Técnica apoyando con propuestas de Propulsión y Diésel Generadores para las distintas ofertas presentadas, Ecuador, Brasil, Turquía, Sudáfrica, Qatar, EAU, Vietnam, Filipinas y Perú.

Postventa:

- Negociaciones con la Armada Española para renovar Contratos de suministro de repuestos y sostenimiento de motores instalados en buques de la Armada. Se firmó el contrato de sostenimiento y está pendiente de firma el de repuestos.
- Licitación del Ejército de Tierra español, para el suministro de repuestos y mantenimientos para motores de los vehículos "Leopardo" y "Pizarro".
- Otros mercados civiles. Se han realizado distintas acciones comerciales con ENDESA/UNELCO, con la consecución de contratos para la supervisión de los mantenimientos y suministro de repuestos para los motores instalados en las Centrales Diésel, de 2 años de vigencia y Centrales Nucleares de Trillo, para la ejecución de asistencias técnicas, mantenimientos y suministro de repuestos.
- Conjuntamente con Reparaciones se han realizado trabajos de mantenimiento en motores propulsores y grupos generadores de diversos yates.
- En relación con la venta de repuestos se realiza un gran esfuerzo en el mercado internacional, consolidando las ventas en países como Argentina, Kenia, Bélgica, Noruega, Alemania, y consiguiendo nuevos mercados en India, Tailandia y Perú.
- Otras acciones comerciales realizadas han sido con nuestros Licenciadores Caterpillar, MAN y MTU, para el suministro de distintos componentes de motores de su propia producción.

Acuerdos:

- MTU Friedrichshafen. Como parte del acuerdo estratégico firmado a finales de 2011, se han seguido impartiendo cursos en el CENTRO DE FORMACIÓN, así como diversas ofertas sobre ejecución de pruebas de banco y suministro de partes de motor.
- Por otra parte, se mantienen negociaciones con MAN y CATERPILLAR para la concesión de una autorización extraterritorial, que nos permita acceder a otros negocios / productos en mercados internacionales. Concretamente para plantas de generación (Power Plant) basadas en concepto modular con diseño de NAVANTIA.

Sistemas

En el año 2013 se contrataron 17,6M€, de los cuales 10,1M€ se facturaron dentro de buques en construcción por Navantia y 7,1M€ directamente bajo pedidos externos. Entre los primeros destaca la contratación de servicios de ACV para Noruega por 3,7M€ y la extensión de Dorna para la modernización de los buques argelinos por 1,6M€ y entre los segundos, 1,4M€ en Comunicaciones para el AWD australiano (para Raytheon como cliente) y la fabricación de torres para ametralladoras de 25mm para Oto Melara Ibérica, que si bien es de un importe reducido, 0,6M€, abre una nueva vía de coproducción de mucho interés.

3. PRODUCCIÓN

El nivel medio de ocupación de las diferentes líneas de actividad durante el año 2013 fue de 72,5%.

El pasado 12 de noviembre de 2013 se entregó oficialmente la Fragata F-105 "Cristóbal Colón" a la Armada Española.

Cabe destacar por su singularidad, la salida el 17 de diciembre del ALHD "Adelaide", construido por Navantia, desde la Ría de Vigo hacia el astillero australiano de Willianstom de la compañía ASC a bordo del buque de transporte "Blue Marlin". En dicho astillero australiano se procederá a su finalización y entrega a la Armada Australiana.

En la Agrupación de Reparaciones, se repararon un total de 172 buques, correspondiendo 127 de ellos a buques mercantes y 45 a buques de guerra.

En Turbinas se completó la entrega de los engranajes reductores de los destructores AWD para la Marina Australiana.

Otros hechos significativos:

- Firma de un contrato con Endesa Generación para el suministro y montaje de motores tipo 40/45, 40/54 y 40/54-A, instalados en las centrales diésel eléctricas ubicadas en las Islas Canarias, Ceuta y Melilla.
Este contrato entró en vigor el 1 de enero del 2013 y tiene validez hasta el 1 de junio del 2014, pudiéndose prorrogar durante un año más, previo acuerdo escrito por ambas partes.
- En junio Navantia y NDLO (Organismo de Logística y Defensa de Noruega) firmaron en Bergen un "Acuerdo de Asistencia Técnica" para el mantenimiento y apoyo al ciclo de vida durante los próximos 3 años de cinco fragatas F-310.
- Navantia obtuvo la adjudicación del contrato para el suministro de los sistemas de control de los motores propulsores de una corbeta de la clase Inhauma para la Armada Brasileña.
- En septiembre se firmó con la US Navy un contrato de mantenimiento de los cuatro destructores que serán desplegados durante 2014 y 2015 en la Base Naval de Rota, como parte del escudo antimisiles, según el acuerdo alcanzado entre ambos gobiernos en 2011 y sellado en 2012.

4. RECURSOS HUMANOS

La plantilla final de Navantia S.A.U. a 31 de diciembre de 2013 se fijó en 5.477 personas, con una disminución neta de 39 personas respecto a la plantilla final del año 2012 (5.516 personas).

Respecto a la negociación colectiva, cabe destacar que el pasado 16 de octubre de 2013 se alcanzó el Preacuerdo del IV Convenio Colectivo de NAVANTIA con la mayoría de los representantes de los trabajadores en la Mesa Negociadora del Convenio. Una vez ratificado por la mayoría de los centros de trabajo, para la firma definitiva del acuerdo de Convenio Colectivo entre las partes, es preceptiva la autorización previa de la Comisión de Seguimiento de la Negociación Colectiva de las Empresas Públicas, que a 31 de diciembre de 2013 no se había constituido.

El Desarrollo / Formación en Navantia en el año 2013 ha venido determinado por una importante reducción de costes dada la situación económica en general y Navantia en particular.

Por lo que respecta a las actuaciones locales, en los Centros de Trabajo se ha actuado con programas de reciclaje y polivalencia de los trabajadores mayoritariamente con profesorado propio.

Se han llevado a cabo las acciones formativas con coste externo que se han visto legalmente obligatorias, críticas o muy importantes para la marcha de la empresa.

Por lo que respecta a la mejora de competencias globales, como principales programas formativos corporativos, impulsados y coordinados desde las Oficinas Centrales y que se han impartido para personal de prácticamente todos los centros de trabajo, en el 2013 solo se han realizado unas pocas acciones formativas dada la escasez presupuestaria en:

* Programas de perfeccionamiento en la Gestión y Dirección.

* Skills Improvement Program.

En cuanto a la incidencia y contribución a la consecución de los objetivos estratégicos de la Empresa, los programas de los distintos centros se han encaminado especialmente al incremento de la flexibilidad funcional y al mantenimiento de las capacidades críticas y legalmente obligatorias

Los Programas de desarrollo de habilidades, gestión y dirección, buscan la necesaria transformación de una compañía de carácter nacional a una internacional.

5. INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO

INTRODUCCIÓN

Orientación del I+D+i en Navantia

Navantia mantiene su voluntad de inversión continua en investigación, desarrollo e innovación, en el convencimiento de ser una de las palancas claves para reorientar la compañía hacia la superación de las dificultades motivadas por la actual crisis económica y afrontar los cambios globales del mercado de construcción naval.

Esta voluntad se concreta con la puesta en marcha de un conjunto de proyectos de I+D+i orientados a:

- Mejorar la cuenta de resultados mediante el aumento de las ventas fundamentalmente en el mercado de exportación.
- La diversificación hacia sectores emergentes del mercado.
- La mejora de la eficiencia interna de la compañía.

Las acciones de I+D+i de Navantia están dirigidas a dotarse de capacidades tecnológicas que den respuesta a las necesidades de nuestros clientes, con productos basados en soluciones estándares de diseño propio, que sean competitivos en el mercado nacional y de exportación, y capaces de ser producidos y sostenidos aprovechando nuestros activos industriales.

Durante el ejercicio 2013, Navantia ha revisado en profundidad su política y objetivos de I+D+i asociados a productos y procesos de sus principales líneas de actividad, Construcción Naval y Sistemas, para adaptarla al entorno cambiante del mercado, y a la continua evolución del estado de arte tecnológico.

Como parte de este proceso de revisión, se han definido nuevas líneas prioritarias de I+D+i que marcan los objetivos tecnológicos hacia los que se dirigen las actividades de I+D+i de la empresa durante el periodo 2013-2016. Como retos prioritarios de primer nivel se identifican:

- Incrementar comunalidad y estandarización dentro de nuestras familias de buques (LHD, LPD, fragatas y OPVs), para hacerlos competitivos en el mercado de exportación.
- Potenciar la capacidad de integración y desarrollo de sistemas navales y terrestres.
- Integración de vehículos no tripulados en nuestras plataformas y sistemas.
- Empleo de nuevas tecnologías en el Apoyo al Ciclo de Vida y Reparaciones.
- Generación de productos y procesos propios en energía eólica marina y medios asociados: plataformas flotantes y fijas, estaciones de transformación y buques de apoyo.
- Mejora hacia la excelencia de los procesos internos de la compañía tanto de ingeniería como de producción.
- Generación de tecnología propia para maximizar nuestra independencia tecnológica y establecer alianzas con diversos socios tecnológicos claves.

Estos retos han sido traducidos a líneas prioritarias de I+D+i concretas, agrupadas en 6 áreas temáticas:

1. Buques de Superficie
2. Submarinos
3. Sistemas
4. Eólica
5. Procesos
6. Áreas Comunes: Supervivencia, Seguridad y Ciclo de Vida.

Desarrollo e Innovación en productos

En el área de nuevos productos, los proyectos de I+D+i están orientados a soluciones eficientes, tecnológicamente avanzadas y adaptadas a las normativas vigentes, para cubrir las necesidades presentes y futuras del mercado naval.

Las mejoras en los productos existentes, se dirigen a desarrollar tecnologías específicas de aplicación a un segmento de buques tradicionales en Navantia, pero con diseños diferenciados de la competencia y más atractivos para los futuros clientes, en términos de eficiencia y prestaciones.

En lo que se refiere a la línea de Sistemas, además de poner en marcha nuevos desarrollos que amplíen la gama actual de productos, se exige un esfuerzo de ingeniería continuo para actualizar y refrescar la tecnología de los sistemas existentes, amenazados por la obsolescencia y sujetos a los cortos ciclos de vida propios de las Tecnologías de Información y Comunicaciones.

Mejora continua de los procesos

Navantia está desarrollando una serie de proyectos encaminados a la mejora y cambio de los procesos en todas sus etapas: desde el diseño conceptual hasta el de construcción, pasando por la fabricación, las pruebas, la entrega y el ciclo de vida, con vistas a racionalizar los medios productivos para conseguir unos costes más reducidos, mejorar la calidad de los productos, la prevención de riesgos, protección del medioambiente y la competitividad.

ÁMBITOS DE DESARROLLO DE LOS PROYECTOS DE I+D+i

La génesis de nuevos proyectos de I+D+i en Navantia se produce tanto por iniciativas propias surgidas dentro de la compañía, dando lugar a proyectos de I+D+i internos, como en el marco de consorcios de colaboración con otras empresas y entidades de investigación dentro del marco de convocatorias de programas de apoyo al I+D+i, tanto en el entorno nacional como internacional.

En todos los casos, Navantia para desempeñar su actividad de I+D+i, se apoya en universidades, centros tecnológicos, y centros de investigación que mediante un proceso de acuerdos de transferencia tecnológica aportan sus conocimientos básicos técnico-científicos para ser aplicados en nuestra industria.

Navantia actualmente desarrolla proyectos de I+D+i en colaboración en los siguientes ámbitos:

- Ministerio de Economía y Competitividad (MINECO-CDTI).
- Ministerio de Defensa Español (DGAM-SDGTECIN).
- Comisión Europea.
- Agencia Europea de Defensa (EDA).
- Grupos OTAN.
- Co-operative Research Ships (CRS).

Durante el ejercicio 2013, Navantia, con el objeto de habilitar el futuro acceso del sector industrial de construcción naval a los Fondos Europeos FEDER 2014-2020 para innovación, ha colaborado en cada una de las tres regiones en la que está radicada (Galicia, Andalucía y Murcia), con las agencias de innovación adscritas a los gobiernos autónomos (GAIN, IDEA e INFO), en las tareas de elaboración de sus estrategias de innovación regional RIS3.

En los tres casos, se ha justificado la necesidad de inclusión del sector de construcción naval y sus sistemas asociados dentro de las líneas prioritarias del plan operativo presentado por cada región, y la necesidad de impulsar la empresa tractora para asegurar el sostenimiento del tejido industrial de la zona formado principalmente por la industria auxiliar, en su mayoría PYMES.

PRINCIPALES PROYECTOS DE I+D+i EN CURSO

F110. Innovaciones en buques de superficie

Navantia tiene en marcha un conjunto de iniciativas internas de I+D para dotar de soluciones innovadoras a los buques de superficie de nueva generación para la Armada Española. Los resultados serán aplicables fundamentalmente a la futura fragata F-110 que sustituirá a la actual clase FFG, y al mercado de exportación. Estos proyectos de I+D se dirigen a las áreas de diseño general, propulsión, planta eléctrica, nuevos materiales, y superestructuras integradas, según se describe en los apartados siguientes.

Nueva generación de plataformas de superficie

Navantia está llevando a cabo una línea de investigación enfocada a nuevos tipos de plataformas de superficie, orientado a estudiar conceptos alternativos de Plataforma. El objetivo es dotar a la cartera de productos de Navantia con nuevas formas y disposiciones generales de buques que permitan:

- Una disminución de la resistencia que redunde tanto en un aumento de la velocidad como en una reducción del consumo.
- Un incremento de las prestaciones hidrodinámicas que implique un mejor comportamiento en la mar y maniobrabilidad, una mayor estabilidad y una mejora de supervivencia del buque.
- Una mejor disposición general que permita incorporar todas las innovaciones en propulsión, sensores, armas, materiales estructurales y medios para la estiba, despliegue y recogida de vehículos no tripulados: USVs, UAVs y embarcaciones tipo RHIBs.

Nuevos materiales

Con el objeto de aligerar el peso de las plataformas navales, reducir su firma radar y disminuir los efectos de la corrosión, Navantia investiga el uso de nuevos materiales de aplicación a la superestructura del buque y a otros sistemas como el de tuberías, contraincendios, aislamientos, etc.

La reducción del peso permite a Navantia disponer de diseños de buques de mayor velocidad, con una menor potencia instalada lo que redunde en un menor consumo de combustible. Además la disminución de pesos altos redunde en una mayor estabilidad.

La ausencia de corrosión permitirá reducir el mantenimiento del buque.

Ambos factores implicarán:

- Una disminución del coste del ciclo de vida de los buques para las Armadas.
- Una reducción de consumo de combustibles fósiles y de emisiones.

Superestructuras integradas

Esta línea de investigación se orienta al diseño de buques con superestructuras modernas basadas en materiales compuestos avanzados con firma reducida e integrando sensores y antenas tanto convencionales como de nueva generación, con los siguientes objetivos:

- Reducción de firmas del buque (radar, IR, visual).
- Mejora de las prestaciones globales de los Sistemas de Combate, Comunicaciones y Navegación.
- Protección física de equipos de cubierta.
- Disminución de pesos en la superestructura.
- Integración de nueva generación de sensores multifunción, planos no rotativos.
- Reducción del mantenimiento y disminución del coste del ciclo de vida.

Propulsiones eléctricas

Navantia investiga en nuevas tecnologías emergentes de propulsión y generación eléctrica a bordo de sus plataformas. La integración en sus productos de distintas alternativas de planta propulsora y eléctrica ofrece ventajas sobre las soluciones convencionales, como son:

- Mejorar la flexibilidad y eficiencia de la planta propulsora y eléctrica.
- Optimizar la relación potencia propulsora/peso planta propulsora y eléctrica.
- Reducir la firma acústica.
- Facilitar la operación.
- Reducir del mantenimiento.

La demanda total de potencia eléctrica del buque se ve considerablemente aumentada en el caso de las propulsiones eléctricas o híbridas, sobre todo en el caso de propulsión eléctrica pura. Igualmente, en los buques de guerra, la introducción de las nuevas "armas eléctricas" augura necesidades de potencia eléctrica aún mayores.

La reducción de peso y empacho se logrará con la adopción de tecnologías disruptivas como los superconductores a altas temperaturas HTS: aplicación a motores, generadores y cableado para redes de distribución de potencia eléctrica y sistemas degaussing.

Los motores de imanes permanentes y los motores eléctricos multifase con sus convertidores asociados son otros ejemplos de recientes avances tecnológicos en este campo. Dichas tecnologías mejoran el concepto de densidad de potencia, es decir los MW/m³.

Propulsiones basadas en combustibles alternativos

La Legislación medioambiental cada vez más exigente y la sensibilidad creciente de las Armadas/Marinas por temas medioambientales ha motivado la integración de tecnologías que permitan reducir emisiones / optimizar la eficiencia energética. En concreto, se evalúan Plantas Propulsoras de aplicación a Buques que puedan dar respuesta a los retos medioambientales del futuro para 2020 y 2050, con especial énfasis en el posible uso de combustibles alternativos.

MASTIN. Estudio de viabilidad del mástil/superestructura integrada para la futura fragata F-110

En noviembre de 2013 se ha concluido con éxito el programa MASTIN, contrato de I+D con la DGAM, desarrollado por una UTE formada por Indra y Navantia, y co-financiado por dichas compañías y por el Ministerio de Defensa.

MASTIN tiene por objeto analizar distintas alternativas de diseño de un mástil/ superestructura integrada que contuviese equipos de radares multifunción, guerra electrónica, antenas de comunicaciones, ayudas a la navegación y operaciones con aeronaves, que dotarán el futuro buque de superficie de la Armada Española. Las conclusiones de este estudio servirán como referencia a la Armada Española en la elaboración de los Requisitos de Estado Mayor del futuro buque F110.

En MASTIN se ha estudiado la viabilidad de disminuir el número de antenas que montan los actuales buques de la Armada, utilizando para ello aperturas (electromagnéticas y ópticas) de banda ancha, compartidas por varios sensores.

Como resultado de MASTIN se ha diseñado un concepto novedoso de superestructura en materiales compuestos avanzados empleando una geometría basada en formas planas, que integra de forma eficiente sensores planos y antenas de comunicaciones de nueva generación. Dicho concepto, permite reducir pesos altos, optimizar las prestaciones de los sensores, minimizar la firma radar y reducir los costes de ciclo de vida gracias a la mejora de las condiciones de operación y mantenimiento de los equipos.

Nuevas capacidades submarinas

El submarino S-80 ha sido concebido cómo uno de los submarinos oceánicos convencionales con mejores prestaciones del mundo, Asociadas a este submarino, Navantia desarrolla una serie de capacidades aumentadas tales como:

- Sistema de despliegue y recogida de vehículos submarinos que también se puede utilizar para desembarcar agrupaciones completas de buceadores de fuerzas especiales.
- Desarrollo de una familia de formas y apéndices, como formas de proa óptimas, tipo "tear drop", para optimizar el comportamiento hidroacústico, y tipo curvatura constante, permitiendo el desarrollo de sensores acústicos conformes, así como formas de salida de popa, formas de vela y configuración de timones conjugadas con estas alternativas.
- Estudios de algoritmos no lineales de autopiloto, para el control de las evoluciones del submarino a muy baja cota, asegurando la precisión en operaciones especiales y en aguas de litoral.

- Desarrollos de software de ruido propio, para controlar la función de transferencia de ruido propio-vibración interna al casco resistente y muestre localmente el impacto de una configuración excitatriz dada de vibración, ruido aéreo e interacción fluido-estructura en los sensores localizados sobre el flanco del submarino.
- Instalación de materiales absorbentes y aislantes acústicos. por espuma metálica para minimizar el blanco ecosonar de submarinos frente a las amenazas actuales, así como el ruido propio.

SONIC. Efectos del ruido sobre la fauna marina

Navantia participa en el proyecto SONIC, dentro del 7º Programa Marco de Investigación y Desarrollo de la Comisión Europea, cuyo objetivo es desarrollar herramientas para investigar y mitigar los efectos sobre la fauna marina del ruido submarino generado por el transporte marítimo, tanto en términos de la huella de un buque, como de la distribución espacial. El proyecto se realiza en cooperación con los principales agentes del campo de la hidrodinámica en Europa.

JOULES. Optimización de la cadena energética del buque

Navantia participa en el proyecto JOULES, también dentro del 7º Programa Marco de Investigación y Desarrollo de la Comisión Europea, cuyo objeto es reducir significativamente el consumo de energía y las emisiones de gases a bordo (CO₂, SOX, NOX y otras partículas) de los buques construidos en Europa para el cumplimiento de las regulaciones aprobadas por IMO para 2020 y 2050. (20% y 50% de reducción de emisiones).

Se busca, por tanto, la optimización de la cadena energética del buque usando nuevas técnicas de modelización y simulación para buques complejos que permiten tener aproximaciones realistas del nivel de emisiones desde las fases de diseño inicial.

HUB GNL. Hub logístico para gas natural licuado

El proyecto HUB GNL se enmarca dentro de la política europea medioambiental (programa TEN-T) que persigue un descenso en el nivel de gases nocivos a la atmósfera. Navantia participa en este proyecto como apuesta decidida por el desarrollo sostenible y aprovechamiento de sinergias entre distintas empresas ubicadas en el noroeste de la península ibérica, mediante la creación de un "hub" logístico para GNL (Gas Natural Licuado).

El objetivo del proyecto es promover la utilización del GNL como combustible en vehículos de transporte marítimo y terrestre frente a la utilización de otro tipo de combustibles derivados del petróleo.

AMMS. Impacto de los módulos de misión en el ciclo de vida

Como resultado de la "Strategic Research Agenda" (SRA) que Navantia realizó junto con los astilleros europeos, en el seno de la agencia europea de Defensa (EDA), los Gobiernos decidieron proponer un proyecto común de I+D: Advanced Mission Modular Ship (AMMS). El consorcio en el que participa

Navantia ha resultado adjudicatario del estudio. El estudio tiene como objetivo final comparar coste vs efectividad durante todo el ciclo de vida, entre un buque tradicional dedicado y un buque construido aplicando conceptos de modularidad, todo ello para distintas misiones y escenarios de actuación.

RENACESOL. Procesos de inspección de soldadura en estructuras submarinas

Esta línea de investigación pretende crear una metodología para el análisis de defectos de soldaduras en submarinos que permita la definición de criterios de aceptación compatibles con las nuevas técnicas de inspección basadas en ultrasonidos avanzados (UA). Estas técnicas permiten mejor caracterización del tamaño y localización del defecto con vistas a aumentar la tolerancia de los mismos según los métodos de inspección tradicionales.

PUMA. Proyecto unificación modelo de astillero

El objetivo general del proyecto PUMA es homogeneizar la forma de realizar y gestionar los procesos productivos en todos los centros de trabajo de Navantia y dotarse de un sistema de información totalmente integrado que incorpore las funcionalidades necesarias para que esa gestión de la producción se pueda realizar de forma completa, sin la utilización de herramientas externas al mismo, consiguiendo mejorar la competitividad mediante:

- Simplificación los flujos de proceso.
- Mejora de la calidad de la información.
- Utilización de soluciones comunes.
- Favorecer la colaboración entre astilleros.
- Proporcionar un mejor conocimiento y control de la producción.

Asimismo PUMA persigue un ahorro de costes mediante:

- La eliminación los costes recurrentes asociados al uso de multitud hardware y software distintos, homogeneizando los mismos para todas las unidades de producción de Navantia.
- La homogeneización y estandarización de procesos industriales.

CATIZ. Sistema de Mando y Control de nueva generación

El objetivo general del proyecto CATIZ es la creación de un Sistema de Mando y Control de nueva generación para los buques de exportación de Navantia. Este sistema está basado en la experiencia adquirida por Navantia en los trabajos realizados en anteriores proyectos. El sistema CATIZ utiliza tecnologías "Commercial off the shelf" (COTS) y estándares abiertos, teniendo una configuración modular, flexible y escalable, abierta a los requisitos del cliente.

Específicamente para el proyecto, se ha creado un Centro Tecnológico, como plataforma para desarrollo, evaluación y demostración de soluciones tecnológicamente novedosas. El centro de investigación

también se usa como Land Based Test Site (LBTS) para las pruebas del sistema y como plataforma de desarrollo y demostración de las capacidades de Navantia en Integración de Sistemas.

Otro de los objetivos de CATIZ es el desarrollo de un entorno de simulación coherente basado en una red de simuladores integrados, cuyo número y tipo sea función de las necesidades.

NOTS. Herramienta para formación de operadores

NOTS (Navantia Operators Training System) nace con el objetivo de disponer de una herramienta de apoyo al proceso de formación de los operadores/usuarios de Sistemas y Equipos, tanto propios, como de terceros. NOTS se diseña para funcionar en red (ya sea local/Intranet o Internet) y/o para ser integrado en el software de aplicación real. Dispone de un interfaz que permite capturar información desde un servidor externo.

Además del modo Alumno, destinado a la auto-formación de las dotaciones, el modo Tutor permite la creación de nuevas lecciones y casos de entrenamiento a partir del repositorio de contenidos existentes. NOTS permite conocer el nivel formativo tanto de forma individual como por dotaciones. Consta de un conjunto de Casos de Entrenamiento agrupados en Lecciones., proporcionando mayor realismo a los ejercicios.

ADAM. Automation Development for Autonomous Mobility

El proyecto de I+D ADAM está enfocado a dotar de mayor autonomía a vehículos (no tripulados y tripulados) aéreos, navales y terrestres. El proyecto ha sido seleccionado por el Centro para el Desarrollo Tecnológico Industrial (CDTI) para ser financiado dentro del programa INNPRONTA.

ADAM se desarrolla por un consorcio de nueve socios liderado por BOEING R&T EUROPE, donde Navantia lidera el segmento de vehículos navales, con la contribución de SAES e INDRA, participando con sus centros de Sistemas en San Fernando y Cartagena y la UP Astillero Cartagena, en líneas de investigación relacionadas con:

- Arquitectura de Comunicaciones Integradas Navales.
- Predicción autónoma de fallos en equipos y sistemas embarcados.
- Estrategias de Control para la Navegación Autónoma de Vehículos Marinos.
- Despliegue y recogida de vehículos submarinos y aéreos desde Submarinos.

Para el desarrollo del proyecto ADAM, Navantia cuenta con la colaboración de varios centros de investigación: Universidad Politécnica de Cartagena, Universidad de Cádiz, Universidad de Sevilla, Universidad de Oviedo y Tecnalia.

CITIUS. Command and control for interoperability of unmanned systems

El proyecto de I+D CITIUS está enfocado al desarrollo de nuevas capacidades de Mando y Control para interoperabilidad universal de sistemas no tripulados, autónomos o bajo control remoto, operando

individual o cooperativamente en los escenarios de intervención complejos dentro del alcance del proyecto.

Propone una arquitectura de futuro para escenarios de intervención complejos donde coexistan vehículos tripulados, vehículos no-tripulados y plataformas matrices, en todos los segmentos (aéreo, terrestre, marino de superficie y submarino) de manera simultánea. Es fundamental el desarrollo y prototipado de nuevas capacidades para un Sistema de Mando y Control que estandarice el concepto plug-and-operate, mediante el uso de arquitecturas abiertas y modulares, así como el desarrollo de un conjunto común de interfaces y normas de mensajería requeridos para implementar la interoperabilidad universal.

Esta iniciativa ha sido aprobada por la convocatoria del año 2013 del Programa FEDER-INNTERCONECTA. CITIUS se desarrolla a través de un consorcio liderado por Navantia, y formado por Abance ingeniería, Elimco Sistemas, GTD Sistemas de Información, MDU, NEXTEL Aerospace Defence and Security y TTI NORTE.

SEAMAR. Soluciones Eólicas Andaluzas para el Mar

El proyecto SEAMAR tiene como objetivo principal situar a Andalucía como principal referente nacional en el sector eólico offshore. Se pretende fortalecer a la industria andaluza orientándola al desarrollo de unos de los componentes más críticos de esta tecnología, las estructuras soportes de los aerogeneradores y sentar las bases respecto a las necesidades de fabricación, logísticas, de instalación y mantenimiento de los futuros parques eólicos en Andalucía.

Navantia participa en las siguientes actividades:

- Diseño de la estructura jacket.
- Desarrollo de métodos y procesos de fabricación.
- Investigación en tecnologías de protección de superficies y sistemas estabilizadores.
- Análisis y diseño de las instalaciones del HUB logístico.
- Fabricación de las piezas singulares de la jacket.

SEAMAR se desarrolla a través de un consorcio liderado por Navantia, y formado por Acciona Energía, Acciona Infraestructuras, Tecnoambiente, Enerocean, Kaefer, Cambel, Siasa. Esta iniciativa ha sido aprobada por la convocatoria del año 2012 del Programa FEDER-INNTERCONECTA.

FEWIND. Soldadura robotizada para fabricación de nudos offshore

Esta iniciativa ha sido aprobada por la convocatoria del año 2013 del Programa FEDER-INNTERCONECTA. FEWIND se desarrolla a través de un consorcio liderado por Navantia, y formado por Electrorauma, Intaf y Artabro Samdeu. El proyecto se realizará con el apoyo del Centro Tecnológico AIMEN y del Grupo Integrado de Ingeniería (GII) de la UDC.

El proyecto FEWIND se centrará en el desarrollo de nuevas tecnologías aplicadas a la fabricación serie y automatizada de estructuras eólicas offshore. Será necesario diseñar y desarrollar nuevos sistemas automatizados que afecten a los procesos de posicionado, ensamblado y soldadura de subconjuntos.

La visión del consorcio FEWIND es convertirse en un proveedor de referencia para la industria eólica offshore. Para ello se pretende reducir costes y tiempos de fabricación de estas estructuras en comparación con los procesos convencionales actualmente empleados.

FLOATGEN. Aerogeneradores flotantes

Navantia participaba en el proyecto FLOATGEN, dentro del 7º Programa Marco de Investigación y Desarrollo de la Comisión Europea cuyo objetivo es demostrar la viabilidad técnica y económica de dos conceptos de aerogeneradores flotantes en aguas profundas.

Como consecuencia de la decisión de salir del proyecto tomada por el socio clave del demostrador en el que Navantia participaba, y tras varios intentos infructuosos de buscar un sustituto, el demostrador ha sido cancelado y en consecuencia la participación de Navantia en este proyecto ha terminado.

6. ASPECTOS SOCIETARIOS Y ECONÓMICO FINANCIEROS

Aspectos Societarios

En el Consejo de Administración durante el año 2013 ha tenido lugar la toma de posesión y relevo de los siguientes consejeros

- D. Ignacio Briones Armero por D. José Ramiro González Campelo.
- D. Rogelio Menéndez por Dña. Virginia Alonso Albarán.

En el Consejo de Administración del 27 de junio se aceptó la dimisión de su cargo en la Empresa del Consejero Delegado D. Jaime de Rábago.

Aspectos Económicos y Financieros

El importe neto de la cifra de negocios para Navantia, S.A.U. durante el año 2013 ha alcanzado un importe de 701.120 miles de euros, siendo dicha cifra originada principalmente por los siguientes contratos:

- 1.- Contrato para la construcción de una Fragata para el Ministerio de Defensa Español.
- 2.- Contrato para la ingeniería de 6 Submarinos para la Armada de India.
- 3.- Contrato para la construcción de 4 Submarinos S-80 para la Armada Española.
- 4.- Contrato con Venezuela para la construcción de 4 PVZEE y 4 BVL.
- 5.- Contrato con el Ministerio de Defensa Español para la construcción de 4 BAM (Buque de Apoyo Marítimo).
- 6.- Contrato con el Ministerio de Defensa de Australia para la construcción de 2 Buques Anfibios (LHD).

7.- Contrato con el Ministerio de Defensa de Australia para el diseño e ingeniería de 3 destructores basados en la fragata española tipo F100.

8.- Contrato con el Ministerio de Defensa de Australia para la construcción de 12 lanchas LLC.

La Sociedad ha realizado inversiones en inmovilizado material por importe de 6.185 miles de euros siendo destinadas las mismas, principalmente, a la mejora de la productividad para cumplir los objetivos de plazo y coste. No ha habido inversiones en inmovilizado intangible.

Mediante RD-Ley 10/2013 de 26 de julio se autoriza un crédito extraordinario en el presupuesto de Ministerio de Defensa de España para atender pagos de obligaciones correspondientes a programas especiales de armamento y material. De dicho crédito extraordinario, 195,2 M€ tienen por finalidad atender las obligaciones de pago de dicho Ministerio en relación a proyectos ya entregados por Navantia, F-100, LHD, BAC, F-105 y BAM.

El Patrimonio Neto de Navantia S.A.U. asciende a 31 de diciembre de 2013 a 81.032 miles de €:

Fondos Propios 75.188 m€ desglosado en los siguientes conceptos:

Capital suscrito por 226.323 m€

Reserva Legal por 16 m€

Otras reservas por 12.497 m€

Resultado de Ejercicios Anteriores (106.298) m€

Resultado del Ejercicio (57.709) m€

Otras aportaciones de Socios 359 m€

Ajustes por cambios de valor, por 654 m€

Subvenciones, Donaciones, por 5.190 m€

7. ACCIONES PROPIAS

Durante el ejercicio 2013, la Sociedad no ha realizado operación alguna con sus propias acciones.

8. HECHOS POSTERIORES AL CIERRE

No se ha producido ningún hecho relevante con posterioridad al cierre que pudiera afectar a los estados financieros.



NAVANTIA, S.A.U.

**PROPUESTA DE APLICACIÓN DEL RESULTADO
CORRESPONDIENTE AL EJERCICIO 2013**

El Consejo de Administración, en cumplimiento del artículo 253 del texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital y, derivándose, según se desprende de las Cuentas Anuales, una pérdida del ejercicio 2013 de 57.709.012,99 euros, propone a la Junta de Accionistas la siguiente distribución de tal resultado:

- Aplicar a Resultados Negativos de Ejercicios Anteriores, la pérdida registrada en el ejercicio 2013, por importe de 57.709.012,99 euros.

A handwritten signature in blue ink, located in the bottom right corner of the page.

El CONSEJO DE ADMINISTRACIÓN DE NAVANTIA, S.A.U., en sesión celebrada el día 17 de marzo de 2014, formula las Cuentas Anuales comprensivas del Balance, Cuenta de Pérdidas y Ganancias, Estado de Cambios en el Patrimonio Neto, Estado de Flujos de Efectivo y Memoria, así como el Informe de Gestión y la Propuesta de Aplicación de Resultados, correspondiente al ejercicio 2013 y lo firman de conformidad:

José Manuel Revuelta Lapique (Presidente)




Gabriel Álvarez del Egado



Juan Manuel García Montaña



Rogelio Menéndez Menéndez



Ignacio Briones Armero



Begoña Cristeto Blasco¹



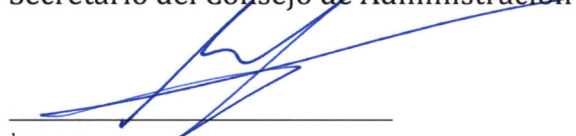
Juan de Arístegui Laborde²



NAVANTIA, S.A.U.

Miguel Orozco Giménez

Secretario del Consejo de Administración



Fernando Rojas Urtasun



David Mellado Ramírez



Estanislao Pery Paredes



Carlos Sánchez Bariego



Bartolomé Lora Toro



José Luis Gacio Caeiro

¹ Nombada en Junta General Extraordinaria y Universal de Navantia S.A., celebrada el 11 de marzo de 2014, en sustitución de Luis Valero Artola, quien presentó su dimisión el pasado 18 de febrero de 2014, la cual fue aceptada por el Consejo de Administración de Navantia de 5 de marzo de 2014.

² Nombrado en Junta General Extraordinaria y Universal de Navantia S.A., celebrada el 11 de marzo de 2014, en sustitución de Jose Luis Pardo Cuerdo, que cesó en su cargo en la misma Junta.

